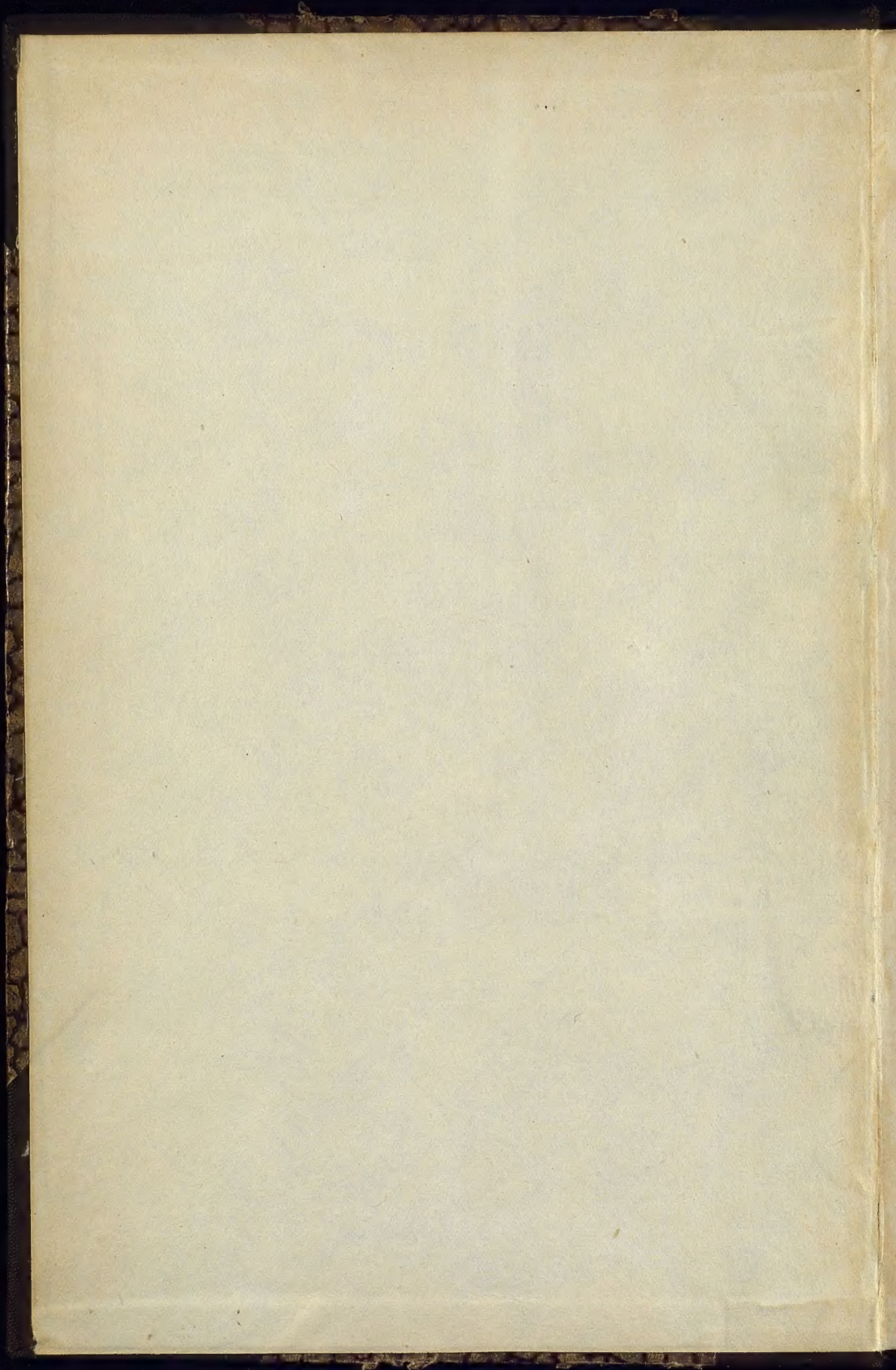


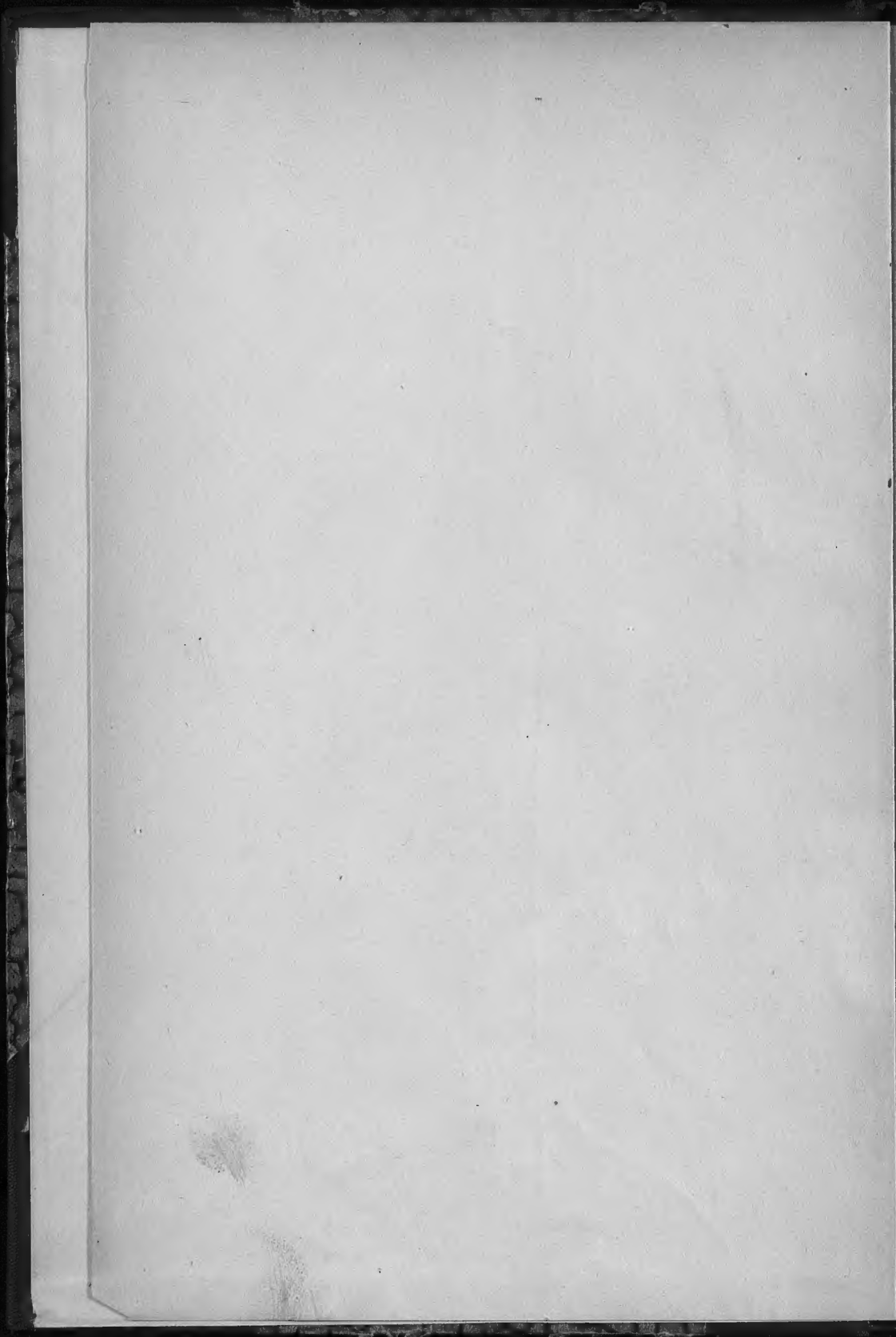
Бухаринъ

—

Міровое
хозяйство
и
интеріализмъ







Россійская Соціалъ-Демократическая Рабочая Партія.

*Пролетаріи всѣхъ странъ,
соединяйтесь!*

Н. Бухаринъ.

Міровое хозяйство и имперіализмъ.

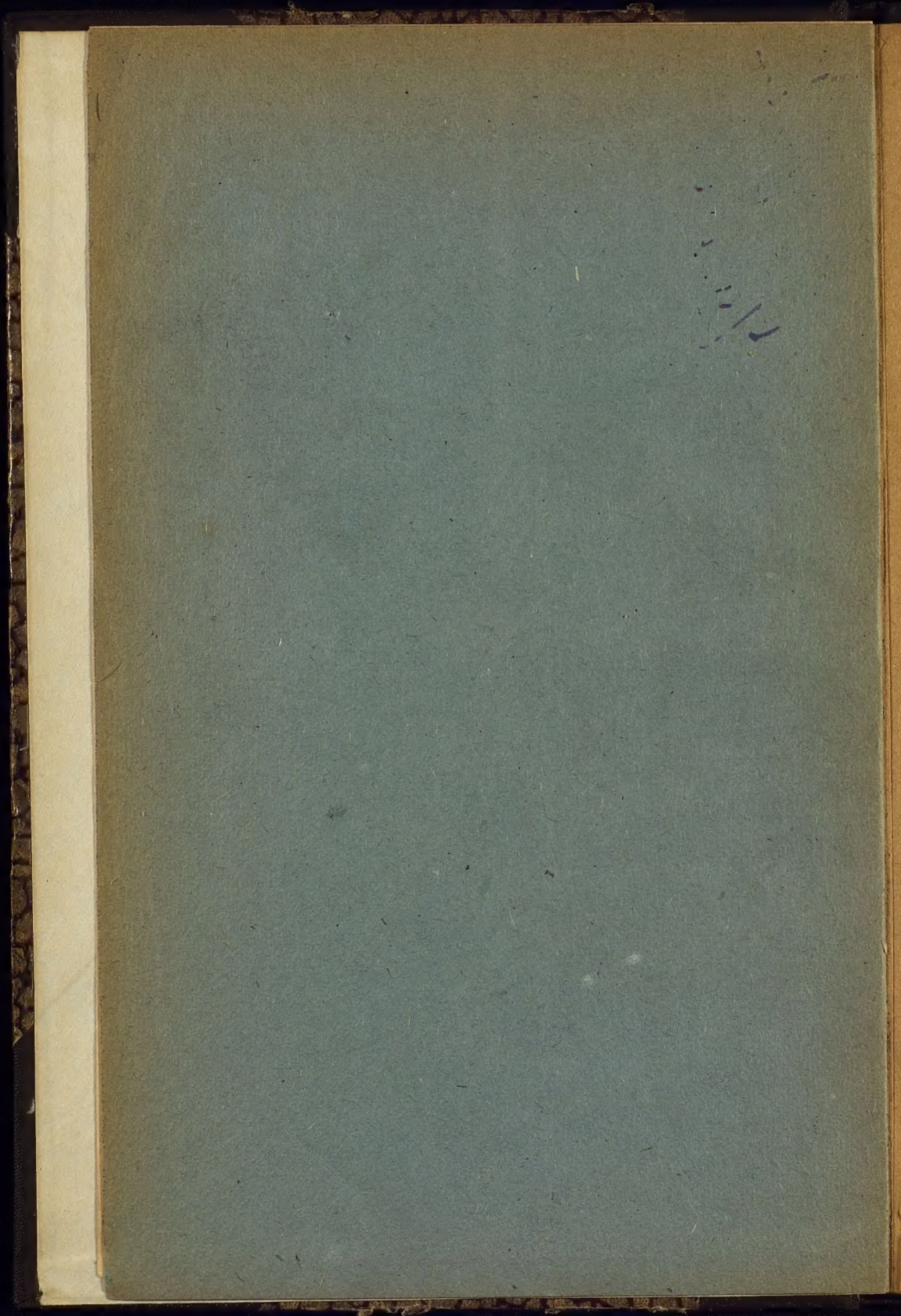
(Экономическій очеркъ).

Цѣна 2 руб.

1918. 5/2



ПЕТЕРБУРГЪ.
1918.



Россійская Соціалъ-Демократическая Рабочая Партія.

ЕН121

М615

Пролетаріи всѣхъ странъ,
соединяйтесь!

Николай Иванович

Н. Бухаринъ.

X

Р. М.

Міровое хозяйство

и имперіализмъ.

(Экономическій очеркъ).



ПЕТЕРБУРГЪ.
1918.

2-й экз.

12

ЕН121
М 615

БИБЛИОТЕКА
ИИ-ТА НАРКОМА-ВЕНА-ОМА
при ЦН КПСС

1050393

~~БИБЛИОТЕКА ИИ-ТА
НАРКОМА-ВЕНА-ОМА
при ЦН КПСС
СПЕЦФОНД~~

~~с. 40
1052~~

Предисловіе.

Предлагаемый вниманию читателя очеркъ представляет собою переработку статьи, напечатанной въ заграничномъ сборникѣ «Коммунизмъ». Въ свое время, около двухъ лѣтъ тому назадъ, рукопись была отправлена изъ за-границы въ Россію и, подвергшись предварительно набѣгу военной цензуры, по ошибкѣ попала въ другое издательство. Послѣ февральско-мартовскій революціи она «нашлась». Въ іюльскіе дни она должна была увидѣть свѣтъ, но контръ-развѣдчикъ и юнкера, разгромившіе нашу партійную типографію, позабыли и о моей рукописи. Въ сѣзбраженномъ видѣ ее удалось выучить много времени спустя, но при этомъ пропало большое и чрезвычайное цѣнное предисловіе товарища Ленина, которому я приношу здѣсь глубокую благодарность.

Такъ какъ работа была написана болѣе двухъ лѣтъ тому назадъ, то совершенно естественно, что цифровой матеріалъ (въ особенности глава о вліяніи войны) весьма устарѣлъ.

Къ сожалѣнію, мнѣ не удалось еще разъ переработать рукопись и снабдить ее свѣжими цифрами. Я вписалъ лишь недостававшіе листы и послѣднюю главу, которая не могла бы ранѣе появиться по цензурнымъ условіямъ.

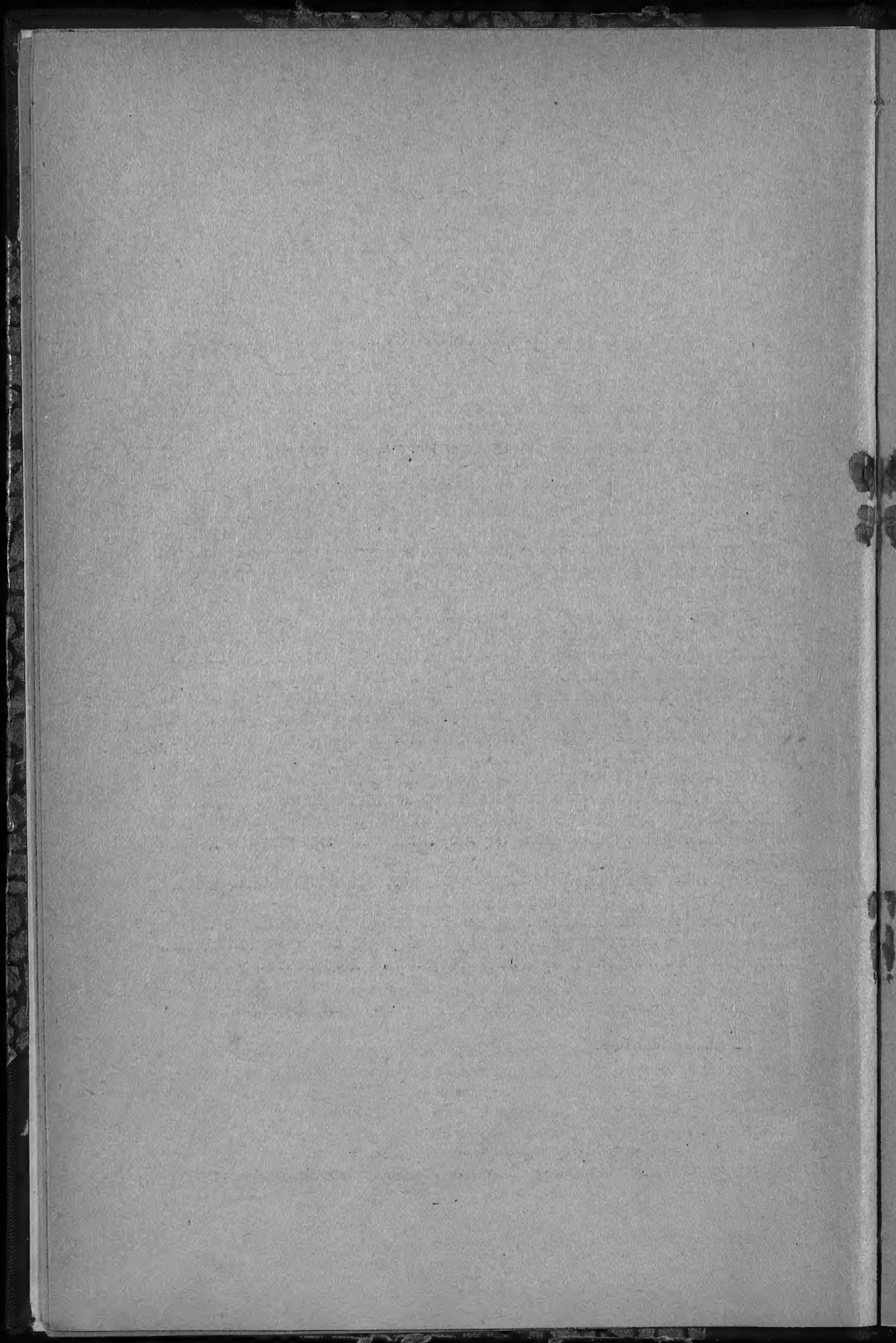
Рукопись была написана въ моменты величайшаго униженія социализма, распятаго капиталомъ и «соціалистическими» предателями. Вскорѣ послѣ ея стправки авторъ получилъ время для обдумыванія революціонныхъ перспективъ въ тюрьмѣ шведскаго короля.

Настоящее предисловіе пишется въ моментъ величайшей побѣды революціоннаго социализма въ Россіи.

Самымъ горячимъ желаніемъ автора было бы, чтобы эта работа поскорѣ превратилась изъ орудія борьбы съ империализмомъ въ сданный въ пыльный архивъ историческій документъ.

Н. Бухаринъ.

25 ноября 1917 года.



ОТДѢЛЪ I. МІРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО И ПРОЦЕССЪ ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦІИ КАПИТАЛА.

Глава I. Понятіе мірового хозяйства.

1. Имперіализмъ, какъ проблема мірового хозяйства. 2. Международное раздѣленіе труда, какъ частный случай общественнаго раздѣленія труда. 3. Естественныя и социальныя предпосылки международного раздѣленія труда. 4. Международный обмѣнъ товаровъ, какъ необходимый и регулярный процессъ. 5. Міровой рынокъ товаровъ. 6. Міровой рынокъ денежнаго капитала. 7. Міровое хозяйство, какъ система производственныхъ отношеній. 8. Различныя формы установленія этихъ отношеній. 9. Соціальное хозяйство вообще и міровое хозяйство (вопросъ о субъектѣ хозяйства).

Борьба «національныхъ» государствъ, которая есть не что иное, какъ борьба соотвѣствующихъ группъ буржуазіи, не виситъ въ воздухѣ. Нельзя представлять себѣ это гигантское столкновеніе, какъ столкновеніе двухъ тѣлъ въ безвоздушномъ пространствѣ. Наоборотъ, самое столкновеніе это обусловливается особой средой, въ которой живутъ и развиваются «національно-хозяйственные организмы»; послѣдніе уже давно не представляютъ изъ себя замкнутаго цѣлаго, «изолированнаго хозяйства» à la Фихте или Тюненъ; они составляютъ лишь части гораздо болѣе крупной сферы, *мірового хозяйства*. Точно такъ же, какъ всякое индивидуальное предпріятіе является частью «національнаго», «народнаго» хозяйства, каждое изъ этихъ «народныхъ хозяйствъ» включено въ систему хозяйства мірового. Поэтому борьбу современныхъ «національно-хозяйственныхъ» тѣлъ необходимо разсматривать, прежде всего, какъ борьбу различныхъ конкурирующихъ частей мірового хозяйства, подобно тому, какъ борьбу индивидуальных предпріятій мы считаемъ за одно изъ проявленій общественно-экономической жизни. Вопросъ объ имперіализмѣ, его экономической характеристикѣ и его будущности превращается, такимъ образомъ, въ вопросъ объ опѣнкѣ тенденцій развитія мірового хозяйства и о вѣроятныхъ измѣненіяхъ его внутренней структуры. Но прежде чѣмъ подойти къ этому вопросу, намъ необходимо условиться, что понимаемъ мы подъ выраженіемъ «міровое хозяйство».

Основой общественной жизни является производство матеріальныхъ благъ. Въ современномъ обществѣ, которое производитъ не просто продукты, а товары, то-есть продукты, предназначенные для обмѣна, процессъ обмѣна разнородныхъ продуктовъ выражаетъ собою раздѣленіе труда между хозяйственными единицами, производящими эти товары. Такое раздѣленіе труда, въ противоположность раздѣленію труда въ рамкахъ отдѣльнаго предпріятія, Марксъ называетъ *общественнымъ* раздѣленіемъ труда. Понятно,

что общественное раздѣленіе труда можетъ принимать различныя формы напр., раздѣленіе труда между различными предпріятіями внутри страны; или раздѣленіе труда между различными производственными отраслями; или раздѣленіе труда между такими крупными подраздѣленіями всей производственной жизни, какъ, напр., индустрія и земледѣліе; или, наконецъ, раздѣленіе труда между странами, представляющими особые хозяйственные системы внутри общей системы и т. д.

Можно, конечно, дать различныя схемы и выдвинуть не одну классификацію формъ въ зависимости отъ различныхъ задачъ, которыя ставятъ себѣ изслѣдованіе. Намъ здѣсь необходимо имѣть въ виду лишь тотъ фактъ, что наряду съ другими формами общественнаго раздѣленія труда имѣется раздѣленіе труда между «національнымъ» хозяйствами, между различными странами, раздѣленіе труда, выходящее за предѣлы «народнаго хозяйства», — *международное, интернаціональное раздѣленіе труда*.

Имѣются двоякаго рода предпосылки международного раздѣленія труда: во-первыхъ, предпосылки *естественныя*, вытекающія изъ разнородности естественной среды, въ которой живутъ различные «производственные организмы»; во-вторыхъ, предпосылки *соціального характера*, вытекающія изъ различія культурнаго уровня, экономической структуры, степени развитія производительныхъ силъ.

Начнемъ съ первыхъ. «Различныя человѣческія общества находятъ въ окружающей ихъ природѣ различныя средства производства и существованія. Отсюда—различія въ ихъ способахъ производства, образѣ жизни и продуктахъ. Эти-то естественныя, стихійныя различія и вызываютъ взаимный обмѣнъ продуктовъ и, вслѣдствіе этого, превращеніе продуктовъ въ товары. Обмѣнъ не создаетъ различія сферъ производства, но только приводитъ эти различныя сферы во взаимныя отношенія и, такимъ образомъ, превращаетъ ихъ въ болѣе или менѣе зависимыя одна отъ другой отрасли совокупнаго общественнаго производства»¹⁾.

Итакъ, различіе сферъ производства возникаетъ здѣсь на основѣ различія естественныхъ условій производства. Нетрудно найти многочисленныя иллюстраціи этого положенія. Возьмемъ, на примѣръ, растительныя вещества.

Кофе можно производить только при опредѣленныхъ климатическихъ условіяхъ, и его производятъ, главнымъ образомъ Бразилія, отчасти Средняя Америка, въ гораздо меньшей степени Африка (Абессинія, Британская Центр. Африка, Нѣмецкая Вост. Африка) и Азія (Голландская Индія, Британская Индія, Аравія, Малакка). *Какао* можно производить только въ тропическихъ странахъ. *Каучукъ*, играющій очень крупную роль въ современномъ производствѣ, требуетъ тоже опредѣленныхъ климатическихъ условій, и его производство ограничивается немнѣгими странами (Бразилія, Эквадоръ, Перу, Бразилія, Гайана и т. д.). *Хлопокъ*, занимающій въ воѣхъ волокнистыхъ веществахъ первое мѣсто по значенію въ хозяйственной жизни, производится въ Соед. Штатахъ, Британской Индіи, Египтѣ, Китаѣ, Малайской Азіи, русскихъ средне-азиатскихъ владѣніяхъ. *Джутъ*, занимающій второе мѣсто, вывозится почти исключительно изъ одной страны, а именно Британской Индіи, и т. д. Если мы возьмемъ производство мѣ-

¹⁾ К. Марксъ, «Капиталъ», томъ I, стр. 241—242 перев. Струве. Въ иллюстраціяхъ ниже мы приводимъ не тѣ страны, гдѣ данный продуктъ производится вообще, а только тѣ, откуда онъ и *вывозится*.

раловъ,—найдемъ ту же картину, такъ какъ здѣсь дѣло идетъ въ извѣстной степени о «естественныхъ богатствахъ» страны. Уголь вывозится, напр., изъ тѣхъ странъ, гдѣ имѣются богатые залежи (Англія, Германія, С. Штаты, Австрія и т. д.); керосинъ производится тамъ, гдѣ есть нефтеносныя земли (С. Шт., Кавказъ, Голл. Индія, Румынія, Галиція); *железная руда* добывается въ Испаніи, Швеціи, Франціи, Алжирѣ, Ньюфаундлендѣ, Кубѣ etc., *марганцевая руда* поставляется, гл. об., Кавказомъ и Ю. Россіей, Британскій Индіей и Бразиліей; *мѣдные залежи* имѣются, гл. об., въ Испаніи, Японіи, Брит. Южн. Африкѣ и Нѣм. Ю.-З. Африкѣ, Австраліи, Канадѣ, Соед. Штатахъ, Мексикѣ, Чили и Боливіи.

Но какъ ни важны естественныя различія производственныхъ условий, они отступаютъ все болѣе и болѣе на задній планъ по сравненію съ тѣми различіями, которыя вызываются неравномернымъ ростомъ производительныхъ силъ въ разныхъ странахъ. «Необходимо ясно подчеркнуть, что *естественныя условия* (die Naturverhältnisse) имѣютъ какъ для отношеній производства, такъ и для торговли и транспорта (für Handel und Verkehr) *только относительное значеніе*, т. е. ихъ отрицательное или положительное значеніе въ высокой степени зависитъ отъ *культурнаго уровня челоѣка*. Въ то время, какъ естественныя условія... (измѣряемая челоѣческимъ масштабомъ времени и пространства) могутъ быть разсматриваемы, какъ величина постоянная, культурный уровень есть величина переменная, и какъ ни важны различія въ природныхъ условіяхъ странъ для производства и обращенія, культурныя различія относительно такъ же важны, и только совмѣстное дѣйствіе обоихъ факторовъ вызываетъ явленія хозяйственной жизни»¹⁾. Залежи угля, напр., могутъ быть «мертвымъ капиталомъ», если нѣтъ техническихъ и экономическихъ предпосылокъ для ихъ разработки; съ другой стороны, горы, которыя служили раньше препятствіемъ для сношеній, болота, которыя затрудняли производство и т. д., при высоко развитой техники теряютъ свое отрицательное значеніе (туннели, осушительныя работы и т. д.). Но еще важнѣе для насъ то обстоятельство, что неравномерность развитія производительныхъ силъ создаетъ различныя хозяйственныя типы и различныя производственныя сферы, расширяя такимъ образомъ междунородное раздѣленіе труда на ещѣ болѣе основѣ. Мы имѣемъ въ виду различіе между странами индустріальными, ввозящими продукты сельскаго хозяйства и вывозящими фабрикаты, и странами аграрными, вывозящими продукты сельскохозяйственнаго производства и ввозящими продукты индустріи. «Основой всякаго развитого, обусловливаемого обменомъ товаровъ, раздѣленія труда является отдѣленіе города отъ деревни. Можно сказать, что вся экономическая исторія общества сводится къ движенію этого противосполженія»²⁾. Различіе между «городомъ» и «деревней» и «движеніе этого противосполженія», которое раньше протекло въ предѣлахъ одной страны, воспроизводится теперь на гигантски расширенной основѣ. Съ этой точки зрѣнія «городами» представляются уже цѣлыя страны, а именно индустріальныя страны, «деревней» являются аграрныя области. Интернаціональное раздѣленіе труда совпадаетъ здѣсь съ раздѣленіемъ труда между двумя крупнѣйшими отраслями совокупнаго общественнаго производства, между индустріей и земледѣліемъ, являясь такъ называе-

¹⁾ Ernst Friedrich: Geographie des Welthandels und Weltverkehrs. Jena, Gust. Fischer. 1911, S. 7.

²⁾ К. Маркс, I. с., стр. 242.

мым общимъ раздѣленіемъ труда»¹⁾. Въ этомъ легко убѣдиться, разсмотрѣвъ соотношеніе между мѣстами производства продуктовъ индустріи и сельскаго хозяйства.

Пишница производится, гл. обр., въ Канадѣ, агр. областяхъ Соединенныхъ Штатовъ, Аргентинѣ, Австраліи и передней Индіи, Россіи, Румыніи, Болгаріи, Сербіи, Венгріи. *Рожь* вывозится гл. образомъ Россіей. *Мясо* поставляется Австраліей и Нов. Зеландіей, Соедн. Штатами (аграр. области), Канадой (особенно крупное производство мяса), Аргентиной, Даніей, Голландіей и т. д. *Живой скотъ* вывозится, гл. обр., изъ аграрныхъ странъ Европы въ индустріальныя. Центры европейскаго производства: Австро-Венгрія (т. е. Венгрія), Голландія, Данія, Испанія, Португалія, Россія и балканскія страны. *Дерево* поставляется Швеціей, Финляндіей, Норвегіей, Сѣв. Россіей, отчасти Австро-Венгріей; начинаетъ усиливаться импортъ и изъ Канады.

Если мы выдѣлимъ теперь страны, вывозящія фабрикатъ, то это будутъ наиболѣе развитыя, индустріальныя страны міра. *Хлопчатобумажныя издѣлія* выбрасываются на рынокъ, прежде всего, Великобританіей; затѣмъ идутъ: Германія, Франція, Италія, Бельгія и т. д.; изъ заокеанскихъ странъ Соед. Штаты. *Шерстяные продукты* производятъ на міровыи рынокъ Великобританія, Франція, Германія, Австрія, Бельгія и т. д. *Железные и стальныя издѣлія* изготовляются, гл. обр., Великобританіей, Германіей и Соединенными Штатами, странами, достигшими наибольшей степени индустріализаціи; на второмъ мѣстѣ стоитъ группа: Бельгія, Франція, Австро-Венгрія. *Химическія издѣлія* производятся Германіей, занимающей первое мѣсто, затѣмъ Англіей, С. Штатами, Франціей, Бельгіей и Швейцаріей²⁾.

Такимъ образомъ, налицо своеобразное распредѣленіе производительныхъ силъ мірового капитализма. Два крупнѣйшихъ подраздѣленія общественнаго труда идутъ по линіи, разграничивающей два типа странъ, и общественный трудъ оказывается раздѣленнымъ въ интернаціональномъ масштабѣ.

Международное раздѣленіе труда находитъ свое выраженіе въ *международномъ обменѣ*. «Такъ какъ производители входятъ во взаимныя общественныя отношенія только посредствомъ обмена своихъ произведеній, то и специфическій общественный характеръ ихъ частныхъ работъ проявляется лишь въ предѣлахъ этого обмена. Другими словами, частныя работы въ дѣйствительности осуществляются лишь какъ звенья общественнаго труда черезъ отношенія, которыя обменъ устанавливаетъ между продуктами труда и, посредствомъ этихъ продуктовъ, между самими производителями»³⁾.

Міровой совокупный общественный трудъ раздѣленъ между странами; трудъ каждой отдѣльной страны становится частью этого совокупнаго общественнаго труда путемъ обмена въ его интернаціональномъ масштабѣ.— Эта связанность странъ въ процессѣ обмена отнюдь не имѣетъ характера простой случайности: она является уже необходимымъ условіемъ дальнѣй-

¹⁾ «Если имѣть въ виду только самый трудъ, то раздѣленіе производства на его крупныя роды, земледѣліе, индустрію и пр., можно назвать общимъ раздѣленіемъ труда (Teilung der Arbeit im Allgemeinen); раздѣленіе этихъ родовъ производства на виды и разновидности—частнымъ раздѣленіемъ труда (Teilung der Arbeit im Besonderen); а раздѣленіе труда внутри мастерской—единичнымъ раздѣленіемъ труда (Teilung der Arbeit im Einzelnen). (Маркс).

²⁾ См. Е. Friedrich, I. с.

³⁾ Е. Маркс, I. с., 29—30.

шаго общественнаго развитія, при чемъ международный обмѣнъ превращается въ закономѣрный процессъ общественно - экономической жизни. Последняя пришла бы въ полное разстройство, если бы внезапно Америка и Австралія перестали вывозить свою пшеницу и скотъ, Англія и Бельгія—уголь, Россія—хлѣбъ и сырье, Германія—свои машины и продукты химической промышленности, Индія, Египеть и Соед. Штаты—хлопокъ и т. д. И, наоборотъ, вывозящія продукты сельскаго хозяйства страны были бы точно такъ же обречены на крушеніе, если бы внезапно закрылись рынки сбыта. Въ особенности ясно это по отношенію къ странамъ съ такъ называемыми «монокультурами», которыя производятъ почти исключительно одинъ продуктъ (напр., Бразилія—кофе, Египеть—хлопокъ etc). Насколько необходимымъ для нормальнаго хода экономической жизни является теперь международный обмѣнъ, видно изъ слѣдующихъ примѣровъ. Въ Англіи въ первую треть XIX столѣтія только $2\frac{1}{2}\%$ необходимаго количества хлѣба ввозилось изъ-за границы; теперь хлѣба ввозится около 50% (пшеницы даже 80%), мяса—около 50%, масла—70%, сыра—50% и т. д.¹⁾ «Легко въ вычислеть, что для бельгійскихъ фабрикатовъ внѣшній рынокъ имѣетъ такое же значеніе, какъ и внутренній; въ Англіи внутренній рынокъ едва ли поглощаетъ двойное количество фабрикатовъ, металловъ и угля, предназначенныхъ къ вывозу; въ Германіи внутренній рынокъ имѣетъ въ 4—4½ раза большее значеніе, чѣмъ внѣшній»²⁾. По Ballod'у Англія ввозитъ $\frac{3}{4}$ — $\frac{4}{5}$ всего необходимаго количества пшеницы и 40—50% мяса, Германія—около 24—30% хлѣба, около 60% кормовыхъ продуктовъ и 5—10% мяса³⁾.

Число такихъ примѣровъ можно было бы увеличить до безконечности. Изъ этого ясно одно. Имѣется регулярная рыночная связь, связь въ процессѣ обмѣна, между безчисленнымъ количествомъ единичныхъ хозяйствъ, разбросанныхъ въ географически самыхъ различныхъ пунктахъ. Такимъ образомъ, мировое раздѣленіе труда и международный обмѣнъ предполагаютъ наличность *мирового рынка* и *мировыхъ цѣнъ*. Высота цѣнъ не опредѣляется теперь, вообще говоря, только тѣми издержками производства, которыя свойственны данному локальному или «національному» производству. Въ громадной степени эти «національныя» и локальныя особенности выравниваются въ общей равнодѣйствующей мировыхъ цѣнъ, которыя давятъ, въ свою очередь, на отдѣльныхъ производителей, отдѣльныя страны, отдѣльныя территоріи. Въ особенности бросается это явленіе въ глаза, если мы рассматриваемъ такіе товары, какъ уголь и желѣзо, пшеницу и хлопокъ, кофе и шерсть, мясо и сахаръ и т. д. Возьмемъ, напр., производство хлѣбовъ. Производственные условія здѣсь крайне разнообразны,—однако, далеко не такъ велики отклоненія цѣнъ другъ отъ друга.

За періодъ 1901—1908 гг. цѣна 1000 килограммовъ (въ маркахъ) была:

Р Ы Н К И .	Рожь.	Пшеница.	Ячмень.
Вѣна	146	168	149
Парижъ	132	183	—
Лондонъ	—	139	138
Нью-Йоркъ	—	141	—
Германія	155	183	163 ⁴⁾

¹⁾ Bernhard Harms: «Volkswirtschaft und Weltwirtschaft». Versuch der Begründung einer Weltwirtschaftslehre. Jena. Gustav Fischer. 1912. S. 176.

²⁾ Г. Зинкелингъ: «Внѣшняя торговая политика». Пер. Гейдинга. СПб. 1908, стр. 63.

³⁾ С. Ballod: «Grundriss der Statistike». S. 118 ff.

⁴⁾ I. Corad: «Getreidenpreise» въ Handwörterbuch der Staatswissenschaften.

Условия производства пшеницы в Англии и Америке весьма различны, — тем не менее цена пшеницы на лондонском и нью-йоркском рынках почти одна и та же (139 и 141 м. рго kg.), так как гигантский поток американской пшеницы постоянно льется в Англию и в Западную Европу вообще через Атлантический Океан.

Особенно ясно можно видеть движение и образование этих мировых цен на товарных биржах крупнейших городов мира: Лондона, Нью-Йорка, Берлина. Здесь ежедневно регистрируются изменения мировых цен, здесь централизуются извещения со всех концов земного шара и учитываются, таким образом, *мировой спрос и мировое предложение*.

Международный товарооборот опирается на международное разделение труда. Но не следует думать, что он происходит лишь в тех пределах, которые дает ему это разделение. Страны обмениваются не только разнородными продуктами, но и однородными. Страна А, напр., может ввозить в страну В не только те продукты, которые в этой последней странѣ не производятся или производятся в исключительно малом количестве: она может ввозить свои товары, *конкурируя* с иностранным производством. В этом случае международный обмен имеет свое основание не в разделении труда, которое предполагает производство разнородных потребительных ценностей, а исключительно лишь в различии издержек производства, в различии индивидуальных (для каждой страны) ценностей, которые в международном обмене сводятся к обществу — необходимому труду в его мировом объеме¹⁾.

Насколько близко подошли разные страны друг к другу в процессе товарооборота, показывает экономия на средствах платежа, т. е. экономия в посылках золотого металла. «Если сложить экспорт и импорт золота какой-нибудь страны с одной стороны и товарный экспорт и импорт — с другой, то окажется, что масса посылок золотом по своей ценности почти никогда не достигает 5% ценности товарных посылок. При этом следует заметить, что торговый баланс является лишь частью платежного баланса страны...»²⁾

Подобно тому, как в сфере товарного обращения образуется мировой товарный рынок, можно говорить и о *мировом рынке денежного капитала*, что находит свое выражение в интернационализме выражений высшей процента и учетного процента. Таким образом, «... и финансовый момент обнаруживает тенденцию способствовать замещению хозяйственной конъюнктуры какой-нибудь одной страны конъюнктурой *мировой*» («Weltkonjunktur»³⁾

На примере товарного рынка мы видим, что за рыночными отношениями скрываются производственные отношения. Всякая связь в процессе обмена между производителями предполагает, что частные работы этих последних сдвигались уже слагаемыми совокупной работы общественного коллек-

¹⁾ Конечно, и в первом случае различие издержек играет роль. Но оно выражает здесь факт производства разнородных продуктов; во втором случае оно этого факта не выражает.

²⁾ Julius Wolf: «Das internationale Zahlungswesen» Leipzig 1913, S. 62 (в «Veröffentlichungen des Mitteleuropäischen Wirtschaftsvereins in Deutschland. Heft. XIV).

³⁾ Weill: «Die Solidität der Geldmärkte» Eine Studie über die Verchiedenheit der gleichzeitigen Diskontsätze verschiedener Länder. Frankfurt a. M. 1903, S. 115.

тива. За обмѣномъ скрывается, такимъ образомъ, производство, за отношеніями обмѣна—отношенія производства, за отношеніями вещей-товаровъ—отношенія людей, ихъ производящихъ. Если связь въ процессѣ обмѣна не имѣетъ случайнаго характера, тогда мы имѣемъ устойчивую систему производительныхъ отношеній, которая образуетъ экономическую структуру общества соответствующей исторіи. Мы можемъ опредѣлить поэтому мировое хозяйство, какъ *систему производства и ихъ отношеній и соответствующую ей отношеній обмѣна въ мировомъ масштабѣ*. Не нужно думать, однако, что эти производственные отношенія устанавливаются только въ процессѣ товарообмѣна. «Когда люди начинаютъ въ какой-нибудь формѣ работать другъ для друга, ихъ трудъ получаетъ также общественную форму»¹⁾; другими словами, въ какой-бы формѣ, прямо или косвенно, устанавливалась связь между производителями, разъ эта связь устанавливалась и приобрѣла устойчивый характеръ,—мы можемъ говорить о созданіи системы производственныхъ отношеній, т. е. о ростѣ (или сформированіи) социальнаго хозяйства. Товарообмѣнъ является поэтому однимъ изъ наиболѣе примитивныхъ формъ выраженія производственныхъ отношеній. Современная крайне сложная экономическая жизнь знаетъ весьма разнообразныя формы, за которыми скрываются эти послѣднія. Если, напр., на берлинской фондовой биржѣ скупаются акціи американскаго предпріятія, этимъ самымъ создается производственное отношеніе между нѣмецкимъ капиталистомъ и американскимъ рабочимъ; если русскій городъ заключаетъ заемъ у лондонскихъ капиталистовъ и платитъ проценты по займу, то происходитъ слѣдующее: часть прибавочной цѣнности, выражающая отношеніе между англійскимъ рабочимъ и англійскимъ капиталистомъ, переходитъ къ городскому самоуправленію русскаго города, который въ видѣ процентовъ платитъ часть прибавочной цѣнности, полученной отъ буржуазіи этого города и выражающей производственное отношеніе между русскимъ рабочимъ и русскимъ капиталистомъ; создается, такимъ образомъ, связь какъ между рабочими, такъ и между капиталистами двухъ странъ. Въ особенности крупную роль играетъ уже отмѣченное нами движеніе денежнаго капитала, которое принимаетъ все большіе и большіе размѣры. Можно отмѣтить еще дѣльный рядъ формъ экономической связи: эмиграція и иммиграція, какъ перемѣщеніе рабочей силы; переносъ части заработной платы эмигрировавшихъ рабочихъ («посылки на родину»), основаніе предпріятій за границей и передвиженіе получаемой прибавочной цѣнности, при были перемещенныхъ обществъ и т. д. Мы еще вернемся къ этому. Теперь лишь замѣтимъ, что «мировое хозяйство» включаетъ въ себя всѣ эти экономическія явленія, опирающіяся, въ конечномъ счетѣ, на отношенія людей въ производственномъ процессѣ. Въ общемъ и цѣломъ весь процессъ мировой экономической жизни современности сводится къ производству прибавочной цѣнности и ея распредѣленію между различными группами и подгруппами буржуазіи, на основѣ постоянного расширеннаго воспроизводства стисненій между двумя классами: мировымъ пролетаріатомъ съ одной стороны и мировой буржуазіей — съ другой.

Мировое хозяйство есть одинъ изъ видовъ социальнаго хозяйства вообще. Подъ социальнымъ же хозяйствомъ политическая экономія разумѣетъ прежде

¹⁾ К. Марксъ, I, с., стр. 29, курс. наш. Н. В.

всего систему индивидуальных хозяйств, связанных другъ съ другомъ обмѣномъ. Съ этой точки зрѣнія совершенно ясно, что «соціальное хозяйство» отнюдь не предполагаетъ «хозяйствующаго субъекта», который руководитъ всей совокупностью экономическихъ отношений. Политическая экономія имѣетъ въ виду, гл. обр., не хозяйство, какъ планомѣрное «телеологическое единство», которое «хозяйствуетъ»; она имѣетъ въ виду, прежде всего, неорганизованную систему хозяйствъ, гдѣ нѣтъ никакого сознательнаго коллективнаго хозяйствованія, и гдѣ экономическіе законы суть стихійные законы рынка и производства, этому рынку подчиненнаго. Поэтому и для понятія соціальнаго хозяйства вообще, и для понятія мирового хозяйства въ частности какое-бы то ни было «регулированіе» отнюдь не можетъ служить опредѣляющимъ, конститутивнымъ признакомъ.

«До сихъ поръ національные хозяйственные организмы не сумѣли оказать общаго, регулирующаго вліянія на интернаціональный рынокъ, гдѣ до сихъ поръ вполнѣ господствуетъ анархія, потому что здѣсь находится театръ военныхъ дѣйствій между національнымъ интересами» (т. е. интересами «національных» командующихъ классовъ. *Н. Б.*¹⁾). Отъ этого, однако, мировое хозяйство не перестаетъ быть мировымъ хозяйствомъ²⁾.

Глава II. Ростъ мирового хозяйства.

1. Экстенсивный и интенсивный ростъ мирового хозяйства. 2. Ростъ производительныхъ силъ мирового хозяйства. Техника. 3. Добыча угля, желѣзной руды, чугуна, мѣди, золота. 4. Производство другихъ продуктовъ. 5. Перевозочная промышленность: желѣзныя дороги, морской транспортъ. Телеграфъ и подводные кабели. 6. Ростъ внешней торговли. 7. Миграція. 8. Движеніе капитала (экспортъ капитала) и его формы. 9. Участіе и финансированіе иностранныхъ предпріятій (дѣятельность пром. предпр. и банковъ).

Ростъ, международныхъ экономическихъ связей и, слѣд., ростъ системы производственныхъ отношеній въ ея мировомъ масштабѣ, можетъ быть двоякаго рода: международныя связи могутъ расти въ ширину, захватывать области, еще не захваченныя въ водоворотъ капиталистической жизни,— тогда мы будемъ имѣть экстенсивный ростъ мирового хозяйства; или же эти связи растутъ въ глубину, становятся болѣе густыми, уплотняются,—

¹⁾ Paul Stähler: «Der Giroverkehr, seine Entwicklung und internationale Ausgestaltung», Leipzig. 1909. S. 127.

²⁾ Эти замѣчанія направлены противъ весьма распространеннаго въ литературѣ ложнаго мнѣнія о природѣ мирового хозяйства. Такъ, *Кальверъ*, напр., предлагаетъ терминъ «хозяйство мирового рынка» («Weltmarktwirtschaft»). По *Harms*'у только международныя договоры дѣлаютъ возможнымъ терминъ «мировое хозяйство» въ его примѣненіи къ современной эпохѣ. По *Kobatsch*'у (см. его: «La politique économique internationale», Paris, éd. Giard et Brière, 1913) мировое хозяйство должно обязательно предполагать мировое государство. Кстати. Терминъ мировое хозяйство предполагаетъ классификацію по широтѣ хозяйственныхъ связей, а не по различію способовъ производства. Поэтому въ высшей степени нелѣпно дѣлать марксистамъ (какъ это дѣлаетъ *Harms*) упрекъ, что они за капиталистическимъ хозяйствомъ видятъ лишь хозяйство социалистическое и не видятъ хозяйства мирового. *Harms* попросту смѣшиваетъ классификаціи, лежащія въ совершенно разныхъ плоскостяхъ.

тогда мы имѣемъ интенсивный ростъ мірового хозяйства. Конкретно и исторически ростъ мірового хозяйства идетъ одновременно по этимъ двумъ направлениямъ, при чемъ экстенсивный ростъ его реализуется, главнымъ образомъ, путемъ захватной колоніальной политики великихъ державъ ¹⁾.

Невѣроятно быстрый ростъ мірового хозяйства именно за послѣднія десятилѣтія былъ вызванъ несбываемымъ развитіемъ производительныхъ силъ мірового капитализма. Это проявляется непосредственно въ *техническомъ прогрессѣ*. Самымъ важнымъ техническимъ приобретениемъ послѣднихъ десятилѣтій были разнообразныя формы добычи электрической энергіи и передачи ея на разстояніе. Съ передачей электрической энергіи на разстояніе появилась возможность сдѣлаться до известной степени независимымъ отъ мѣста производства энергіи и использовать источники послѣдней, прежде абсолютно недоступный. Это относится, прежде всего, къ использованию для производства электрической энергіи водяной силы, «благаго угля», который выступаетъ теперь наряду съ «чернымъ», т. е. каменнымъ углемъ, въ качествѣ важнѣйшаго производственно-техническаго фактора. Такимъ образомъ возникли современные водяныя турбины, доставляющія энергію въ невиданныхъ ранѣе размѣрахъ. Электротехника оказала сильнѣйшее вліяніе и на развитіе паровыхъ турбинъ. Слѣдуетъ отмѣтить электрическое освѣщеніе, примѣненіе электро-техническихъ процессовъ при обработкѣ металловъ и т. д. Громадное вліяніе на хозяйственную жизнь приобрѣли также двигатели внутреннего сгорания. Газовый моторъ получилъ крупнѣйшій толчокъ для своего развитія съ тѣхъ поръ, какъ удалось производительно использовать газы доменныхъ печей. Но и жидкія вещества играютъ здѣсь роль источника энергіи; это относится, прежде всего, къ керосину и бензину; моторы Дизеля вошли во всеобщее употребленіе и имѣютъ тенденцію вытѣснить паровую машину, какъ устарѣвшую величину ²⁾. Примѣненіе перегрѣтаго пара, многочисленные открытія въ области примѣненія химіи, въ особенности въ красильномъ дѣлѣ; полный переворотъ въ техникѣ транспорта (электрическій транспортъ, автомобили), беспроволочный телеграфъ, телефонъ и проч.—дополняютъ общую картину лихорадочно быстрого роста техники. Никогда еще соединеніе науки и промышленности не праздновало большихъ триумфовъ, чѣмъ сейчасъ. Раціонализація производственного процесса приняла форму самаго тѣснаго сотрудничества абстрактнаго знанія и практической дѣятельности. При большихъ заводахъ сооружаются спеціальныя лабораторіи; вырабатывается особая профессія «изобрѣтателей» (ср. Эдиссонъ), организуются сотни научныхъ обществъ, разрабатывающихъ «нужные» вопросы.

О ростѣ техники можно, до известной степени, судить по числу взятыхъ

¹⁾ «Богатый матеріалъ для раздѣленія труда внутри общества доставило мануфактурному періоду расширеніе всемірнаго рынка и колоніальная система, которая принадлежатъ къ числу общихъ историческихъ условій широкаго общественнаго раздѣленія труда». (К. Марксъ, Капиталъ, т. I стр. 243). Это вѣрно и по отношенію къ нашему времени.

²⁾ Konrad Matschosz: «Grundriss der technisch-geschichtlichen Entwicklung» in «Die Technik im XX Jahrhundert», hg. von A. Miethe, I Band.

патентовъ. Число ежегодно выдаваемыхъ патентовъ измѣнялось такимъ образомъ:

Соединенные Штаты.	Германія.	Англія.	Франція.
1840 . . . 473	1900 . . . 8.784	1860—69 . . . 21.910	1850 . . . 1.687
1860 . . . 4.778	1905 . . . 9.600	1880—87 . . . 30.360	1880 . . . 6.057
1880 . . . 13.917	1910 . . . 12.100	1900 . . . 13.170	1900 . . . 10.997
1900 . . . 28.499	1911 . . . 12.640	1905 . . . 14.786	1905 . . . 11.463
1907 . . . 36.620 ¹⁾	1912 . . . 13.080 ²⁾	1908 . . . 16.284 ³⁾	1907 . . . 12.680 ⁴⁾

Соответственно прогрессу техники увеличивается и *сумма добываемыхъ и обрабатываемыхъ продуктовъ*. Въ этомъ отнѣшеніи наиболѣе показательны цифры изъ области такъ называемой тяжелой индустрии, такъ какъ съ развитіемъ общественныхъ производительныхъ силъ происходятъ ихъ непрерывное перераспределение въ стѣснѣ производства постоянного капитала и особенно основной его части. Развитие производительности общественного труда совершается такимъ путемъ, что все большая часть этого труда затрачивается на подготовительныя операціи производства средствъ производства; наоборотъ все меньшая доля совокупнаго труда общества затрачивается на производство средствъ потребления, и именно поэтому непрерывно растетъ масса послѣднихъ и потому, какъ потребительныхъ цѣнностей. Экономически этотъ процессъ выражается, между прочимъ, въ повышеніи органическаго состава общественного капитала, во все большемъ ростѣ постоянного капитала по отношенію къ переменному и въ паденіи нормы прибыли. Но если въ капиталѣ, разсѣянномъ на его постоянную и переменную часть, происходятъ непрерывное относительное увеличеніе постоянной части, то и эта послѣдняя обнаруживаетъ неслучайный ростъ своихъ цѣностныхъ составныхъ элементовъ. Если мы разложимъ постоянный капиталъ на основныи и оборотный (къ послѣднему, вообще говоря, принадлежатъ и переменный капиталъ), то обнаружится тенденція къ болѣе сильному росту основного капитала. По существу это есть проявленіе того же закона, по которому (при предположѣи растущей производительности труда) предварительныя производственныя операціи (производство средствъ производства) должны поглощать все большую часть общественной энергіи ⁵⁾.

¹⁾ Mulhall: «The Dictionary of Statistics», p. 439; Webb: «New Dictionary of Statistics», p. 450.

²⁾ Webb, l. c.; Statistisches Jahrbuch für das Deutsche Reich.

³⁾ Mulhall и Webb.

⁴⁾ Ibidem.

⁵⁾ Маркс первый ясно вскрылъ этотъ законъ и далъ блестящій анализъ его проявленія въ изслѣдованіи о причинахъ паденія нормы прибыли (Капиталъ, т. III, ч. I). Современная буржуазная политическая экономія въ лицѣ *Бемъ-Баверка*, считающаго всю теорію Маркса «карточнымъ домикомъ», съ тѣмъ большимъ рвеніемъ плагиатируетъ нѣкоторыя стороны теоріи Маркса, тщательно заклеивая слѣды «источника». Такова теорія *Бемъ-Баверка* объ «окольныхъ путяхъ производства» («Produktionsumwege»), которая является ухужденной формулировкой марксова закона о возрастаніи органическаго состава капитала.

Этимъ объясняется колоссальный ростъ горной и металлургической индустрии. Если показателемъ экономического развитія страны вообще служить степень ея индустриализаціи («Industriestaat» въ противоположность къ «Agr. rstaat»), то показателемъ экономического развитія индустриализованной страны можетъ служить удѣльный вѣсъ ея тяжелой индустрии. Подъемъ экономическихъ силъ мірового капитализма находится поэтому свое наиболѣе яркое выраженіе въ ростѣ именно этихъ отраслей промышленности.

Міровое производство.

Годы.	УГЛЯ (въ милл. метр. тоннъ).	Годы.	ЖЕЛ. РУДЫ (въ тыс. метр. тоннъ).	Годы.	ЧУГУНА (въ тыс. метр. тоннъ).	Годы.	МѢДИ (въ т. метр. тоннъ).	Годы.	ЗОЛОТА (въ милл. фунт. ст.).
1850	82,6	1850	11.500,0	1850	4.750	1850	52	1850	12
1875	283,0	1860	18.000,0	1875	14.119	1880	156,5	1880	22
1880	344,2	1880	43.741,0	1900	41.086	1900	561	1900	52
1890	514,8	1890	59.560,1	1901	41.154	1901	586	1905	78
1900	771,1	1900	92.201,2	1902	44.685	1902	557	1906	83
1901	793,2	1901	88.052,7	1903	47.057	1903	629	1907	85
1902	806,7	1902	97.134,1	1904	46.039	1904	654	1908	91
1903	883,1	1903	102.016,9	1905	54.804	1905	751	1909	93
1904	889,9	1904	96.267,8	1906	59.642	1906	774	1910	94
1905	940,4	1905	117.096,3	1907	61.139	1910	891	1911	95
1906	1.003,9	1906	129.096,3	1911	64.898	1911	893,8	1912	96
1907	1.095,9 ¹⁾	1910	139.536,8 ²⁾	—	—	1912	1.018,6	1913	93
1911	1.165,5 ²⁾	—	—	—	—	1913	1.005,9 ³⁾	1914	91 ⁵⁾

Такимъ образомъ, за періодъ приблизительно въ 60 слишкомъ лѣтъ (начиная съ 1850 года) производство угля увеличилось болѣе, чѣмъ въ 14 разъ (+ 1320%), желѣзной руды — болѣе, чѣмъ въ 12 разъ (+ 1113%), чугуна — въ 13 слишкомъ разъ (+ 1266%), мѣди — болѣе, чѣмъ въ 19 (+ 1834), золота — болѣе, чѣмъ въ 13 разъ (+ 1218%).

Если мы рассмотримъ теперь другіе продукты, гл. обр., предметы потребления, производимые на міровой рынокъ («Welth ndelsartikel»), то увеличеніе ихъ производства выразится въ такихъ цифрахъ:

¹⁾ Juraschek: «Bergbaustatistik» въ Handw. d. Staatswissenschaften.

²⁾ Вычисл. по Statist. Jahrb. d. D. R. за 1913 г.; цифры менѣе дѣйствит., т. к. для Азіи, Африки и Австраліи взята цифра 1910 г.

³⁾ Juraschek, l. c.; послѣдн. год. вычисл. по Stat. Jahrb. etc.

⁴⁾ Juraschek: Eisen und Eisenindustrie; Stat. Jahrb.

⁵⁾ Statesman's Year-Book 1915, Юрашекъ, l. c. Mulhall, l. c.

⁶⁾ Вспомогат. финансов., пром. и торговли, 1915 № 6. Золото играетъ роль средства обращенія. Какъ видно изъ таблицы, его добыча растетъ весьма значительно, несмотря на крупнейшую роль кредита и экономизированія въ средствахъ обращенія вообще.

Мировое производство.

Годы.	Пшеницы (въ милл. тоннъ).	Годы.	Хлопка (въ тис. кинтъ).	Годы.	Сахару (въ тис. тоннъ).	Годы.	Наша (въ тис. тоннъ).	Годы.	Кофе (въ тис. тоннъ).	Годы.	Научкуъ (въ тис. тоннъ).
31—89	60	84—90	8.591	1880	3.570	—	—	1875	513	—	—
1900	67	90—96	10.992	1895	7.890	95—99	82	1892	710	1900	50
95—07	90	96—902	13.521,6	04—05	11.797	00—04	119	1903	1.168	01—02	57
1908	87	02—08	16.049,6	07—08	14.125	1907	149,9	05—06	1.000	01—04	57
1909	96,9	11—12	20.529,9	11—12	13.270	1908	193,6	06—07	1.500	06—07	72 ^{а)}
1910	99,1	12—13	19.197,9	12—13	15.404	1909	205,2	1908	1.100		
1912	105,6	13—14	20.914,6	13—14	16.081	1910	216 ^{а)}				
1913	108,5	14—15	19.543,5 ¹⁾	14—15	13.252 ²⁾						
1914	100,1										

Такимъ образомъ, приблизительно за тридцатилѣтній періодъ производство пшеницы возросло (1881—89 гг. — 1914 гг.) въ 1,6 раза (+ 67%), производство хлопка (1884 — 1890 гг. — 1914 — 1915 гг.) — въ 2,2 раза

¹⁾ Въстникъ финансовъ за 1915 г., №№ 19 и 39 (цифры относит. хлопка); пшеницы — по Friedrich'y и Вьстн. Финанс. (№ 15), при чемъ кварт. принимался за 217,7 кг.

²⁾ Mulhall, Webb, Statesman's Year-Book за 1915.

³⁾ Friedrich, l.c.

⁴⁾ Ibid.

(+ 127%), производство сахара (свекловичного и тростникового вместе) за периодъ съ 80 по 1914—15 гг. увеличилось больше, чѣмъ въ 3 ½ раза (+ 261%) и т. д.

Эти цифры краснорѣчивѣ всякихъ словъ. Громадныя массы продуктовъ выбрасываются изъ производственнаго процесса и вступаютъ въ каналы обращенія. Прежніе размѣры рынка не были въ состояніи поглотить и сотой доли того, что ежегодно поглощается теперь міровымъ рынкомъ. Но этотъ послѣдній предполагаетъ не только опредѣленную ступень развитія производства въ собственномъ смыслѣ. Его матеріальной предпосылкой является развитая *перевозочная индустрія*. Чѣмъ болѣе развиты средства транспорта, чѣмъ быстрѣ и интенсивнѣе происходитъ движеніе товаровъ, тѣмъ скорѣе идетъ процессъ сращиванія отдѣльныхъ локальныхъ и «національных» рынковъ, тѣмъ скорѣе растетъ единый производственный организмъ мірового хозяйства. Такую роль играютъ въ экономической жизни современный *паровой и электрическій транспортъ*. Длина желѣзнодорожной сѣти въ серединѣ прошлаго столѣтія (1850 г.) равнялась 38.600 километрамъ; къ 1880 г. эта цифра возросла до 372.000 километровъ ¹⁾. Съ тѣхъ поръ длина рельсовыхъ путей увеличивается съ поразительной быстротой:

Конецъ 1890 г. Конецъ 1911 г.
(километровъ). (километровъ).

Европа	223.869	238.880
Америка	331.417	541.028
Азія	33.724	105.011
Австралія	18.889	32.401

Итого 617.285 1.057.809 ²⁾

Такимъ образомъ за двадцатилѣтіе (1890—1911 г.) длина желѣзнодорожной сѣти возросла въ 1,71 раза (+ 71%).

Ту же эволюцію мы находимъ при разсмотрѣніи роста торговаго судоходства. Нужно замѣтить, что морской транспортъ играетъ исключительную роль, такъ какъ именно такимъ путемъ происходитъ движеніе товаровъ между континентами («заокеанская торговля»); но, благодаря своей относительной дешевизнѣ, даже въ предѣлахъ Европы его значеніе огромно (гр., напр., движеніе товаровъ между Чернымъ и Балтійскимъ моремъ). Вотъ данныя, иллюстрирующія ростъ *торговаго судоходства*.

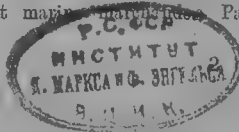
Увелич. въ % Увелич. въ %
съ 1872 по 1907 г. съ 1890 по 1907 г.

Англійскій флотъ	184	106
Нѣмецкій флотъ	281	166
Французскій флотъ	70	96
Норвежскій флотъ	64	7
Японскій флотъ (85—1907)	1.077	52 ³⁾

¹⁾ Prof. Wiedenfeld: «Eisenbahntatistik» въ Handw. d. Staatsw.

²⁾ Statist. Jahrb. f. d. D. R. 1913.

³⁾ G. Lecarpentier: «Commerce maritime et marine» Paris. 1910. p. 63.



Мировое торговое кораблестроение развивалось за послѣдніе годы такимъ образомъ (въ грессъ-тоннахъ):

1905	2.514.922	1910	1.957.863
1906	2.919.763	1911	2.650.140
1907	2.778.088	1912	2.901.769
1908	1.833.286	1913	3.332.882
1909	1.602.067	1914	2.852.763 ¹⁾

По Harms²⁾ за одно только десятилѣтіе 1899—1909 провозъ способность мирового торгового флота увеличилась на 55,6%. Этотъ колоссальный ростъ морского транспорта позволилъ соединить хозяйственные организмы нѣсколькихъ континентовъ и революціонизировать докапиталистическіе методы въ самыхъ отсталыхъ закоулкахъ земного шара, въ невѣроятной степени ускоривъ мировое товарное обращеніе.

Это послѣднее ускоряется, однако, не только такимъ путемъ. Въ дѣйствительности все движеніе капиталистическаго механизма гораздо сложнее, потому что товарное обращеніе и кругооборотъ капитала не предполагаютъ непремѣннаго перемѣщенія товаровъ въ пространствѣ. «Въ предѣлахъ кругообращенія капитала и товарной метаморфозы, составляющей часть его, происходитъ обмѣнъ веществъ общественнаго труда. Этотъ обмѣнъ веществъ можетъ быть обусловленъ перемѣщеніемъ продукта, дѣйствительнымъ движеніемъ его съ одного мѣста на другое. Но обращеніе товаровъ можетъ происходить безъ того, чтобы ихъ самихъ перемѣщали, точно такъ же, какъ перевозка продукта можетъ происходить безъ товарнаго обращенія... Домъ, который А продаетъ В, обращается, какъ товаръ, но онъ не перемѣщается. Движимыя товарныя стоимости, хлопъ, желѣзо и пр., находясь въ тѣхъ же товарныхъ складахъ, подвергаются вмѣстѣ съ тѣмъ десяткамъ процессовъ обращенія, спекулянты ихъ продаютъ, вновь покупаютъ, чтобы опять продать и т. д. Здѣсь въ движеніе приходитъ не самая вещь, а право собственности на нее³⁾».

Въ громадной степени происходятъ подобные процессы въ новѣйшее время, съ развитіемъ наиболѣе абстрактной формы капитализма, обезличеніемъ капитала, ростомъ массы цѣнныхъ бумагъ, какъ выраженія специфически современной формы собственности, однимъ словомъ, съ ростомъ «финдовага» (Л. фманъ) или «финансовага» (Гильфердингъ) капитализма. Интернаціональное выравниваніе цѣны на товары и всевозможныя цѣнныя бумаги реализуется путемъ телеграфа (ср. дѣятельность фондовыхъ и товарныхъ биржъ). Телеграфная сѣть увеличивается такимъ же лихорадочнымъ темпомъ, какъ и средства транспорта. Особенно важенъ ростъ подводныхъ кабелей, соединяющихъ различные континенты. Къ концу іюня 1913 г. насчитывалось 2.547 кабелей (теперь ихъ уже 2.583) съ общей длинныя проводовъ въ 515.578 километровъ⁴⁾. По своей длинѣ подводные кабели имѣютъ, такимъ образомъ, длину половины желѣзнодорожной сѣти (въ 1911 г. — 1.057.809 км.). Такъ вырастаетъ крайне эластичная хозяйственная структура мирового капитализма, всѣ части которой находятся въ постоянномъ взаимодействіи, гдѣ малѣйшее измѣненіе одной сейчасъ же отражается на всѣхъ остальныхъ.

¹⁾ Statesman's Year-Book 1915, т. IV.

²⁾ В. Harms, l. c., s. 126.

³⁾ Е. Маркс: «Капиталъ», т. II, стр. 98 (переводъ 1885 года).

⁴⁾ St. Jahrb. f. d. D. R. s. 39; The Statesman's Year-Book

Мы рассматривали до сих пор техническия и экономическия предпосылки мирового хозяйства. Перейдем теперь къ разсмотрѣнію самого процесса. Наи болѣе примѣнительной формой выраженія экономической связанности въ товарномъ хозяйствѣ является, какъ мы видѣли, обмѣнъ, и категорія мировыхъ цѣнъ выражаетъ эту связанность въ мировомъ масштабѣ. Внѣшнимъ выраженіемъ того же явленія служатъ международный транспортъ товаровъ, «международная торговля». Хотя цифры, гмѣющіяся здѣсь, не могутъ претендовать на болшую точность, тѣмъ не менѣе снѣ правильно отражаютъ неуклонную тенденцію къ расширенію сферы мирового рынка.

Внѣшняя торговля (сумма ввоза и вывоза) важнейшихъ странъ міра

Процентное увеличеніе внѣшней торговли съ 1891 по 1910 г. по отдѣльнымъ странамъ.

(въ миллионѣхъ марокъ).

1903 . . .	101.944,0
1904 . . .	104.951,9
1905 . . .	113.100,6
1906 . . .	124.699,6
1907 . . .	133.943,5
1908 . . .	124.345,4
1909 . . .	132.515,0
1910 . . .	146.800,3
1911 . . .	153.870,0 ¹⁾

	Ввозъ.	Вывозъ.
Соед. Штаты	78	77
Англія	43	52
Германія	105	107
Франція	25	54
Россія	100	85
Голландія	110	90
Бельгія	105	84
Брит. Индія	75	62
Австралія	35	74
Китай	64	79
Японія	300	233 ²⁾

Такимъ образомъ за *восемь миллітій* 1903—1911 г.г. обороты международной торговли увеличились на 50%. цифра весьма внушительная. Чѣмъ чаще бьется пульсъ экономической жизни, чѣмъ быстрѣ растутъ производительныя силы, тѣмъ шире и глубже идетъ процессъ интернаціонализациі хозяйства. Совершенно неврѣна поэтому теорія В. Зомбарта, выдвинутого тезисъ объ «убывающемъ значеніи интернаціональныхъ связей» («*abnehmende Bedeutung der weltwirtschaftlichen Beziehung*» ³⁾). Предсказанійшій изъ современныхъ экономистовъ сталъ здѣсь еще задолго до войны извѣстную дань империалистской идеологіи, которая стремится къ хозяйственной «автаркіи», созданію крупнаго самодовлѣющаго цѣлаго ⁴⁾. Его «теорія» является сообщеніемъ того факта, что внутренній сбытъ *фабрикатовъ* въ Германіи росъ быстрѣе, чѣмъ ихъ экспортъ. Отсюда Зомбартъ сдѣлалъ странный выводъ относительно убывающаго значенія внѣшней

¹⁾ Ibid.

²⁾ Harms, l. c. 5.212.

³⁾ W. Sombart: «Die deutsche Volkswirtschaft im XIX Jahrhundert.»

⁴⁾ Зомбартъ, превратившійся за время войны въ бѣшенана империалиста, далеко не единичное явленіе. Въ разработкѣ экономическихъ проблемъ, связанныхъ съ мировымъ хозяйствомъ, можно видѣть два теченія: одно, настроенное оптимистически, другое—требующее, прежде всего, укрѣпленія внутренней силы борющейся за власть империалистской державы. Отсюда—болшее вниманіе къ вопросамъ внутренняго рынка. См., напр., Dr. Heinrich Pudor: «Weltwirtschaft und Inlandproduktion» въ Zeitschrift für die gesamte Staatswissenschaft, hg. von K. Bücher, 71 Jahrg. (1915), 1. Heft: къ нѣмецкому мировому хозяйству («deutsche Weltwirtschaft») слѣдуетъ стремиться лишь постольку, поскольку наше производство, наша индустрія захватываетъ все болшіе и болшіе иностранные рынки и выбиваетъ изъ сѣдла иностранную конкуренцію. Тогда, конечно, и мировая торговля испытаетъ параллельный подъемъ. Но основой должно быть внутреннее (heimische) производство» (стр. 147—148).

торговли вообще. Но—какъ правильно замѣчаетъ Harms¹⁾—даже если признать фактъ перевѣса тенденціи къ внутреннему сбыту фабрикатовъ надъ тенденціей къ ихъ внѣшнему сбыту (что Зомбартъ дѣлаетъ къ тому же на основаніи однихъ лишь нѣмецкихъ данныхъ), то невозможно, съ другой стороны, упускать изъ виду растущаго ввоза сырыхъ матеріаловъ и хлѣба, что является предпосылкой внутренней торговли фабрикатами, внутренняго сбыта, такъ какъ благодаря этому ввозу странъ не приходится затрачивать производительныхъ силъ на производство сырья и предметовъ питания. Только опѣнивъ обѣ стороны международнаго обмѣна и распредѣленіе производительныхъ силъ во всѣхъ отрасляхъ общественнаго производства, можно строить опредѣленные выводы. Именно тенденція повѣйшаго развитія въ высокой степени способствуютъ росту мѣновыхъ (а, слѣд. и иныхъ) международныхъ связей, неслыханнымъ темпомъ индустриализируя аграрныя и полугаграрныя страны и создавая въ нихъ спросъ на заграничные продукты сельскаго хозяйства—съ одной стороны, всѣми мѣрами форсируя вывозную политику картелей (dumping)—съ другой. Быстрыми шагами идетъ впередъ ростъ міровой рыночной связи, все болѣе тѣснѣе смыкаются «національно» и хозяйственно обособленныя области, все быстрѣе растетъ база міроваго производства въ его новой, некапиталистической, высшей формулировкѣ.

Если международное движеніе *товаровъ* выражаетъ собой «обмѣнъ веществъ» въ общественно-хозяйственномъ организмѣ міра, то международное движеніе *населенія* выражаетъ, главнымъ образомъ, перемѣщеніе основного фактора хозяйственной жизни, рабочей силы. Подобно тому, какъ въ рамкахъ «національнаго хозяйства» распредѣленіе рабочей силы между различными производственными отраслями регулируется высотой заработной платы, стремящейся къ одному уровню, точно также и въ рамкахъ міроваго хозяйства происходитъ этотъ процессъ выравниванія различныхъ нормъ заработной платы путемъ *миграции*. Гигантскій резервуаръ капиталистическаго Новаго Свѣта всасываетъ «избыточное» населеніе Европы и Азіи, начиная отъ выталкиваемыхъ изъ земледѣльческаго хозяйства пауперизованныхъ крестьянъ и кончая городской «резервной арміей» безработныхъ. Такъ создается въ міровомъ масштабѣ соотвѣтствіе между спросомъ и предложеніемъ «рабочихъ рукъ» въ нужной для капитала пропорціи. Чтобы дать нѣкоторое представленіе о количественной сторонѣ процесса, приведемъ нѣсколько цифръ.

Число иммигрантовъ въ Сѣв. Амер. Соед. Штаты было:	Число иностранцевъ въ Германіи было:
1904 812.870	1880 276.057
1905 1.026.499	1900 778.737
1906 1.100.735	1910 1259.873 ²⁾
1907 1.285.349	
1914 1.218.480 ³⁾	

¹⁾ Harms, l. c., 202, Fussnote; также S. Schilder: «Entwicklungstendenzen der Weltwirtschaft», Berlin.

²⁾ D. Lewin: «Der Arbeitslohn und die soziale Entwicklung», Berlin, 1913, S. 141; Ю. Филипповъ: «Эмиграція», стр. 13. Последняя цифра взята изъ «The American Year Book» за 1914 г., p. 385.

³⁾ Lewin, l. c., 141.

Число эмигрантовъ изъ Италіи составляло (въ 1912 г.)—711.446, изъ Англіи и Ирландіи—467.762, изъ Испаніи—175.567 (1911 г.), изъ Россіи—127.747 и т. д. ¹⁾ Къ окончательной эмиграціи, когда рабочіе рвутъ со своей родиной и приобретаютъ себѣ второе отечество, присоединяется и временная эмиграція на сезонныя работы: такой характеръ имѣетъ отчасти итальянская эмиграція, выселеніе русскихъ и польскихъ рабочихъ въ время сельскохозяйственныхъ работъ въ Германію (такъ наз. «Sachsengänger») и проч. Эти приливы и отливы рабочей силы составляютъ уже одно изъ явленій *мирового рынка труда*.

Движенію *рабочей силы*, какъ одного полюса капиталистическихъ отношеній, соответствуетъ движеніе *капитала*, какъ другого ихъ полюса. Подобно тому, какъ въ первомъ случаѣ процессъ движенія регулируется закономъ выравниванія нормы заработной платы, во второмъ происходитъ интернаціональное выравниваніе нормы прибыли. Движеніе капитала, которое, съ точки зрѣнія вывозящей капиталъ страны, обычно называется экспортомъ капитала, приобрѣло исключительно важное значеніе въ экономической жизни современности, такъ что и некоторые (напр., Sargis und Waltershausen) опредѣляютъ современный капитализмъ, какъ экспортный капитализмъ (Exportkapitalismus). Мы будемъ еще касаться этого явленія въ другой связи. Теперь мы хотимъ лишь отмѣтить главные формы и приблизительный количественный размѣръ международнаго движенія капиталовъ, которое образуетъ одинъ изъ самыхъ существенныхъ элементовъ процесса интернаціонализаціи хозяйственной жизни и роста *мирового хозяйства*. Двѣ крупныхъ категоріи экспорта капитала—это, во-первыхъ, экспортъ его, какъ капитала, *приносящаго проценты*, во-вторыхъ, какъ капитала, *приносящаго прибыль*.

Въ рамкахъ этого движенія можно, въ свою очередь, различать различные подвиды и формы. На первомъ мѣстѣ стоятъ *государственные и коммунальные займы*. Громадный ростъ государственнаго (бюжета, вызванный какъ усложнившейся экономической жизнью вообще, такъ и милитаризаціей всего «народнаго хозяйства»), вызываетъ все большую необходимость въ иностранныхъ займахъ для покрытія текущихъ расходовъ. Съ другой стороны, ростъ крупныхъ городовъ требуетъ осуществленія цѣлаго ряда работъ (проведеніе электрическихъ желѣзныхъ дорогъ, электрическаго освѣщенія, канализація и водопроводъ, мостовыя, центральное паровое отопленіе, телефоны и телефоны, оборудованіе больницъ и т. д. и т. д.), для реализаціи которыхъ необходимы крупныя денежныя суммы; послѣднія получаютъ точно также очень часто путемъ иностранныхъ займовъ. Второю формой экспорта капитала является *система «участія»* («Beteiligung» «Partizipation»): предприятие (промышленное, торговое или банкъ) страны А приобретаетъ акціями или облигаціями предприятия въ странѣ В. Третьей формой является *финансированіе* иностранныхъ предприятий, созданіе капитала для опредѣленной, конкретной цѣли: банкъ финансируетъ основанное другими учрежденіями или имъ самимъ иностранное предприятие; или промышленное предприятие финансируетъ свою «Tochtergesellschaft», которой оно даетъ форму самостоятельнаго общества; или само же финансирующее общество (Finanzierungsgesellschaft) финансируетъ ограниченныя предприятия. ²⁾ Четвертой формой является кредитъ *независимо отъ какой бы*

¹⁾ Statistisches Jahrbuch für das Deutsche Reich etc.

²⁾ Объ этихъ о-вахъ см. R. Liefmann: «Beteiligungs- und Finanzierungsgesellschaften 2. Auflage, Jena-Gustav Fischer, 1913.

то ни было определенной цели (последняя имѣет мѣсто въ случаѣ «финансирования») который крупныя банковыя фирмы одной страны «скупаютъ» банкамъ другой страны. Наконецъ пятой формой является *скупка иностраннѣхъ акцій* и т. д. съ целью ихъ перепродажи (ср. дѣятельность эмиссионныхъ банковъ) и т. д. (Последняя изъ перечисленныхъ нами формъ въ противоположность другимъ не создаетъ длительнаго связи интересовъ).

Такъ различными путями совершается переливаніе капиталовъ изъ одной «національной» сферы въ другую, растетъ переплетеніе «національныхъ капиталовъ» капиталъ «интернационализируется». Онъ приливаетъ къ иностраннымъ фабрикамъ и рудникамъ, плантациямъ и желѣзнымъ дорогамъ, переходнымъ линиямъ и банкамъ, возрастаетъ по своей величинѣ, отпускаетъ часть прибавочной цѣнности на «родину», гдѣ эта часть можетъ начать свое самостоятельное движеніе, накапливаетъ другую ея часть, расширяетъ вновь и вновь сферу своего примѣненія, создаетъ все болѣе густую сѣть международной зависимости. О количественной сторонѣ процесса даютъ нѣкоторое представленіе слѣдующія данныя.

Франція (ц. фры 1902 г.).

Французскій капиталъ, вложенный за границей.

По роду вложеній:

въ милліард. фр.		въ милл. фр.	
Россія	9 — 10	1. Торговныя предпріятія . . .	995,25
Англія	½	2. Земельная собственность . .	2.183,25
Бельгія и Голландія	½	3. Банки и страховое дѣло . . .	551,00
Германія	½	4. Желѣзныя дороги	4.544,00
Турція, Сербія, Болгарія . . .	½	5. Горное дѣло и индустрія . . .	3.631,00
Румынія и Греція	8 — 4	6. Морской транспортъ, га-	
Австро-Венгрія	2	вани и т. д.	461,00
Италія	1 — 1½	7. Государственные и ком-	
Швейцарія	½	мисіонныя займы	16.553,50
Испанія и Португалія	3½	8. Разное	936,00
Канада и Соед. Штаты	½		
Египетъ и Суэцъ	3 — 4	Итого	29.855,00
Аргентина, Бразилія, Мексика	2½ — 3		
Китай и Японія	1		
Тунисъ и Франц. колоніи . . .	2 — 3		
Итого	30 — 35½ ¹⁾		

Леруа-Блль считаетъ цифру французскихъ капиталовъ, помѣщенныхъ въ иностр. предпріятія и займы въ 1902 г. въ 34 милліарда франковъ ²⁾. Въ 1905 г. эта цифра достигаетъ уже 40 милліардовъ франковъ. Общая цѣнность (по курсу) бумагъ, введенныхъ на парижскую биржу: 1904 г. — 63.990 милл. франковъ фр. нц. цѣнностей и 66.180 м. ф. иностр.; въ 1913 г. — 64.104 м. ф. франц. и 70.761 иностранныхъ ³⁾.

¹⁾ Harms, I. с. 228—229; Исавъ: «Міровое хозяйство», стр. 82—83.

²⁾ Sartorius von Waltershausen: «Das volkswirtschaftliche System der Kapitalanlage im Auslande», s. 66.

³⁾ «Economiste Français» 1902, II, p. 449 (цит. у Sartorius'a)

⁴⁾ Sartorius von Waltershausen, I. с.; Вестникъ финансовъ, № 4 за 1915 г.

А н г л и я

Английскій капиталъ, вложенный
за границей въ 1911 г.

Английск. эмиссія иностр.
цѣнностей (госуд. ж. д. гор-
ные займы и займы раз-
личныхъ корпорацій).

Фунт. стерл.

Милл. фунт.

Английск. кол. и Индія .	1.554.152.000	1892	49,9
Америк. Соед. Штаты .	688.078.000	1893	29,9
Куба	22.700.000	1894	52,2
Филиппины	8.202.000	1895	55,2
Мексика	87.334.000	1896	56,1
Бразилія	94.330.000	1897	47,4
Чили	46.375.000	1898	59,8
Уругвай	35.255.000	1899	48,2
Перу	31.896.000	1900	24,2
Остальн. Америка	22.517.000	1901	32,6
Россія	38.388.000	1902	57,7
Турція	18.320.000	1903	54,3
Египетъ	43.763.000	1904	65,3
Испанія	18.808.000	1905	102,6
Италія	11.513.000	1906	61,0
Португалія	8.134.000	1907	68,9
Франція	7.071.000	1908	121,9
Германія	6.061.000	1909	121,9
Ост. Европа	36.317.000	1910	132,7 ¹⁾
Японія	53.705.000		
Китай	26.809.000		
Остальная „заграница“ .	61.907.000		

Итого „заграница“ . . 1.637.684.000

Съ англ. колоніями . 3.191.836.000

Къ 1915 году англійскіе капиталы, вложенные въ заграничныя и коло-
ніальныя предпріятія, по заявленію Ллойдъ-Джорджа въ началѣ 1915 года,
равнялись уже 4 милліардамъ фунтовъ стерлинговъ.

Что касается *Германіи* то данныя относительно эмиссін иностранныхъ
цѣнностей и о допущенныхъ къ котировкѣ на нѣмецкихъ биржахъ иностран-
ныхъ бумагахъ указываютъ на паденіе этихъ послѣднихъ (по Stat. J. hrb.
f. d. D. R. за 1913 г. номинальная цѣнность допущенныхъ бумагъ была за
1910 г.—2.242 м.м., 1911—1.208 м.м., 1912—835 м.м.), но это отчасти кажу-
щееся паденіе капитальнаго экспорта объясняется тѣмъ, что нѣмецкіе
банки все больше практикуютъ покупку цѣнныхъ бумагъ на иностранныхъ
биржахъ, особенно лондонской, парижской, антверпенской и брюссель-
ской, а также и «финансовой мобилизаціей капитала» на случай войны.
Общая сумма вложенныхъ за границей капиталовъ равняется приблизительно
35 милліардамъ марокъ.

Заслуживаетъ еще быть отмѣченнымъ и *бельгійскій* капиталъ, загранич-
ная сумма котораго исчисляется въ 1 ²⁾ милліарда франковъ. По отдѣльнымъ
странамъ эти капиталы распределяются такимъ образомъ:

¹⁾ В. Harms, I. с., а. 235.

Германия.

Бельгия.

милл. мар.		милл. мар.		милл. фр.	
Аргентина	92,1	Мексика	1.039	Голландия	70
Бельгия	2,4	Голландия	81,9	Франция	137
Босния	85,0	Норвегия	60,3	Бразилия	143
Бразилия	77,6	Австрия	4.021,6	Италия	166
Болгария	114,3	Португалия	700,7	Египет	219
Чили	75,8	Румыния	948,9	Германия	244
Дания	595,4	Россия	3.453,9	Аргентина	290
Китай	356,6	Сербия	152,0	Конго	322
Финляндия	46,1	Швеция	355,3	Испания	337
Великобритания	7,6	Швейцария	437,6	Россия	441
Италия	141,9	Испания	11,2	Остальные	338 1)
Япония	1.290,4	Турция	978,1		
Канада	152,9	Венгрия	1.506,3	Итого	2 3/4 млд.
Куба	147,0	Соед. Шт.	4.945,8		
Люксембург	32,0				

Соединенные Штаты, которые ввозят громадные массы капитала, сами вывозят его, в свою очередь, в весьма значительных размерах, в Среднюю и Южную Америку, особенно же в Мексику, Кубу и Канаду. Государственные фонды Кубы первыми привлекли внимание капиталистов из Соединенных Штатов. В Кубе американцы владеют обширными плантациями. Американская предприимчивость приняла значительное участие в развитии соседней мексиканской республики, в особенности в деле сооружения и эксплуатации мексиканских железных дорог. Естественно, что мексиканские 5% и 4% займы (на 150 милл. долл.) размещались на рынке Соед. Штатов. На этом же рынке разместились 4% фонды Филиппинских островов. В Канаде Соед. Штаты поместили свыше 590 милл. долл., в Мексике—свыше 700 милл. и т. д.²⁾

Но даже и такие страны, как Италия, Япония, Чили и т. д. играют активную роль в этом великом переселении капиталов. Разумеется, общее направление движения указывается разницей в нормах прибыли (или нормы процента): чем развитее страна, тем ниже норма прибыли, чем больше «перепроизводство» капитала и чем меньше, следовательно, спрос на него, тем сильнее процесс выталкивания. И, наоборот: чем выше норма прибыли, тем ниже органический состав капитала, тем больше спрос на него, тем больше сила притяжения.

Подобно тому, как международное движение товаров выравнивает локальные и «национальные» цены в мировых ценах; подобно тому, как миграция имеет тенденцию к уравниванию национальных различий в заработной плате наемных рабочих, движение капиталов имеет тенденцию к уравниванию «национальных» норм прибыли и выражает собою не что иное, как один из наиболее общих законов капиталистического способа производства в мировом его масштабе.

Мы должны здесь остановиться несколько подробнее на той форме экспорта капитала, которая выражается в «участии» и «финансировании» иностранных предприятий. Дело в том, что в рамках мирового хозяй-

¹⁾ Harms, I. c. 242; Schilder: «Entwicklungstendenzen der Weltwirtschaft», s. 364 ff.

²⁾ М. Боголюбов: «Американский рынок». Вестн. Фин., № 39 за 1916 г.

ства концентрационные тенденции капиталистического развития облекаются в те же организационные формы, как это происходит в рамках хозяйства «национального»: все ярче выступают стремления к ограничению свободной конкуренции путем образования монополистических предприятий. И как раз в процессе образования этих монополистических организаций участие и финансирование играют очень крупную роль. Если рассмотреть «участие» в его различных степенях, смотря по количеству приобретенных акций, то можно видеть, как постепенно подготавливается процесс образования полной фюзии. При небольшом количестве акций имеется возможность принимать участие на собраниях акционеров; при большем их количестве устанавливаются и более тесные отношения (может идти речь об общем использовании новых производственных методов, патентов, раздѣленіи рынка etc.), — таким образом, создается известная общность интересов; при количестве акций, большем 50%, «участие» уже служит замѣщеніем полной фюзии. Наконец, очень часто практикуется основание филиальных отдѣлений въ видѣ особыхъ обществъ, фонды которыхъ находятся у ихъ «Muttergesellschaft»¹⁾. Последнее явление весьма часто встрѣчается при международныхъ связяхъ. Чтобы избѣгнуть вліянія законодательныхъ ограниченій «чужой» страны, пользоваться привилегіями промышленниковъ этого новаго «отечества», предпочитаютъ основывать филиалы подъ видомъ самостоятельныхъ акціонерныхъ обществъ.

Такъ напр., фабрика целлюлозы Waldhof въ Мангеймѣ имѣетъ (теперь, впрочемъ, нужно говорить въ прошедшемъ времени) русское отдѣленіе въ Перновѣ; фабрика бронзовыхъ красокъ Carl Schlenk A.—G. (Нюрнбергъ) имѣетъ американскую Tochtergesellschaft, точно такъ же, какъ «Varziner Papierfabrik» имѣетъ американское отдѣленіе «Hammermill Paper Co»; самое крупное проволочное предприятие континента, Westfälische Drahtindustrie обладаетъ Tochtergesellschaft въ Ригѣ и т. д. И обратно: иностранные общества имѣютъ отдѣленія въ Германіи и другихъ странахъ. Сюда, напр., относится общество Maggi (Kemptal, Швейцарія) съ филиальными о-вами въ Зиггенѣ и Берлинѣ (Германія) и въ Парижѣ (Compagnie Maggi et Société des boissons hygiéniques)²⁾. Въ 1903 г. американская фирма Westinhouse Electric C. (Питтсбургъ) основала филиальное отдѣленіе около Манчестера (Англія); въ 1902 г. американскій спичечный трестъ Diamond Match C^o, путемъ возрастающаго участія поглотилъ предприятие въ Ливерпуль, которое стало филиальнымъ отдѣленіемъ американскаго предпр. и т. д. *) Въ аналогичномъ положеніи находятся многочисленные швейцарскія шоколадныя фабрики и прядильни, англійскіе мыловаренные и машиностроительные заводы, питочныя фабрики, американскія фабрики швейныхъ машинъ, машиностроительные заводы и проч.

Но не нужно думать, что участие въ заграничныхъ предприятияхъ сводится лишь къ этой формѣ. Въ дѣйствительности имѣется очень большое число «участій» всѣхъ степеней, начиная отъ владѣнія сравнительно незначительнымъ количествомъ акций, особенно, когда данное предприятие (торговое, промышленное или банкъ) «участвуетъ» сразу въ нѣсколькихъ предприятияхъ, и кончая владѣніемъ почти всѣми акціями. Самъ механизмъ «участія» сводится къ тому, что данное общество выпускаетъ свои акціи и облигаціи для того, чтобы приобрести фонды другихъ предприятий. Лифманъ различаетъ три формы этого «замѣщенія фондовъ» («Effektensubstitutio»), классифицируя ихъ по цѣли соответствующихъ «субституционныхъ обществъ» («Substitutionsgesellschaften»): 1. общества для вложенія

¹⁾ R. Liefmann: «Beteiligungs- und Finanzierungsgesellschaften», s. 47—48. Необходимо замѣтить, что при извѣстныхъ условіяхъ какъ «еквотропы», такъ и фюзія осуществляютъ и при числѣ акций, значительно меньшемъ 50%.

²⁾ Ibid., s. 49.

³⁾ Sartorius von Waltershausen, I. c., s. 174.

kapitala («Kapitalanlagegesellschaften», то, что обычно называют *investment trusts*), когда «субституция фондов» происходит для получения дивидендов съ болѣе доходныхъ и болѣе рискованныхъ предпріятій; 2. «общества для переема фондовъ» («Effekt übergabengesellschaften»), когда цѣлью общества является размѣщеніе фондовъ такихъ предпріятій, фонды которыхъ не могутъ быть, въ силу правовыхъ или фактическихъ отношеній, направлены непосредственно въ публику; и 3. «контрольные общества» («Kontrollgesellschaften», или, въ американской терминологіи, *Holding Companies*), когда скупаются фонды различныхъ предпріятій, извлекаются изъ обращенія, и вмѣсто нихъ выпускаются фонды контрольнаго общества, которое, такимъ образомъ, *приобрѣтаетъ вліяніе на эти предпріятія безъ затратъ собственнаго капитала*. Здѣсь цѣлью является именно это вліяніе, «контроль», т. е. фактическое господство надъ данными предпріятіями.

Во всѣхъ этихъ случаяхъ предполагается, что замѣщаемые фонды уже имѣются въ наличности. Если же ихъ приходится впервые создавать, тогда мы имѣемъ операцію *финансирования*, субъектами которой могутъ быть, какъ мы видѣли, банки, промышленныя и торговыя предпріятія, а также особыя общества *финансирования*. Поскольку рѣчь идетъ о *финансированіи* со стороны промышленныхъ предпріятій, то это обычно связано съ основаніемъ *заграничныхъ филиальныхъ отдѣленій*, такъ какъ именно здѣсь обыкновенно *создается* фондовый капиталъ.

Эти финансирующія предпріятія могутъ захватывать очень широкій кругъ дѣятельности. Такъ, напр., механическое предпріятіе Orenstein Koppel—Arthur Koppel A—G. основало 10 «Tochtergesellschaften», изъ которыхъ самыя крупныя находятся: въ Россіи, въ Парижѣ, Мадридѣ, Вѣнѣ, Йоганнесбургѣ (Ю. Африка); фирма G. Körting въ Ганноверѣ имѣетъ отдѣленія въ Австріи, Венгріи, Франціи, Россіи, Бельгіи, Италіи, Аргентинѣ; многочисленные нѣмецкіе цементные заводы имѣютъ «Tochtergesellschaften» въ Америкѣ; химическіе заводы—въ Россіи, Франціи и Англіи. Въ норвежскихъ предпріятіяхъ по производству азотистыхъ веществъ финансированіе иностранныхъ предпріятій принимаетъ громадныя размѣры. Норвежскіе, французскіе и канадскіе капиталисты образуютъ «Norsk Hydro—Elektrisk Kvalitätsforselselskab» (оно же «Société Norvégienne de l'Azote et des Forces Hydro—Electriques»), которая основала, въ свою очередь, два акціонерныхъ предпріятія, гдѣ принималъ участіе и нѣмецкій капиталъ. Наибольшей степени достигла интернационализация производства въ электротехнической индустріи. Фирма Siemens Halske имѣетъ свои предпріятія въ Норвегіи, Швеціи, Южной Африкѣ и Италіи; далѣе идутъ филиалы въ Россіи, Англіи, Австріи; знаменитое «Allgemeine Elektrizitätsgesellschaft» (кратко «A—E—G.») имѣетъ «Tochtergesellschaft» въ Лондонѣ, Питерѣ, Парижѣ, Генуѣ, Стокгольмѣ, Брюсселѣ, Вѣнѣ, Миланѣ, Мадридѣ, Берлинѣ, американскихъ городахъ и т. д.; такую же дѣятельность развиваетъ Thomson-Houston Co. и ея замѣстительница General Electric Company, Singer Manufacturing Company, Dunlop Pneumatic Tyre Co. и т. п.¹⁾

Особенно крупную роль въ дѣлѣ *финансирования* иностранныхъ предпріятій играютъ, конечно, крупныя банки. Стоитъ только присмотрѣться къ дѣятельности этихъ учреждений, чтобы увидѣть, насколько сильны уже интернациональныя связи у этихъ «національных» организаций. Отчетъ *Бельгийскаго* «Société Générale de Belgique», относящійся къ 1913 г., опредѣляетъ сумму своихъ «національныхъ» цѣнностей въ 108.332.425 фр., сумму же иностранныхъ цѣнностей приблизительно въ 77.899.237 франковъ. Послѣдній капиталъ вложенъ въ предпріятія, займы etc. самыхъ

¹⁾ Liefmann, I. c., 99—104. Конечно, финансированіе можетъ касаться и не только филиальныхъ отдѣленій. Такъ, напр., фирма Кнопъ финансируетъ (совмѣстно съ «Влад. Соловьевъ» и «Братья Крафтъ») въ 1912 г. «Каспійскую Мануфактуру» (т-во на пакахъ), приобретающую имущество одного ликвид. о-ва, образованнаго въ Дагестанской области Моск. предпріимателемъ Рѣшетиновымъ, Петрокино (спб. банковый дѣятель и Парижско-Нидерландскій банкотъ. («Биржев. Вѣд.», 16. IV, 1916.)

различных стран: Аргентины, Австрии, Канады, Китая, Конго, Египта, Испании, Соед. Штатов, Франции, Марокко, Новой Каледонии, России и т. д.¹⁾

Особенно хорошо разработаны данные относительно деятельности немецких банков. Мы приводим здесь сведения, касающиеся крупнейших банков Германии, которые олицетворяют собой все банковое дело этой страны.

Die Deutsche Bank. 1) осн. Deutsche Ueberseeische Bank, который иметъ 23 филиальных отделения: 7—въ Аргентинѣ, 4—въ Перу, 2—въ Боливи, 1—въ Уругвай, 2—въ Испани, 1—въ Рио-де-Жанейро. 2) осн. (совм. съ Dresdner Bank) die Anatolische Eisenbahngesellschaft (Société du chemin de fer Ottoman d'Anatolie); 3) совместно съ Wiener-Bank-Verein'омъ скупилъ акціи Betriebsgesellschaft der orientalischen Eisenbahnen; 4) осн. Deutsche Treuhandgesellschaft (американ. операціи); 5) уч. въ Deutsche Asiatische Bank въ Шанхай; 6) уч. въ die Bank für Orientalische Eisenbahnen въ Цюрихъ; 7) уч. въ Banca Commerciale Italiana (Миланъ); 8) уч. въ Deutsch-Atlantische, Ost-Europäische, Deutsch-Niederländische Telegraphengesellschaft; Nord-Deutsche Seekabelwerke; Deutsch-Südamerikanische Telegraphengesellschaft; 9) уч. въ Schantung-Bergbau и Schantung-Eisenbahngesellschaft; 10) уч. (совмѣстно съ турецк., австр., нѣм., франц., швейц., итальянск. фирмами) въ Импер. Османскомъ О-въ Багд. ж. д., 11) осн. Ost-Afrikanische Gesellschaft; 12) уч. въ Deutsche Ost-Afrikanische Bank; 13) уч. вмѣстѣ съ швейц. и нѣм. фирмами; въ Zentral-Amerika-Bank (позже Aktiengesellschaft für überseeische Baununternehmen; 14) уч. въ банк. фирмѣ Güterbock, Horwitz и Co (Вьна); 15) уч. въ фирмѣ Ad. Goerz (Берл. и Югансбургъ, рудники).

Diskonto-Gesellschaft. 1) уч. въ Deutsche Handels-und Plantagen-Gesellschaft der Südseeinseln и Neu-Guinea-Kompagnie; 2) осн. (вмѣстѣ съ Nord-Deutsche Bank) die Brasilianische Bank für Deutschland съ 5 филиальными отделениями; 3) уч. съ друг. банками въ Deutsch-Asiatische банкъ; 4) уч. въ банк. фирмѣ Ernesto Tornquist (Буэнос-Айресъ) и связанной съ ней фирмѣ Albert de Bary и Co (Антверпенъ); 5) уч. въ Banca Commerciale Italiana; 6) осн. (совм. съ Nord-Deutsche Bank) Bank für Chile und Deutschland съ 8 филиальными отделениями; 7) осн. (совмѣстно съ фирмой Bleichröder) Banca Generala Romana въ Бухарестъ (теперь 6 филиальныхъ отделеній); 8) уч. (совм. съ многими фирмами) въ Banque Internationale de Bruxelles; 9) уч. въ Schantung-Eisenbahn-G. и Schantung-Bergbau-Ges. и рядъ кабельныхъ и телеграфныхъ предприятий; 10) осн. Otavi-Minen-und Eisenbahn-Gesellschaft (Африка); 11) осн. Ostafrikanische Eisenbahngesellschaft; 12) уч. въ Deutsch-Ost-Afrikanische Bank; 13) осн. (съ Bleichröder'омъ, болг. фирма и Nordd. B.) Kreditna Banka въ Софіи; 14) осн. (съ Woermann-Гамбургъ) Deutsche Afrika-Bank; 15) уч. въ General Mining and Finance Corporation, Limited въ Лондонѣ; 16) совм. съ другими осн. Kamerun Eisenbahn-Gesellschaft; 17) осн. въ 1900 г. филиальн. отд. въ Лондонѣ; 18) совместно съ Крупномъ финансировалъ Groze Venezuela Eisenbahn; 19) какъ членъ ротишльдовскаго банковаго консорціума принималъ участіе въ австр. венг. финск., русскихъ, румынскихъ госуд., ж. д., etc займахъ и предприятияхъ²⁾.

Аналогичную деятельность развиваютъ и другіе крупные банки Германии: Dresdner Bank, Darmstädter Bank, Berliner Handels. Gesellschaft,

¹⁾ «La Vie Internationale», tome V. 1914. 05. № 5, p. 449 (Agence Office Centrale des Associations Internationales, Bruxelles).

²⁾ Д-ръ Riesser: «Die deutschen Grossbanken und ihre Konzentration im Zusammenhang mit der Entwicklung der Gesamtwirtschaft in Deutschland», 4. Aufl. 1912, S 364.

Schaftthausen'scher Bankverein и Nationalbank für Deutschland. Они имѣютъ также цѣлый рядъ *общихъ* Tochtergesellschaften во всѣхъ странахъ міра ¹⁾.

Конечно, не только *нѣмецкіе* банки развиваютъ такую интенсивную заграничную дѣятельность. Сравнительныя цифры показываютъ, что Англія и Франція идутъ въ этомъ отношеніи впереди. Въ то время, какъ общее количество заокеанскихъ банковъ *нѣмецкой* марки было (къ началу 1906 г.) — 13 (съ 100 м. марокъ и 70 отдѣленіями), Англія насчитывала къ концу 1910 года 36 колониальныхъ банка съ отдѣленіями (Niederlassungen) въ Лондонѣ и 3.358 дѣловыми бюро (Geschäftsstellen) въ колоніяхъ, а также 36 другихъ англійскихъ заграничныхъ банковъ съ 2091 отдѣленіемъ. Франція уже къ 1904—05 г. имѣла 18 колониальныхъ и заграничныхъ банковъ съ 104 отдѣл.; Голландія — 16 заокеанскихъ банковъ съ 68 отд. и т. д. Точно такъ же и *отдѣльные* банки Франціи показываютъ большую экономическую силу по отношенію къ колоніямъ и *за* границей. Такъ, напр., Crédit Lyonnais въ 1911 г. имѣлъ около 16 отд. за границей и 5 въ Алжирѣ; Comptoir National d'Escompte — 12 отд. за границей и 11 въ Тунисѣ и Мадагаскарѣ; Société Générale и Crédit Industriel имѣютъ собств. отдѣленіе только въ Лондонѣ, но зато многочисленные «Tochtergesellschaften» за границей ²⁾.

«Участіе» и «финансированіе», какъ дальнѣйшее развитіе «участія» знаменуютъ собой ростъ непрестаннаго связыванія промышленности въ одну *организмовскую* систему. Новѣйшіе типы капиталистической монополіи въ ихъ наиболее централизованныхъ формахъ, какъ, напр., *тресты*, являются лишь одними изъ ф. рмъ «обществъ участія» или «финансированія», поскольку эти послѣднія, во-первыхъ, обладаютъ болѣе или менѣе монопольнымъ положеніемъ, *капиталистической собственности* нашего времени, а, во-вторыхъ, разсматриваются и классифицируются съ точки зрѣнія движенія цѣнныхъ бумагъ, какъ специфическое выраженіе капиталистической собственности нашего времени.

Такимъ образомъ, мы видимъ, что ростъ мірового хозяйственного процесса, опирающійся на ростъ производительныхъ силъ, вызываетъ не только уплотненіе производственныхъ отношеній между разными странами, не только расширяетъ и углубляетъ обще-капиталистическія отношенія, но и вызываетъ къ жизни новыя экономическія образованія, новыя — предыдущимъ эпохамъ капиталистическаго развитія неизвѣстныя — хозяйственные формы.

Зародыши того организаціоннаго процесса, который характеризуетъ развитіе индустріи въ «національно»-хозяйственныхъ рамкахъ, все сильнѣе вырисовываются и на фонѣ отношеній мірового хозяйства. И подобно тому, какъ ростъ производительныхъ силъ «національныхъ» хозяйствъ на ихъ капиталистической основѣ привелъ къ образованію національных картелей и трестовъ, точно такъ же ростъ производительныхъ силъ мірового капитализма выдвигаетъ все болѣе настоячиво интернаціональныя соглашенія національных капиталистическихъ группъ, начавшаяся ихъ простѣйшихъ формъ и кончая централизованной формой *интернаціонального треста*. Эти образованія мы разсмотримъ въ слѣдующей главѣ.

¹⁾ См. Riesser'a, рубрику: Die gemeinsamen Tochtergesellschaften der deutschen Kreditbanken zur Pflege überseeischer und ausländischer Geschäftsbeziehungen въ названномъ выше сочиненіи, стр. 371 и слѣд.

²⁾ Ibid, S. 375. Но при этомъ слѣдуетъ отмѣтить быстрый *ростъ* герм. банковъ въ концѣ 90 г. ихъ было только 4, 1903—6 съ 32 отд., 1906—13 съ 70 отд.

Глава III. Организованные формы мирового хозяйства.

1. Анархическая структура мирового хозяйства. 2. Интернациональные синдикаты и картели. 3. Интернациональные тресты. 4. Интернациональные банковские консорциумы. 5. Характер интернациональных частно-капиталистических организаций. 6. Интернационализация хозяйственной жизни и интернационализация капиталистических интересов.

Мировое хозяйство нашего времени отличается глубоко - анархической структурой. В этом отношении можно сравнить структуру современного мирового хозяйства со структурой «национальных» хозяйств, которая была типична для последних вплоть до начала XX столетия, пока организационный процесс, так резко обозначившийся в последние годы XIX столетия, не внес в некоторые довольно существенных изменений, весьма значительно сузив рамки дотоле ничем неограниченной «свободной игры экономических сил». Наиболее резко эта анархическая структура мирового капитализма проявляется в двух фактах: мировых промышленных кризисах — с одной стороны, в войнах — с другой.

Глубоко ошибаются те буржуазные экономисты, которые думают, что уничтожение свободной конкуренции и замена ее капиталистическими монополиями будет в состоянии уничтожить промышленные кризисы. Они забывают одну «мелочь», а именно, то обстоятельство, что экономическая деятельность «национального» хозяйства строится сейчас на базисе хозяйства *мирового*. Мировое же хозяйство не есть простая арифметическая сумма «национальных» хозяйств, точно так же, как и «национальное» хозяйство отнюдь не является арифметической суммой индивидуальных хозяйств в пределах государственной территории. И в том, и в другом случае существенно важным дополняющим моментом является элемент *связи, взаимодействия*, той особой среды, которую Родбертус называл «хозяйственным общением», и без которой нет «реальной совокупности», «системы», нет социального хозяйства, а есть лишь разрозненные хозяйственные единицы. Поэтому, даже в том случае, если свободная конкуренция была бы совершенно уничтожена в пределах «национальных» хозяйств, кризисы оставались бы существовать, так же как оставались бы существовать анархически построенные *связи* между этими «национальными» тѣлами, т. е. оставалась бы анархическая структура *мирового хозяйства*¹⁾.

Сказанное о кризисах относится и к войнам. Война в капиталистическом обществе есть, вѣдь, не что иное, как один из методов капиталистической конкуренции, поскольку последняя разворачивается в сферах мирового хозяйства. Поэтому война есть имманентный закон общества, производящего под давлением слѣдующих законов стихийно развивающегося мирового рынка, а не общества, сознательно регулирующего процесс производства и распределения.

¹⁾ Это начинают понимать и буржуазные писатели. Так, г. Гольдштейн говорит: «Что картели и тресты не в состоянии устранить кризисы, видно, между прочим, и из того факта, что стальной трест, в руках которого вместе с союзными предприятиями находилось около 90% производства стали в Соед. Штатах, мог использовать к концу 1-ой четверти 1908 г. производительную способность своих заводов только на половину и т. д.» (Г. М. Гольдштейн: «Синдикаты и тресты и современная экономич. политика». Изд. 2-ое. Москва. 1912, стр. 5 примеч.). Ср. также Тугань-Барановский. «Пром. Кризисы».

Несмотря, однако, на то, что въ общемъ и цѣломъ современное міровое хозяйство построено анархически, органы эконо. процессъ и здѣсь дѣлаютъ нѣкоторые успѣхи, проявляясь, главнымъ образомъ, въ ростѣ интернаці. нальных синд. катовъ, картелей и трестовъ. Мы должны сдѣлать, прежде всего, общій обзоръ этихъ образований новѣйшаго времени.

Въ транспортной промышленности наиболѣе крупными картелями являются (мы здѣсь не говоримъ, конечно, объ измѣненіяхъ, вызванныхъ войной): 1) Siling Shipowners Documenty Committee (англійскія, нѣмецкія, норвежскія и датскія мореходныя общества); 2) International Seagelschiffahrt-Konvention (англійскія, нѣм., датскія, шведскія и норвежскія парусныя суда); 3) Baltic and White Sea Conference, охватывающая 60—70% всего тоннажа на Балтійскомъ и Бѣломъ моряхъ (нѣмцы, французы, голландцы, англичане, испанцы, бельгійцы, датчане, норвежцы, шведы, русскіе, финны); 4) Internationaler Küstenschiffahrtverband, Alt na; 5) Nordatlantischer Dampferlinienverband (нѣмцы, американцы, бельгійцы, французы, австрійцы); 6) International Mercantile Marine Company или «Morgan Trust» (гл. образомъ, американцы, англичане и нѣмцы; къ концу 1911 г. концернъ располагалъ 130 пароходами съ 1.158.270 брутто-тонн.). Кромѣ этихъ картелей болѣе или менѣе высокаго типа имѣется рядъ крупныхъ соглашеній, регулирующихъ фрахты, скидки и т. д.

Горная и металлообрабатывающая промышленность. 1) Internationales Trägerkartell (стальные синд. каты Германіи, Бельгіи и Франціи); 2) Internationales Schienenkartell (нѣм., англ., франц., бельг., америк., испанскіе, итальянскіе, австр. и русскіе рельсопрокатные заводы); 3) Internationaler Stahlkonvention (америк. стальной трестъ, Bethlehem Steel Co-о и фирма Круппъ); 4) Internationaler Bleikonvention (нѣм., австралийскіе, бельг., америк., мексик., англійск. свинцовые фабрики); 5) Deutsch-Oesterreichischer Stahlgussverband; 6) Deutsch-englische Ferrumingeniseen-Konvention; 7) Internationaler Vereinigung von Ferrumsiliziumwerke (Норвегія, Швеція, Туроль, Боснія, Савойя, Германія); 8) Internationaler Metallplattenyndikat (Германія и Австрія); 9) Vereinigung der Zinnplattenfabriken (Англія и Америка; весьма вліят. на міровомъ рынкѣ); 10) Internationaler Zinkkonvention (нѣмцы, бельг., французы, итальянцы, испанцы, англич., америк.; 92% европ. производства); 11) Internationaler Zinkhüttenverband (нѣм., франц., бельг., англич.); 12) Internationaler Drhtgeflechtkartell (нѣмцы, бельг., франц., англ.); 13) Internationaler Abkommen der Kupferdrhtziehereien; 14) Deutsch-englische Schraubenkonvention; 15) Internationales Emaillekartell (Герм., Австро-Венгр., Франція, Швейц., Италія); 16) Internationaler Turbinensyndikat (гл. сбр., нѣмцы и швейцарцы); 17) Vereinigte Dampfturbinengesellschaft (нѣм. A.-E.-G. америк. General Electric Co и друг. фирмы); 18) Automobiltrust (Motor Trade Association — почти все значительныя европейскія автомоб. льныя предприятия); 19) Russisch-deutsch-österreichisches Syndikat für landwirtschaftliche Geräte; 20) Internationaler Vereinigung von Eisenwarenhändlerverbänden (Герм., Англ., Франц., Австро-Венгрія, Швейцарія, Бельгія); 21) Internationaler Verband der Korsettschliessen und Federnfabriken (почти все крупныя фабрики).

Въ производствѣ по камню, глиняномъ etc. имѣется 6 крупныхъ инт. картелей.

Въ электрической промышленности, какъ мы видѣли, процессъ интернационализаціи производства выраженъ наиболее ярко. Поэтому здѣсь имѣются и очень крупныя международныя соглашенія. Самымъ крупнымъ является соглашеніе между нѣмецкой 1) A.-E.-G. американскій General Electric С-о и британско-французскою компаніею Thomas n Houston С-о, которыя имѣютъ цѣлую сеть предприятий въ разныхъ частяхъ свѣта; затѣмъ 2) Internationales Galvanostaginsyndikat; 3) Verkfustelle Vereinigtes Glühlampenf.briken (Герм., Австро-Венгр., Швеція, Голландія, Италия, Швейцарія); цѣлый рядъ специальныхъ соглашеній банковъ для финансированія электр. предприятий и т. д.

Въ химической промышленности интернациональное картеллирование имѣетъ значительный вѣсъ въ рядѣ, гл. обр., специальныхъ отраслей. Особенно значительны: 1) Internationales Chl rk lrtell (Герм., Франц., Бельгія, Англ., Соед. Шт.); 2) Internationales Leimk rrtell (фабрики клея въ Австро-Венгр., Герм., Голландіи, Бельгіи, Швеціи, Даніи, Италиі, продажная контора въ Лондонѣ); 3) Internationales Berxk rrtell (Герм., Соед. Шт., Фр., Австро-Венгр., Англія); 4) Internationales Verb.nd der Seidenfärbereien (нѣм., швейц., франц., итальянск., австр. и амерк. союзы красильщиковъ); 5) Internationales Karbid - Syndikat (съ евр. п. фабрики); 6) Internationales Pulverk rrtell; 7) Deuts h-Oest. Superph sph tk rrtell; 8) Kartell der belgisch-holländischen Oleinpr. duzenten; 9) Int. Verkfufsvereinigung für Stickst ffdünger (герм., норв., итальянскія, швейц., фабрики азотист. добр.); 10) Internationales Ker sink rrtell (St nd rt Oil С-о и русскія фирмы); 11) Verband deuts h-oesterr.-it.lienischer Kipsgerber und Kipshändler; 12) Int. Salpetersyndikat (селитра); 13) Int. Kalinverk uf syndikat (австро-нѣмецкій); 14) Eur.päische Petr leum - Union (нѣмцы, англ., швейц., голл., белг., австр., датчане, американцы, восточно-азиатскіе керос. заводчики).

Въ текстильной индустріи интернациональныя соглашенія касаются, главнымъ образомъ, специальныхъ отраслей: 1) The Internationel Fideration of Master Cotten Spinners and Manufacturers Ass ciations (представители концентренно-евр. п. и амерк. индустріи); 2) Deutschceest Kravaftenstoffkartell; 3) Intern. Samtindustriesyndikat (съ нѣм. и франц. фабрики бархата); 4) Kunstseide-Verkfusk nt r (нѣм. и белг. фабрики искусственного шелка); 5) Int. Cotten Mills Corporation (Соед. Шт. и остальная Америка); 6) Konvention der deut hen und schweizerischen Seidencache-nezf.brikanten; 7) Verband der deutsch-schweiz. Cachenez-und Cr.watten fabrikanten; 8) Oesterr-deutsches Jutekartell; 9) Int. Verb. der Kratzenf.briken (Герм., Люкс., Бельг., Голл., Австро-Венгр., Швеція, Норв., Данія, Балканск. страны); 10) Int. Nähseide-Konvention (австр., белг., русск., испанск. и англ. предприятия); 11) Int. Vereinigung der Flachs-und Werggarnspinner (почти съ крупныя льнопрядильни Европы); 12) Internationales Kartell der Schappespinner.

Въ стекольной и фарфоровой промышл. самымъ крупнымъ является Eur.paischer Verband der Fl.schenf.briken (бутылочный синдикатъ, распространяется почти на съ страны); затѣмъ имѣется еще рядъ крупныхъ стекольныхъ и фарфоровыхъ картелей.

Въ бумажномъ производствѣ насчитывается 7 крупныхъ инт. картелей.

Кромѣ того, извѣстны еще десять соглашеній въ 6 разныхъ отрасляхъ производства (каучуковомъ, столольномъ, пробочномъ, производствѣ какао и т. д. ¹⁾).

Кромѣ вышеперечисленныхъ картелей имѣются еще сотни *интернациональных трестовъ* (фузій и контрольных обществъ). Мы упомянемъ здѣсь лишь нѣсколько изъ самыхъ значительныхъ, т. е. обладающихъ наибольшимъ хозяйственнымъ вѣсомъ на мировомъ рынкѣ.

Такимъ трестомъ является, напр., Standard Oil Company of New-Jersey которая обладала въ 1910 г. акціями 62 обществъ (въ томъ числѣ Anglo-American Oil Co Deutsch-Amerikanische Petroleumgesellschaft, Romana-Americana) и была связана съ длиннѣйшимъ рядомъ предпріятій и обществъ (голл. нѣм. франц., шведск., итал., русскіхъ, швейцарскихъ и т. д. ²⁾); этимъ трестомъ «контролируется» «Amalgamated Copper Company», которая пытается занять мировое монопольное положеніе въ производствѣ мѣди; затѣмъ United States Steel Corporation, крупнейшее «контрольное о-во» въ мірѣ; Reismühlen-und Handels-Gesellschaft вѣ Барменѣ съ участием въ иностр. фирмахъ на 6.039.344 маркъ ³⁾; Internationale Bohrgesellschaft; Nobel Trust Company; нѣсколько инт. трестовъ въ нефтяной промышленности; банановый трестъ, учрежденный Boston Fruit Co и Tropical Trading and Transport Co, мясной трестъ; нѣточный трестъ съ англ. фирмой J. and P. Coats Ltd во главѣ; Société Centrale de la Dynamite; Compagnie générale des conduits d'eau (Lüttich), которая «контролируетъ» предпріятія въ Утрехтѣ, Барселонѣ, Парижѣ, Неаполѣ, Шарлеруа, Вьвѣ; Trust metallurgique belge-français и т. д. и т. д. ⁴⁾

За всеми этими картелями и трестами обычно стоятъ финансирующіе ихъ предпріятія, т. е., главнымъ образомъ, *банки*. Тотъ процессъ интернационализаціи, самой примитивной ф.рмой котораго является международный товарообмѣнъ и самой высокой организаціонной ступенью котораго является международный трестъ,—этотъ процессъ вызвалъ и весьма значительную интернационализацію банковаго капитала, поскольку послѣдній превращается въ промышленный капиталъ (путемъ финансированія промышленныхъ предпріятій) и поскольку онъ образуетъ, такимъ образомъ, особую категорию *финансоваго капитала*.

Именно финансовый капиталъ является самой всепроникающей формой капитала, которая, подобно природѣ, страдаетъ *hottgigast* и стремится заполнить всякую «пустоту», будь это «тропическая», «субтропическая» или «полярная» область—лишь бы въ достаточномъ количествѣ притекала прибыль. Для иллюстраціи дружеской «взаимопомощи» крупныхъ «національных» банковъ, мы приведемъ нѣсколько примѣровъ образованія громадныхъ интернаціональных банковыхъ консорціумовъ.

Въ 1911 г. въ Брюсселѣ былъ учрежденъ финансовый трестъ Société financière des valeurs américaines, для финансированія американскихъ предпріятій. Сюда входили: Deutsche Bank и фирма Warburg Co въ Гамбургѣ, Société Générale въ Брюсселѣ, Banque de Bruxelles, Banque de Paris et

¹⁾ Списокъ интерн. картелей взять нами изъ цит. уже работы Harms'a (стр. 254 и сл.). Его, какъ и матеріалъ относит. инт. трестовъ и банковыхъ консорціумовъ, мы приводимъ здѣсь, гл. обр., потому, что—насколько намъ извѣстно—на русскомъ языкѣ не существуетъ литературы по этому вопросу.

²⁾ Liefmann, I. c., S. 249 ff.

³⁾ Ibid., 275.

⁴⁾ Kobatsch, I. c., Liefmann, I. c., Harms, I. c.

des Pays-Bas. Société Générale pour favoriser l'industrie nationale в Парижѣ, Société Française de banques et de débits, Banque Française pour le Commerce et l'Industrie, Kuhn, Loeb & Co New York и т. д., т. е. крупнейшіе банки міра¹⁾. Тотъ же Deutsche Bank, который входитъ въ вышеупомянутый «финансовый трестъ», основывается совместно съ Schweizerische Kreditanstalt и фирмой Spreyer-Ellissen «Aktiengesellschaft für ueberseeische Bauunternehmungen для всевозможныхъ заокеанскихъ строительныхъ предприятий, отдѣленія для продажи керосина въ вѣсколькихъ странахъ, входитъ въ связь съ «русской» фирмой Нобеля, принимаетъ ближайшее участіе въ Европейскомъ Керосиновомъ Уніонѣ²⁾. Въ послѣдніе годы образовался банковый консорціумъ (Consortium Constantinople) въ Брюсселѣ для финансированія предприятий въ Константинополѣ. Туда вошли: Deutsche Bank, Deutsche Orientbank (въ связи съ первымъ), Dresdner Bank, Schaffhausen'scher Bank—Verein, Nationalbank, Société Générale (Парижъ) Banque de Paris, Comptoir National, Schweizerische Kreditanstalt, Bank für elektrische Unternehmungen³⁾. Специальный желѣзнодорожный банкъ въ Бельгій (Banque belge de chemins de fer) учреждается съ помощью Banque de Paris et de Pays-Bas, Wiener Bankverein, Schweizerische Kreditanstalt, Société Générale des chemins de fer économiques, Deutsche Bank, Dresdner Bank и т. д., т. е. интернаціональнымъ консорціумомъ банковъ. Приведемъ еще одинъ примѣръ: въ русскомъ синдикатѣ «Продаметъ» «работали» 4 группы «національных» банковъ: русская (Азовско-Коммерческій, СИБ. Международный Коммерческій, Русский для внѣшней торговли, Русско-Азіатскій и Коммерческій Банкъ въ Варшавѣ); французская (Crédit Lyonnais, Banque de Paris et des Pays-Bas, Société Générale), нѣмецкая (Deutsche Bank, Bank für Handel und Industrie u. Dresdner Bank); бельгійская группа (Crédit Générale à Liège, Société Générale de Belgique, Nagelmackers fils à Liège⁴⁾).

Нельзя ни въ какомъ случаѣ думать, что это какіе-то исключительные примѣры. Вся экономическая жизнь полна ими. Колоніальныя предприятия и экспортъ капитала на другіе континенты, сооруженіе желѣзныхъ дорогъ и государственные займы, городскіе трамваи и оружейныя фирмы, золотые рудники и каучуковыя плантаціи,—все это находится въ ближайшей связи съ дѣятельностью международныхъ банковыхъ консорціумовъ. Безчисленными нитями тянутся международныя экономическія связи, проходятъ черезъ тысячи узловъ, переплетаются въ тысячахъ пучковъ, чтобы централизоваться, наконецъ, въ соглашеніяхъ крупнейшихъ банковъ свѣта, которые распустили свои щупальцы по всему земному шару. Міровой финансовый капитализмъ и интернаціонально-организованное господство банковъ есть одинъ изъ непреложныхъ фактовъ экономической дѣйствительности.

Съ другой стороны, не слѣдуетъ, однако, преувеличивать значенія международныхъ организацій. Удѣльный вѣсъ ихъ, по сравненію со всей громадностью экономической жизни мірового капитализма, далеко не такъ великъ, какъ это можетъ казаться съ перваго взгляда. Многія изъ нихъ

¹⁾ Liefmann, l. c., 174.

²⁾ Ibid. 456, 486.

³⁾ Ibid., S. 497—498.

⁴⁾ *Загорскій*. Синдикаты и тресты. Стр. 230. Мы касались въ текстѣ только частнохозяйственныхъ интернац. соглашеній. Играющія крупнѣйшую хозяйственную роль государства, соглашенія (напр., Интерн. Почтовый Союзъ, желѣзнодорожныя соглашенія etc.) мы предполагаемъ извѣстными читателямъ.

(т. е. въ данномъ случаѣ изъ синдикатовъ и картелей) являются лишь соглашениями относительно распределеній рынковъ (Rationierungskartelle); въ цѣломъ рядъ крупныхъ подразделеній общественнаго производства онѣ поглощаютъ лишь очень спеціальныя производительныя вѣтви (т., напр., одинъ изъ самыхъ сильныхъ синдикатовъ—бутылочный синдикатъ); многія обладаютъ весьма непрочнымъ характеромъ. Только интернаціональныя соглашения, основывающіяся на естественной монополіи, обладаютъ болѣе значительной степенью прочности. Тѣмъ не менѣе имѣется тенденція къ непрерывному росту этихъ интернаціональных образований, котораго нельзя не учитывать при анализѣ развитія современнаго мірового хозяйства¹⁾.

Мы прослѣдили важнѣйшія тенденціи роста мірового хозяйства, начиная отъ міноваго товарнаго оборота и кончая дѣятельностью интернаціональных банковыхъ консерціумовъ. Этотъ процессъ во всѣхъ его многосложныхъ формахъ есть процессъ *интернаціонализаціи хозяйственной жизни*, сближенія отдѣльныхъ географическихъ пунктовъ экономическаго развитія, нивелировки капиталистическихъ отношеній, растущаго противопоставленія концентрированной собственности класса капиталистовъ міровому пролетариату. Отсюда, однако, отнюдь не слѣдуетъ, что общественное развитіе вошло уже въ стадію болѣе или менѣе гармоничнаго сосуществованія «національных» государствъ. Ибо процессъ интернаціонализаціи *хозяйственной жизни* отнюдь не тождествененъ съ процессомъ интернаціонализаціи *капиталистическихъ интересовъ*. Совершенно правильно замѣчаетъ одинъ венгерскій экономистъ по поводу работъ англійскаго пафиста Нормана Энджелла: «Онъ (т. е. Норманъ Энджелъ. Н. Б.) забываетъ только одно: что какъ и въ Германіи, такъ и въ Англіи существуютъ классы, и то, что для совокупности народа можетъ быть лишнимъ, бесполезнымъ, даже вреднымъ, то для отдѣльныхъ группъ (крупныхъ финансистовъ, картелей, бюрократіи и т. д.) можетъ приносить весьма большую выгоду» («sehr gewinnbringend sein kann»²⁾). Это положеніе можно распространить, конечно, на всѣ государства, ибо классовая структура ихъ не подлечитъ никакому сомнѣнію, по крайней мѣрѣ съ точки зрѣнія чисто научной. Поэтому только тѣ, кто не видитъ противорѣчivosti капиталистическаго развитія, кто благодушно принимаетъ интернаціонализацію хозяйственной жизни за *Internationale der Tatsachen*, т. е. анархическую интернаціонализацію за интернаціонализацію организованную,—только тѣ могутъ надѣяться на возможность примиренія «національных» капиталистическихъ группъ въ «вышемъ единствѣ» мірнаго *капитализма*. На самомъ дѣлѣ, все происходитъ гораздо сложнее, чѣмъ это кажется оппортунистическимъ оптимистамъ. Процессъ интернаціонализаціи хозяйственной жизни можетъ обострять и обострять въ высокой степени противорѣчіе между интересами различныхъ «національных» группъ буржуазіи. Въ самомъ дѣлѣ, ростъ международнаго товарообмѣна отнюдь не всегда обязанъ съ ростомъ «солидарности» обмѣнивающихся группъ. Насбороть, онъ можетъ сопровождаться

¹⁾ Sartorius von Waltershausen обвиняетъ роль интернаціональных организацій совсемъ низко. Ср. назв. сочн., стр. 190: «...Что создаются и существуютъ интернаціональныя общества съ централизованнымъ (einheitlicher) управленіемъ производства, не представляется вѣроятнымъ. Но, конечно, слѣдуетъ ожидать, что будутъ заключаться соглашения между крупными національными союзами относительно разграниченія рынковъ сбыта». Противоположную точку зрѣнія развиваетъ Негамъ.

²⁾ Erwin Szabo: «Krieg und Wirtschaftsverfassung». Archiv für Sozialwissenschaft und Sozialpolitik, hg. von Jaffé, 39 Band, 3 Heft, S. 647—648.

ростомъ самой отчаянной конкуренціи и борьбы не на жизнь, а на смерть. Точно такъ же обстоитъ дѣло и съ экспортомъ капитала. Отнюдь не всегда здѣсь создается общность интересовъ. И здѣсь можетъ страшно обостряться конкурентная борьба за сферы приложения капитала. Только въ одномъ случаѣ мы можемъ съ увѣренностью сказать, что образуется солидарность интересовъ. Это когда мы имѣемъ въ виду ростъ соучастія и финансирования, т. е. тогда, когда, благодаря совместному владѣнію цѣнными бумагами, создается коллективная собственность класса капиталистовъ разныхъ странъ на одинъ и тотъ же объектъ. Здѣсь, дѣйствительно, образуется настоящій *золотой интернаціоналъ*;¹⁾ здѣсь выступаетъ не только простая схожесть, или, какъ теперь принято выражаться, «параллелизмъ» интересовъ,—здѣсь образуется ихъ единство. Но параллельно этому процессу ходъ экономического развитія автоматически создаетъ и противоположную тенденцію къ *націонализации капиталистическихъ интересовъ*, и все человеческое общество, поставленное подъ тяжелую пяту мірового капитала, въ невѣроятныхъ мукахъ, крови и грязи платитъ дань этому противорѣчію...

Оцѣнка перспективъ развитія можетъ быть дана только на основѣ анализа всѣхъ основныхъ тенденцій капитализма. И если интернаціонализация капиталистическихъ интересовъ выражаетъ лишь одну сторону интернаціонализации хозяйственной жизни, то необходимо разсмотрѣть и другую ея сторону, тотъ процессъ націонализации капиталистическихъ интересовъ, который наиболѣе ярко выражаетъ анархію капиталистической конкуренціи въ рамкахъ мірового хозяйства, приводитъ къ величайшимъ потрясеніямъ и катастрофамъ, величайшей растратѣ человеческой энергіи и властно выдвигаетъ проблему утвержденія новыхъ формъ общественной жизни.

Передъ нами стоитъ, такимъ образомъ, задача анализировать процессъ націонализации капитала.

¹⁾ Какъ относятся къ такому «золотому интернаціоналу» (поскольку рѣчь идетъ не о противопоставленіи «верховъ» «низамъ», конечно) идеологи современной буржуазіи, видно хотя бы изъ слѣдующаго заявленія *Сарториуса*: «Золотой интернаціоналъ» никогда не можетъ быть идеаломъ для человека, который имѣетъ отечество и вѣру въ то, что въ этомъ отечествѣ заложены корни его бытія» (loc. cit, стр. 14). Это показываетъ, въ свою очередь, насколько *относительно слабъ* процессъ интернаціонализации капиталистическихъ интересовъ.

ОТДѢЛЪ II. МІРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО И ПРОЦЕССЪ НАЦИОНАЛИЗАЦІИ КАПИТАЛА.

Глава I. Внутренняя структура «національныхъ хозяйствъ» и таможенная политика.

1. «Національныя хозяйства», какъ узлы міровыхъ экономическихъ связей. 2. Ростъ монополистическихъ организацій. Картели и тресты. 3. Вертикальная концентрація. Комбинированныя предпріятія. 4. Роль банковъ и превращеніе капитала въ финансовый капиталъ. 5. Банки и вертикальная концентрація. 6. Государственныя и коммунальныя предпріятія. 7. Система въ цѣломъ. 8. Таможенная политика финансоваго капитала и капит. экспансія.

Міровое хозяйство, какъ мы видѣли выше, представляетъ изъ себя цѣлую сложную сеть экономическихъ связей самаго различнаго характера, которыя имѣютъ своей базой производственныя отношенія въ ихъ міровомъ масштабѣ. Эти экономическія связи, соединяющія другъ съ другомъ множество индивидуальныхъ хозяйствъ, уплотняются, становятся густыми, если мы въ рамкахъ мірового хозяйства будемъ разсматривать хозяйства «національныя», то-есть тѣ экономическія связи, которыя имѣются въ предѣлахъ государственныхъ единицъ. Въ этомъ фактѣ отнюдь не проявляется какая-то особая творческая роль «государственного начала», которое создаетъ изъ себя самого особую форму національно-экономическаго бытія; нѣтъ здѣсь и какой-то предустановленной гармоніи между «обществомъ» и «государствомъ». Дѣло объясняется гораздо проще. Самъ процессъ образованія современныхъ государствъ, какъ определенной политической формы, вызывался экономическими нуждами и потребностями. Государство *росло* на экономическомъ фундаментѣ, оно было лишь выраженіемъ хозяйственной связи; *государственная* спайка явилась лишь какъ выраженіе спайки *экономической*. Какъ и всякая жизненная форма, «національное хозяйство» находится и находилось въ непрерывномъ процессѣ внутреннего перерожденія; тѣ молекулярныя движенія, которыя шли параллельно росту производительныхъ силъ, непрерывно измѣняли и положеніе отдѣльныхъ «національно-хозяйственныхъ» тѣлъ относительно другъ друга, то-есть вліяли на соотношеніе между отдѣльными частями образующагося мірового хозяйства. Наше время вызываетъ совершенно исключительныя отношенія. Крѣпкая ломка старыхъ консервативныхъ экономическихъ формъ, которая началась вмѣстѣ съ зачатками капитализма, одержала повсюду безусловную побѣду. Но вмѣстѣ съ тѣмъ это «органическое» вытѣсненіе слабыхъ конкурентовъ въ рамкахъ «національныхъ хозяйствъ» (гибель ремесла, исчезно-

веніе промежуточных формъ, ростъ крупнаго производства etc.) смѣняется типъ «критическимъ» періодомъ обостренной борьбы колоссальныхъ противниковъ на мировомъ рынкѣ. Причины этого нужно искать, прежде всего, въ тѣхъ внутреннихъ измѣненіяхъ, которыя произошли въ структурѣ «національных капитализмовъ» и вызвали переворотъ въ ихъ взаимныхъ отношеніяхъ.

Эти измѣненія проявляются, прежде всего, въ образованіи и необычайно быстромъ распространеніи капиталистическихъ монопольных организаций: картелей, синдикатовъ, трестовъ, банковыхъ концерновъ¹⁾. Мы уже видѣли, насколько силенъ этотъ процессъ въ международной области. Но неизмѣримо значительнѣе онъ въ рамкахъ «національных хозяйствъ». Какъ мы увидѣли ниже, «національнее» картеллированіе промышленности служитъ какъ разъ однимъ изъ сильнѣйшихъ факторовъ національной связанности капитала.

Процессъ образованія капиталистическихъ монополій есть логическое и историческое продолженіе процесса концентраціи и централизаціи. Какъ на костяхъ феодальной монополіи возникла свободная конкуренція ремесленниковъ, приведшая къ монополіи класса капиталистовъ на средства производства, такъ свободная конкуренція внутри класса капиталистовъ все болѣе и болѣе замѣщается ограниченіемъ этой конкуренціи и образованіемъ гигантскихъ, монополизирующихъ весь «національный» рынокъ хозяйствъ. Последнія ни въ коемъ случаѣ не могутъ быть рассматриваемы, какъ «ненормальная» или «искусственная» явленія, вызванныя посяпленіемъ государственной власти, напр., таможенными пошлинами, железнодорожными тарифами, преміями, субсидіями или казенными заказами и т. д. Правда, всѣ эти «причины» способствовали *ускоренію* процесса, но онѣ отнюдь не являлись и не являются его необходимымъ условіемъ. Наоборотъ, известная ступень концентраціи производства является *conditio sine qua non*. Поэтому, вообще говоря, чѣмъ болѣе развиты производительныя силы страны, тѣмъ сильнѣе монополистическія организации. Особую роль въ этомъ отношеніи сыграла форма акціонерныхъ предпріятій, которая страшно облегчила вложеніе капитала въ производство и создала невиданные никогда ранѣе размѣры предпріятій. Вполнѣ понятно, что во главѣ картельнаго движенія идутъ двѣ страны, которыя съ лихорадочной быстротой заняли первыя мѣста на мировомъ рынкѣ, а именно Соединенные Штаты и Германія.

¹⁾ Мы не можемъ здѣсь останавливаться на подробномъ выясненіи различій между этими формами; для нашей же задачи достаточно сказать, что мы не видимъ принципиальной разницы между картелемъ и трестомъ, считая трестъ лишь за болѣе централизованную форму того же самаго явленія. Всякія (чисто формальныя) попытки (ср., напр.: Eduard Heilmann: «Ueber Individualismus und Solidarismus in der Kapitalistischen Konzentration» въ Archivъ Jaffé, 39. B., Heft 3) провести принципъ различія между «автократическимъ» трестомъ и «демократическимъ» синдикатомъ (или картелемъ) ни въ малѣйшей степени не затрагиваютъ сути дѣла, вытекающей изъ роли этихъ образований въ социальномъ хозяйствѣ. Изъ этого не слѣдуетъ, однако, что между ними не существуетъ никакого различія, и съ известной точки зрѣнія это различіе проводить необходимо. Но, во всякомъ случаѣ, оно не лежитъ въ плоскости противопоставленія «демократическаго» и «автократическаго» принципа. См. соотв. главы у Гильфердинга въ его «Финансовомъ Капиталѣ», русск. пер. И. Степанова. Кратко, это различіе выражается въ томъ, что «въ противоположность къ процессу трестированія картеллированіе нѣкоимъ образомъ не означаетъ уничтоженія противорѣчивости между отдѣльными предпріятіями, примкнувшими къ картелю» (Hilferding: Organisationsmacht und Staatsgewalt, Neue Zeit, 32. Jahrg., B. 2, S. 140 ff.).

Какъ разъ *Соединенные Штаты* представляютъ собой классическій образецъ современнаго экономическаго развитія, и на болѣе централизованная форма монополистическихъ организацій—«тресты»—пустила здѣсь самые прочные корни. Нѣжеслѣдующая таблица даетъ ясное представление какъ о громадной экономической мощи трестовъ—и крупнѣйшихъ трестовъ въ особенности—такъ и о процессѣ ихъ роста.

По даннымъ *Moody*, ростъ трестовъ за періодъ 1907—1908 гг. выражался такими цифрами:

Классификація трестовъ.	1904 г.		1908 г.	
	Число приобрѣт. и контроль. об-въ.	Сумма капиталовъ въ акц. и обл. (въ доллар.).	Число приобрѣт. и контроль. об-въ.	Сумма капитала въ акц. и облиг. (въ долларахъ).
7 наиболѣе крупныхъ индустриальныхъ трестовъ	1.524	2.662.752.100	1.638	2.708.438.754
Менѣе крупные индустриальные тресты .	3.426	4.055.039.433	5.038	8.243.175.000
Тресты въ процессѣ реорганизации . .	282	528.551.000	—	—
Всѣ инд. тр.	5.288	7.246.342.533	6.676	10.251.613.754
Концессионныя пред- пріятія	1.336	3.735.456.071	2.599	7.789.393.600
Группа крупнѣйшихъ жел. дорогъ	1.040	9.397.363.907	745	12.931.154.010
Итого .	8.664	20.879.162.511	10.020	31.672.160.754

По *Poore's Manual of Corporations* и *Poore's of Railroads* за 1910 г. вторая цифра итога равняется 33,3 миллиарда долларовъ.²⁾ Уже въ 1900 г. доля трестовъ въ «національномъ» производствѣ стояла весьма высоко. На ихъ счетъ приходилось: въ текстильной промышленности—54% всего производства; въ стекольной—54%; бумажномъ и печатномъ производствѣ—60%; производствѣ пищевыхъ продуктовъ—62%; алкоголич. напитковъ—72%; металлич. (кромѣ желѣза и стали)—77%; химическомъ—81%; желѣза и стали—84%.³⁾ Съ тѣхъ поръ ихъ доля значительно возросла, такъ какъ процессъ концентраціи и централизаціи капитала идетъ въ Соединенныхъ Штатахъ скачкою быстро. «Только немногіе знатоки новѣйшаго развитія

¹⁾ Проф. *Назаревскій*: Очерки по исторіи и теоріи коллективно-капиталистическаго хозяйства. Синдикаты, тресты и комбинированныя предпріятія. Томъ I. часть I. Очерки по исторіи объединенія американской промышленности. Москва, 1912, стр. 318—319.

²⁾ Ibid. Ср. также *George Renard A. A. Dulac*: «L'Evolution industrielle et agricole depuis cent cinquante ans». Paris, 1912, p. 204.

³⁾ I. Гольдштейнъ: «Синдикаты и тресты и соврем. экон. политика». М. 1912, стр. 51.

финансовой организации крупного производства и торговых отраслей могут иметь представление о гигантской (gewaltig) концентрации и господствѣ надъ комбинированными и дифференцированными крупными предприятиями, которая часто включаетъ производительныя силы, выходящая за предѣлы отдѣльнаго народнаго хозяйства¹⁾. Въ рамкахъ данной работы невозможно дать хотя бы перечень главнѣйшихъ трестовъ въ различныхъ отрасляхъ. Замѣтимъ лишь, что во главѣ движенія стоятъ два колоссальнѣйшіе треста—нефтяной (Standard Oil Co) и стальной (United States Steel Corporation), соответствующіе двумъ финансовымъ группамъ—Рокфеллера и Моргана.

Аналогично движеніе крупнаго капитала въ *Германиі*. Къ 1905 году оффиціальная статистика насчитывала 385 картелей въ самыхъ различныхъ отрасляхъ производства²⁾. Извѣстный теоретикъ и практикъ картельнаго движенія въ Германиі д-ръ Tschierschky насчитываетъ 550—600 нѣмецкихъ картелей³⁾. Наиболѣе крупными являются два синдиката: Рейнско-Вестфальскій угольный синдикатъ (Rheinisch-Westfälisches Kohlenyndikat) и стальной синдикатъ (Stahlwerksverband). По даннымъ Раффаловича, первый производилъ въ 1909 г. въ Дортмундскомъ районѣ 85 милл. тоннъ угля, тогда какъ всѣ outsiders (т. е. стоящіе внѣ синдиката) только 4.200.000 (4,9% ⁴⁾). Къ январю 1913 г. добыча угля синдикатомъ составляла 92,6% всей добычи рурскаго округа и 54% общенѣмецкаго производства. Стальной синдикатъ довелъ свою долю до 43—44% производства страны. Сахарный (рафинеры), обнимающій 47 предприятий, даетъ очень крупную цифру (70% внутреннего и 80% внѣшняго сбыта ⁵⁾). Электрический трестъ (Interessengemeinschaft) между двумя трестами: Siemens-Schuckert и A.-E.-G.) представляетъ 40% всей добываемой энергіи и т. д.

Менѣе внушительны монополистическія организациі въ другихъ странахъ, но взятый абсолютно, а не по сравненію съ Соед. Штатами или Германией, процессъ синдицированія очень значителенъ.

Во *Франціи* имѣется большое количество синдикатовъ въ металлургической, сахарной, стекольной, бумажной, нефтяной, химической, текстильной, каменноугольной и т. д. индустріи. Особенно значительны: Le Comtoir de Longwy, которая продаетъ почти весь чугуны, производимый во Франціи; сахарный синдикатъ, съ почти полнымъ господствомъ надъ рынкомъ; Société Générale des glaces de St Gobain, которая также занимаетъ почти абсолютно монопольное положеніе и т. д.; слѣдуетъ отмѣтить рядъ сельскохозяйственныхъ синдикатовъ, къ которымъ очень близки сельскохозяйственныя товарищества⁶⁾, а также крупныя объединенія въ транспортной индустріи: три пароходныхъ общества (Comp. Général Transatlantique, Comp. des Messageries Maritimes и Comp. des Chargeurs Réunis) организуютъ 41 25% всего торговаго флота Франціи ⁷⁾.

Въ *Англіи*, гдѣ сравнительно долгое время, по цѣлому ряду причинъ,

¹⁾ Eugen von Philippovich: «Monopole und Monopolpolitik» въ Grünberg's Archiv für die Geschichte des Sozialismus und der Arbeiterbewegung VI Jahrg. (1915) 1 Heft, S. 168.

²⁾ Liefmann: «Kartelle und Trusts».

³⁾ D-r. Tschierschky: «Kartell und Trust». Leipzig Göschen. 1911. S. 52.

⁴⁾ 86) A. Raffalovich: «Les syndicats et les cartels en Allemagne en 1910» въ Revue internationale du commerce, de l'industrie et de la banque, № отъ 30 іюля 1911 г.

⁵⁾ Cp. Martin Saint-Léon. «Cartels et Trusts». 3-me éd., Paris. 1909. p. 56.

⁶⁾ Martin Saint-Léon, l. c. p. 89 и слѣд.

⁷⁾ G. Lecarpentier: «Commerce maritime et marine marchande». Paris, 1910 p. 165.

несмотря на сильную концентрацию промышленности, монополистическое движение было развито весьма мало, какъ разъ за послѣднее время трестированіе промышленности («amalgamations», «associations» «investment trusts») сдѣлало колоссальные успѣхи. Подобно тому, какъ спеціфическія особенности англійскаго рабочаго движенія стали уже достояніемъ исторіи, достояніемъ исторіи сдѣлалась и англійская свободная конкуренція (и же мы увидимъ, что и въ смыслѣ экономической внѣшней политики свободная конкуренція—т. е. политика свободной торговли—начинаетъ все болѣе отходить на второй планъ). Только по незнанію можно сослаться теперь на Англію, какъ на представительницу экономически совершенно особаго типа. Мы приведемъ лишь въ видѣ примѣра нѣсколько трестовъ. Трестъ порландскаго цемента (Association Portland Cement Manufactures)—89% «національнаго» производства; стальные тресты; тресты по производству спирта; тресты обшійныхъ фабрикъ (98% производства боевой и др. декоративныхъ матеріаловъ страны); трестъ кабельныхъ заводовъ (The Cable Makers' Association; ок. 90% всего производства); соляной трестъ (Salt Union—ок. 90%); «The fine cotton spinners' and doublers' trust» (на дѣлѣ контролируетъ почти все англійское производство); красильный и бѣлильный тресты («Bleachers Association» и «the Dyers' Assoc.»—ок. 90%); «Imperial Tobacco Company» (ок. 1/2 всего производства) и т. д.¹⁾

Въ Австріи къ самымъ крупнымъ картелямъ принадлежатъ: угольный синдикатъ въ Бургиніи (90% всего австр. производства); синдикатъ въ кирпичномъ производствѣ—съ выдѣлкой въ 400 милл. кирпичей (outsiders только 40 м. к.); желѣзодобывательный синдикатъ; синдикаты въ нефтяной (Галиція 40%), сахарной, стекляннй, бумажной, текстильнй и проч. индустріи.

Но даже въ такой отсталой и бѣдной капиталистич. странѣ, какъ Россія, число только однихъ синдикатовъ высokaго типа и трестовъ превосходить, по даннымъ г. Гольдштейна, 100; кирпичныхъ гмѣтется рядъ мѣстныхъ соглашеній менѣе развитога типа. Отмѣтимъ наиболѣе крупныя.²⁾ Въ угольной промышленности—«Предугель» (60% производства Донецкаго бассейна); въ желѣзн. промышленности 19 синдикатовъ; наиболѣе значительны: «Продаметъ» (88—93%); «Кровля» (60% кровельн. желѣза); «Продвагонъ» (14 изъ 16 вагоностроительныхъ заводовъ); въ нефтянй прсм. почти все производство въ рукахъ связанныхъ между собой 4 компаній; отмѣтимъ еще мѣдный синдикатъ (90%); сахарный (100%); соглашения текстильщиковъ; табачный трестъ (57,58%); спичечный синдикатъ и т. д. и т. д.

Весьма сильно развиты синдикаты въ Бельгіи; но и такія молодые страны, какъ, напр., Японія, вступили тоже на путь образованія капиталистическихъ монополій. Такимъ образомъ, старыя производственныя формы капитализма въ корнѣ измѣнились. По подсчетамъ Ф. Лейба, изъ помѣщенныхъ въ пром. шенныхъ предпріятійхъ всѣхъ странъ міра капиталовъ въ количествѣ 500 миллиардовъ франковъ, 225, т. е. почти половина приходится на картеллированное и трестированное производство. (По отдѣльнымъ странамъ этотъ капиталъ распределяется—цифры, вѣроятно, преуменьшены—такъ: Америка—100 миллиардовъ фр., Германія—50 м. ф.; Франція—30 м. ф., Австро-Венгрія—25 м. ф. и т. п.³⁾ Это указываетъ на полное перерожденіе

¹⁾ Hermann Levy: «Monopoly and Competition». London 1911, pp. 222—267.

²⁾ Данные беремъ изъ работы: Л. Кафенгаузъ: «Синдикаты въ русской желѣзной промышленности»; Гольдштейнъ, I, с., Загорскій, I, с.

³⁾ Гольдштейнъ, I, с., стр. 5.

старыхъ отношеній внутри странъ, что не могло повлечь за собою крупнѣйшій комбинированій и въ ихъ соотношеніяхъ.

Дѣло, однако, не ограничивается процессомъ организаціи *внутри* отдѣльныхъ производственныхъ отраслей. Происходитъ непрерывный процессъ *связыванія* ихъ въ одну систему, прегражденія ихъ въ единую организацію. Это происходитъ, прежде всего, путемъ созданія *комбинированныхъ предприятий*, т. е. предприятий, объединяющихъ производство сырого матеріала и фабрикатовъ, фабрикатовъ и полуфабрикатовъ и т. д., каковой процессъ можетъ захватить и захватывается самыя различныя отрасли производства, такъ какъ, при современномъ раздѣленіи труда, эти отрасли, въ болѣе или менѣе степени, прямо или косвенно, но зависятъ другъ отъ друга. Такъ, напр., если трестъ вырабатываетъ, на ряду съ основнымъ, и какой нибудь побочный продуктъ, то появляется стремленіе монополизировать и эту послѣднюю отрасль производства, что, въ свою очередь, служитъ стимуломъ для монополизациі производства тѣхъ продуктовъ, которые замѣщаютъ этотъ побочный продуктъ; затѣмъ производство сырыхъ матеріаловъ для послѣдняго начинаетъ служить объектомъ аналогичныхъ стремленій и т. д. и т. д. Создаются, такимъ образомъ, самыя непонятныя на первый взглядъ комбинаціи, напр., объединеніе желѣзныи и цементной, нефтяной и глюкозной промышленности и проч.¹⁾ Эта *вертикальная* концентрація и централизація производства, въ прѣвѣсполюженіи *горизонтальной*, въ рамкахъ отдѣльныхъ отраслей производства, знаменуетъ собой, съ одной стороны, уменьшеніе общественнаго раздѣленія труда (ибо соединять въ одномъ предпріятіи трудъ, ранѣе раздѣленный между нѣсколькими предпріятіями), съ другой, наоборотъ, стимулируетъ раздѣленіе труда въ рамкахъ новой производственной единицы; весь процессъ, взятый въ его общественномъ масштабѣ, имѣетъ тенденцію превратить все «національное» хозяйство въ единое комбинированное предпріятіе, съ *организационной* связью между всеми отраслями производства.

Тотъ же процессъ въ высокой степени совершается другимъ путемъ, а именно путемъ *проникновенія банковаго капитала въ промышленность и превращенія капитала въ финансовый капиталъ*.

Мы уже видѣли въ предыдущихъ главахъ, какое колоссальное значеніе имѣетъ участіе и финансированіе промышленныхъ предпріятій. Но послѣднее именно и есть одна изъ функцій современныхъ банковъ. «Все возрастающая часть промышленнаго капитала не принадлежитъ тѣмъ промышленникамъ, которые его примѣняютъ. Распоряженіе надъ капиталомъ они получаютъ лишь при посредствѣ банка, который представляетъ по отношенію къ нимъ собственниковъ этого капитала. Съ другой стороны, и банку все возрастающую часть своихъ капиталовъ приходится закрѣплять въ промышленности. Благодаря этому онъ въ постоянно возрастающей мѣрѣ становится промышленнымъ капиталистомъ. Такой *банковъ капиталъ*,—следовательно, *капиталъ въ денежной формѣ*,—который такимъ способомъ въ действительности превращенъ въ *промышленный капиталъ*, я называю *финансовымъ капиталомъ*»²⁾. Путемъ разнообразныхъ формъ кредита, владѣнія акціями и облигаціями и непосредственнаго учредительства, банковый

¹⁾ Назаровскій, I, с. 364 и слѣд.

²⁾ Рудольфъ Гильфердингъ: «Финансовый капиталъ», стр. 338 русск. перев. Степанова.

капиталъ выступаетъ, такимъ образомъ, организаторомъ промышленности и эта организація совокупнаго производства всей страны тѣмъ сильнѣе, чѣмъ сильнѣе концентрація промышленности—съ одной стороны, концентрація банковъ—съ другой. Эта послѣдняя, въ свою очередь, приняла гигантскіе размѣры. Достаточно привести такіе примѣры. Въ *Германиі* фактически монополизаторами банковаго дѣла являются *шесть* банковъ: Die Deutsche Bank, Diskonto-Gesellschaft, Darmstädter Bank, Dresdner Bank, Berliner Handelsgesellschaft и Schaffhausenscher Bankverein, капиталы которыхъ въ 1910 г. выражались цифрой 1.122,6 миллионъ марокъ¹⁾. Насколько быстро росла мощь этихъ банковъ, показываетъ ростъ числа ихъ учрежденій въ предѣлахъ *Германиі* (сюда входятъ: мѣсто главн. учрежденія и филиалы, депозитныя кассы и мѣняльныя конторы, команд., постоянныя «участія» въ нѣм. акціонерныхъ банкахъ). Это число измѣнялось такимъ образомъ: 1895—42; 1896—48; 1900—80; 1902—127; 1905—194; 1911—450²⁾. За 16 лѣтъ число этихъ учрежденій увеличилось, слѣдовательно, почти въ 11 разъ.

Въ *Америкѣ* такими банками являются только два банка:

National City Bank (Рокфеллеръ) и National Bank of Commerce (Морганъ). Отъ нихъ стоитъ въ зависимости безчисленное количество какъ промышленныхъ предпріятій, такъ и другихъ банковъ, которые переплетены другъ съ другомъ самыми разнообразными способами. «О размѣрахъ банковыхъ операцій группъ Рокфеллера и Моргана можно составить себѣ приблизительное понятіе изъ того факта, что первая въ 1908 г. клиентировала и хранила резервы 3.350, а вторая—2.757 національных штатныхъ и иныхъ банковъ»; безъ нихъ не можетъ обойтись ни одно основаніе новаго треста—это «монополія на производство монополій» (monopoly of monopoly making³⁾).

Такой своеобразной экономической связи между различными отраслями производства и банками соответствуетъ и особая форма высшаго руководства надъ тѣми и другими. А именно, представители промышленниковъ управляютъ банками и обратно. Jeidels сообщаетъ, что въ 1903 г. шесть вышеупомянутыхъ нѣмецкихъ банковъ обладали 751 мѣстомъ въ наблюдательныхъ совѣтахъ промышленныхъ акціонерныхъ обществъ⁴⁾. И, наоборотъ, въ наблюдательныхъ совѣтахъ этихъ банковъ имѣется 51 (послѣдняя цифра для 1910 г., декабрь) представитель промышленности⁵⁾.

Что касается Америки, то характеренъ слѣдующій фактъ. Изъ списка, представленнаго въ сенатъ при обсужденіи билля объ улучшеніи банковаго дѣла въ 1908 г. (комиссія Ла-Фалета), видно, что 89 лицъ занимаютъ болѣе 2000 директорскихъ мѣстъ въ различныхъ промышленныхъ, транспортных etc. компаніяхъ, при чемъ Морганъ и Рокфеллеръ прямо или косвенно контролируютъ почти всѣ эти предпріятія⁶⁾.

¹⁾ См. W. Sombart: «Die deutsche Volkswirtschaft im. XIX Jahrhundert.» 3. Ausg. Berlin. 1913. Kapitel X; по недавнимъ газетнымъ свѣдѣніямъ (берлинскій Vorwärts) Diskontogesellschaft уже поглотила Schaffhausenscher Bankverein.

²⁾ Riesser. «Die deutschen Grossbanken», Прилож. VIII, стр. 745.

³⁾ Назаревскій, I. с., 362.

⁴⁾ Parvus («первой манеры»): «Der Staat, die Industrie und der Sozialismus». S. 77 Riesser, I. с., Beilage IV, S. 651 ff.

⁵⁾ Riesser, I. с., S. 501.

⁶⁾ Назаревскій, I. с., 349 и слѣд.

Мы должны еще упомянуть здѣсь и о значительной роли *государственных и коммунальных* предприятий, входящихъ въ общую «народнохозяйственную» систему. Къ государственнымъ предприятиямъ относятся, главн. образ., часть горнаго производства страны (въ Германіи, напр., изъ 309 каменноугольныхъ копей съ 149 милл. тоннъ добычи въ 1909 г. 27 съ 20,5 тоннъ находились въ рукахъ государства; общая цѣнность госуд. производства—235 милл. марокъ; сюда же относятся соляныя копи, рудники и т. д.; цѣнность поступлений со всѣхъ этихъ госуд. предприятий на 1910 г. исчислялась въ 349 милл. брутто и 25 милл. марокъ нетто¹⁾; затѣмъ желѣзныя дороги (исключительно частно-хозяйственная организація была только въ Англіи, и то лишь до войны), почта и телеграфъ и т. д., а также лѣсное хозяйство. Къ коммунальнымъ предприятиямъ, имѣющимъ крупное хозяйственное значеніе, принадлежатъ, гл. обр., водопроводныя, газопроводныя и электрическія сооруженія во всѣхъ ихъ подраздѣленіяхъ²⁾. Въ общую же систему входятъ и могущественныя *государственные банки*. Формы взаимозависимости этихъ «общественныхъ» предприятий и предприятий частно-хозяйственныхъ довольно многочисленны, какъ многосложны экономическія связи вообще,—крупную роль играетъ, конечно, кредитъ. Особенно близкія отношенія возникаютъ на почвѣ такъ называемой *смѣшанной системы* («gemischte Unternehmungen»), когда данное предприятие слагается и изъ «общественныхъ», и изъ частно-хозяйственныхъ элементовъ (участіе крупныхъ—обыкновенно монопольныхъ фирмъ), форма, довольно часто встрѣчающаяся въ области коммунальнаго хозяйства. Любопытенъ примѣръ германскаго «Имперскаго Банка» (Reichsbank). Этотъ банкъ, экономическая роль котораго въ Германіи громадна, настолько тѣсно связанъ съ «частно-хозяйственной» жизнью, что до сихъ поръ ведутся споры, является ли онъ простой акціонерной компаніей или государственнымъ учрежденіемъ, носятъ ли онъ частно или публично правовой характеръ³⁾.

Всѣ части этой въ значительной степени организованной системы—картели, банки, государственныя предприятия—находятся въ процессѣ непрерывнаго сращиванія; этотъ процессъ идетъ все быстрѣе по мѣрѣ роста капиталистической концентрации; картеллированіе и образованіе комбинацій создаетъ тотчасъ же общность интересовъ между финансирующими ихъ банками; съ своей стороны, банки заинтересованы въ прекращеніи конкуренціи между финансирующими или предприятиями; точно также всякое соглашеніе банковъ содѣйствуетъ связыванію промышленныхъ группъ; наконецъ, и государственныя предприятия попадаютъ во все большую зависимость отъ крупныхъ финансово-промышленныхъ образований и обратно. Такъ отдѣльныя сферы концентраціоннаго и организованнаго процесса подгоняють одна другую и создаютъ сильнѣйшую тенденцію къ превращенію всего національнаго хозяйства въ одно гигантское комбинированное пред-

¹⁾ К. А. Ф.-Эберс. «Курсъ финансовой науки», пер. Курчинскаго. СПб. 1913.

²⁾ Ср. «Kommunales Jahrbuch» за 1913—14 г., изд. Lindemann'омъ, Schwander'омъ и Südekum'омъ, стр. 566 и слѣд.

³⁾ См. Willy Baumgart: «Unsere Reichsbank. Ihre Geschichte und ihre Verfassung». Berlin 1915. Значеніе государства, какъ организатора промышленности, необычайно усилилось за время войны. Объ этомъ намъ придется говорить ниже, при обсужденіи вопроса о будущности надъ и мірового хозяйства.

пріятіе подь началомъ финансовыхъ королей и капиталистическаго государства, хозяйства, которое монополизируетъ національный рынокъ и является предпосылкой организованнаго производства въ его высшей, некапиталистической формѣ.

Міровой капитализмъ, міровая производительная система прннмаетъ слѣдовательно, за послѣднее время такі й видъ: нѣсколько сплоченныхъ (организованныхъ хозяйственныхъ тѣлъ («великія цивилизованныя державы») и периферія странъ неразвитыхъ, съ полуаграрнымъ или аграрнымъ строемъ. Процессы организации (которая, между прочимъ, вовсе не является цѣлью или движущимъ мотивомъ господъ капиталистовъ, какъ это утверждаютъ ихъ идеологи, а лишь объективнымъ результатомъ ихъ стремленія къ получению максимальной прибыли) стремятся выйти за предѣлы «національных» рамокъ, но здѣсь имѣются препятствія, гораздо болѣе существенныя. Во-первыхъ, гораздо легче преодолѣть конкуренцію въ «національномъ» масштабѣ, чѣмъ въ масштабѣ міровомъ (интернац. соглашенія обычно возникаютъ на базисѣ уже имѣющагося «національных» монополій); во-вторыхъ, имѣющаяся разница хозяйственныхъ структуръ и, слѣдов., издержекъ производства, дѣлаетъ невыгодными соглашенія для передовыхъ «національных» группъ; въ-третьихъ, связанность съ государствомъ и его границами сама представляетъ все растущую монополію, которая обезпечиваетъ дополнительныя прибыли.

Въ числѣ факторовъ послѣдней категоріи мы рассмотримъ, прежде всего, таможенную политику.

Характеръ этой послѣдней совершенно измѣнился. Если прежнія пошлины имѣли своей цѣлью защиту, то теперешнія—нападеніе; если раньше облагались товары, производство которыхъ въ странѣ было настолько неразвитымъ, что не выдерживало конкуренціи на міровомъ рынкѣ, то теперь «покровительствуются» какъ разъ наиболѣе способныя къ конкуренціи отрасли производства.

Фридрихъ Листъ, апостолъ протекціонизма, писалъ въ своей «Національной системѣ политической экономіи» о *воспитательныхъ* пошлинахъ и притомъ, какъ о временной мѣрѣ: «Намъ придется—читаемъ мы у него—говорить здѣсь только о таможенномъ законодательствѣ, какъ средствѣ для *воспитанія* промышленности... Покровительственныя предпріятія могутъ быть оправдываемы только въ виду поощренія и покровительства внутренней мануфактурной силѣ и только у тѣхъ націй, которыя... призваны поставить себя въ *равное положеніе* съ первыми земледѣльческо-мануфактурно-торговыми націями, съ великими морскими и континентальными державами» ¹⁾.

Ничего подобнаго нѣтъ теперь и въ поминѣ, несмотря на все завѣренія нѣкоторыхъ буржуазныхъ ученыхъ. Современный «высскій протекціонизмъ» есть не что иное, какъ государственная формулировка экономической политики картелей; современные пошлины—это *картельные* пошлины, средство для картелей получать добавочную прибыль. Въ самомъ дѣлѣ, совершенно ясно, что, если на внутреннемъ рынкѣ конкуренція уничтожена или до-

¹⁾ Friedrich List's Gesammelte Schriften, hg. von Ludwig Häuser. III. Theil, Stuttgart und Tübingen, 1851. Das nationale System der politischen Oekonomie, S. 302—303.

ведена до минимума, то «производители» могут превышать цены на внутреннем рынке на всю величину пошлины. Но эта дополнительная прибыль дает возможность сбывать товары на внешнем рынке по ценам ниже себестоимости, по «бросовым ценам» («Schlundpreise»). Так возникает своеобразная экспортная политика картелей (dumping). Всем этим объясняется и то, на первый взгляд странное обстоятельство, что современные пошлины «пскровительствуют» и экспортирующей индустрии. Еще Энгельс ясно видел связь между ростом картелей и теперешних пошлин в их специфической особенности: «Тот факт — писал он — что быстро и мощно увеличивающиеся производительные силы современной промышленности с каждым днем все сильнее перерастают законы капиталистического обмена товаров, в рамках которых он должны функционировать, факт этот в настоящее время все больше и больше проявляется в сознании даже самих капиталистов. Он проявляется в двух симптомах. Во-первых, в теперешней всеобщей манере охранительных пошлин, которая от старой пскровительственной системы отличается тем, что больше всего стремится охранять как раз продукты, способные к вывозу. Во-вторых, в картелях (трестах) фабрикантов цеховых крупных отраслей промышленности...»¹⁾

Но именно наше время сделало громадный шаг в эту сторону, и консолидированная промышленность, во главе с тяжелой индустрией, выступает яркой стороной высшего протекционизма, ибо чем выше пошлина, тем больше дополнительная прибыль, тем скорее можно завоевать новые рынки, тем больше масса получаемой прибыли. Предлогом может служить лишь сокращение спроса, которое уже не будет компенсироваться более высокими ценами, но в этих рамках повышательная тенденция — несомненный факт.

Если мы разсмотрим теперь мировое хозяйство, то обнаружится такая картина. Картельные пошлины и dumping передовых стран вызывают отпор со стороны стран отсталых, которые повышают свои защитительные пошлины²⁾; и обратно, повышение пошлин отсталыми странами стимулирует еще большее повышение картельных пошлин, облегчающих dumping; нечего и говорить, что такое же взаимодействие имеет место и в сочетании передовых стран друг с другом, равно как и в отношениях между отсталыми странами. Этот бесконечный вихрь, постоянно вращаемый ростом картельных организаций, и вызвал ту «маню пошлин», о которой говорил Энгельс, и которая еще больше усилилась в наши дни.

¹⁾ Е. Маркс. Капитал, III, стр. 96, примеч. № 16 (Энгельс). Все это не мешает Л. Гунзелью не понимать отмеченных выше явлений. Ср. его «Handelspolitik», IV выпуск Grundriss der Wirtschaftspolitik; S. 76. Справедливость требует отметить, однако, что разница между воспит. и карт. пошлинами — общее место экономической литературы, начиная от Врентано и кончая Гильбердингом. Ср., напр., Josef Hellauer: «System der Welthandelslehre». Band I. 1910. S. 37; Tschierschky, I. c., S. 86 и т. д.

²⁾ Не нужно забывать, что когда мы говорим о политике и т. д. стран, то разумеем под этим политику правительства и определенных социальных сил, на которых опираются эти правительства. Теперь это, к сожалению, необходимо еще напомнить, ибо «национально-государственная точка зрения, которая научно абсолютно несостоятельна», — есть точка зрения таких людей, как напр., г. Плеханов и Ко.

Съ конца семидесятихъ годовъ прошлаго столѣтія во всѣхъ странахъ новѣйшаго развитія замѣчается поворотъ отъ свободной торговли, который, быстро претѣляясь эволюцію отъ «воспитанія» промышленности къ охранѣ картелей, превращается въ современный высокій протекціонизмъ.

Въ *Германи* этотъ поворотъ опредѣлился тарифомъ 1879 г. и съ тѣхъ поръ мы имѣемъ непрерывный ростъ таможеннаго обложенія (ср., напр., тарифъ 1902 г. и слѣд.); въ *Аустро-Венгрии* этотъ поворотъ датируется 1878 годомъ; дальнѣйшіе тарифы обнаруживаютъ точно также повышательскую тенденцію (особ. тарифы 1882, 1887, 1906 и т. д.); во *Франціи* рѣшительный уклонъ въ протекціонистскую сторону выраженъ генеральнымъ тарифомъ 1881 года, повысившимъ индустриальныя пошлины на 24%; слѣдуетъ отмѣтить еще высокопротекціонистскій тарифъ 1892 года (пошлины съ фабрикатовъ въ 69% цѣнности, съ продуктовъ сельск. хозяйства — въ 25%) и его «ревизію» въ 1910 г.; въ *Испаніи* уже тарифъ 1877 г. содержитъ высокія пошлины на продукты промышленности; заслуживаетъ особаго вниманія тарифъ 1906 года со всеобщимъ повышеніемъ ставокъ. Въ *Соединенныхъ Штатахъ*, классической странѣ трестовъ и современной таможенной политики, особенно выукло выражены характерныя черты протекціонизма. Повышеніе обложенія, въ связи съ трестами, начинается въ 1883 г. и достигаетъ 40% цѣнности обложенныхъ товаровъ; въ 1873-74 г. г. — 38%, 1887 — 47,110%. 1890 (билль Макъ Кинлея) — дальнѣйшее повышеніе (91% на шерстяныя ткани, на особо тонкіе сорта даже до 150% цѣнности; съ привозныхъ металловъ — 40—80% и т. д.¹⁾); затѣмъ слѣдуетъ Dingley Bill (1897) и, какъ одно изъ самыхъ яркихъ проявленій повышательской тенденціи, Payne - Tarif 1909 года. *Англія*, эта цитадель свободной торговли, переживаетъ эпоху перелома; все рѣзче и настойчивѣе становятся голоса, требующіе «тарифной реформы», замѣны free-trade (свободной торговли) fair-trade («справедливой» торговли), т. е. протекціонной системой (ср., напр., дѣятельность Чемберлена, Imperial Federation league и United Empire league и т. д.). Реализаціей этихъ стремленій является отчасти система предпочтительныхъ тарифовъ между метрополіей и колоніями. Съ 1898 г. Канада установила льготные тарифы съ метрополіей; въ 1900 и 1906 г.г. эти тарифы были разработаны и «улучшены»; теперь льгота составляетъ 10—50% сравнительно съ иностранцами. Въ 1903 г. примѣру Канады послѣдовали южно-африканскія колоніи (6 1/4—25%); въ 1903 г. и 1907 г. сюда присоединяется Новая Зеландія; въ 1907 г. — Союзъ австралійскихъ колоній (5—10%). На такъ называемыхъ имперскихъ конференціяхъ (т. е. конференціяхъ представителей колоній и британскаго правительства) все яснѣе звучатъ ноты протекціонизма. «Только второразрядный мыслитель можетъ быть теперь сторонникомъ свободной торговли и въ то же время оптимистомъ по отношенію къ Англіи» — такъ съ безграничнымъ самодовольствомъ буржуа вѣщаетъ извѣстный ученый Эшли, выражая тѣмъ самымъ настроеніе господствующихъ классовъ Англіи²⁾.

¹⁾ Исаяевъ: «Мировое хозяйство», стр. 115—116. Любопытно, между прочимъ, объясненія проф. Исаяева. Повышеніе тарифовъ за 1862—64 гг. объясняется, на р., «протекціонистскими наклонностями людей, которые завѣдывали американскими финансами». Такъ прямо и сказано (стр. 114—116). См. также Grunzel, l. c.

²⁾ W. J. Ashly: «La conférence impériale britannique de 1907» въ Revue économique internationale 1907, tome 4, p. 477.

Война, какъ извѣстно, поставила точки надъ і, и таможенное обложеніе стало фактомъ. Наконецъ, мы должны упомянуть и о чрезвычайно высокихъ таможенныхъ ставкахъ *Россіи*.

«...Съ 1877 года — пишетъ г. Курчинскій — кладется начало новому теченію ..., представляющему все въ большей степени переходъ къ высокопошлинному тарифу, въ дальнѣйшемъ все болѣе и болѣе усиливающемуся. Въ 1877 году это повышеніе было создано переходомъ къ взиманію пошлинъ въ золотой валютѣ, что сразу подняло ихъ, примѣрно, на 40%. Последующіе годы приносили дальнѣйшія увеличенія ставокъ для цѣлаго ряда товаровъ, иля по пути все большаго развитія протекціонистскихъ началъ, а въ 1890 году всѣ пошлины были повышены на 20%. Завершеніемъ этого движенія явился ультра-покровительственный тарифъ 1891 года, по которому ставки обложенія для многихъ товаровъ, если ихъ сравнить съ тарифомъ 1868 года, увеличены на 100 — 300% и даже болѣе (мой курсивъ. Н. Б.). Дѣйствующій въ настоящее время тамож. тарифъ... опубликованъ въ 1903 г., а вступилъ въ дѣйствіе съ 16 февр. 1906 года. *Многія пошлинные ставки повышены въ немъ...*»¹⁾ (Курс. мой. Н. Б.).

Итакъ, не подлежитъ никакому сомнѣнію, что имѣется на лицо общая тенденція къ огражденію «національныхъ хозяйствъ» высокой таможенной стѣной. Этому нисколько не противорѣчитъ то обстоятельство, что въ иномъ случаѣ можетъ быть пониженіе ставокъ, взаимныя уступки при торговыхъ договорахъ и т. д.; все это — лишь исключенія, временныя задержки, перемиріе въ непрестанной войнѣ. *Общая тенденція*, этимъ нисколько не нарушается, ибо она не есть простой эмпирический фактъ, случайное явленіе, которое несущественно для современныхъ отношеній; наоборотъ именно структура новѣйшаго капитализма выдвигаетъ эту форму экономической политики, съ ней она возникаетъ, съ ней она упадетъ.

Та крупная хозяйственная роль, которую играютъ теперь таможенные пошлины, влечетъ за собой и агрессивный характеръ политики «современнаго капитализма». Въ самомъ дѣлѣ, благодаря пошлинамъ монополистическія организациі имѣютъ теперь добавочную прибыль, которую онѣ используютъ и какъ вывозныя преміи въ борьбѣ за рынки (dumping). Эта добавочная прибыль можетъ, вообще говоря, возрасти двумя путями: во-первыхъ, путемъ болѣе интенсивнаго внутренняго сбыта при той же самой государственной территоріи; во-вторыхъ, путемъ роста этой послѣдней. Но что касается перваго пути, то здѣсь лежитъ камень преткновенія въ емкости внутренняго рынка; нельзя представить себѣ, что крупная буржуазія начнетъ повышать долю рабочаго класса и такимъ образомъ пытаться вытащить себя изъ болота за волосы. Она, какъ расчетливый дѣлецъ, предпочитаетъ идти другимъ путемъ, путемъ увеличенія хозяйственной территоріи. Чѣмъ болѣе хозяйственная территорія, тѣмъ болѣе — при прочихъ равныхъ условіяхъ — дополнительная прибыль, тѣмъ легче выплачивать вывозныя преміи и практиковать dumping, тѣмъ шире внѣшній сбытъ, тѣмъ выше

¹⁾ Дополненія Курчинскаго къ пят. книжкѣ проф. Эберса, стр. 411. Кстати, о повышеніи ставокъ на герм. фабрикатъ въ 1904 г. даже г. Курчинскій говоритъ, что это «сегодня было особенно выгодно для русскаго народнаго хозяйства» (стр. 412). Следовательно онъ не смѣшиваетъ «хозяйства» съ «хозяйствами». Это ad notamъ тѣмъ, которые на старославянскіхъ переучиваются.

норма прибыли. Представимъ себѣ, что доля экспортруемыхъ товаровъ чрезвычайно велика по отношенію къ внутреннему сбыту; тогда невозможно компенсировать убытки отъ «бросовыхъ» цѣнъ на внѣшнемъ рынкѣ меншими цѣнами на внутреннемъ, — dumping оказывается бессмысленнымъ. Наоборотъ, «правильное» соотношеніе между внутреннимъ и внѣшнимъ сбытомъ позволяетъ выжимать максимумъ прибыли. А это возможно только при известныхъ размѣрахъ внутреннего рынка, который — при одинаковой интенсивности спроса — опредѣляется размѣрами территорій, включенныхъ въ таможенные, а, слѣд., и государственныя границы. Если раньше, въ эпоху свободной конкуренціи, достаточно было простого прониженія товаровъ на чужие рынки, и такая хозяйственная оккупация могла удовлетворить капиталистовъ вывозящей страны, то *въ нашу эпоху интересы финансового капитала требуютъ, прежде всего, роста собственной государственной территоріи, т. е. диктуютъ завоевательную политику, непосредственное давленіе военной силы, империалистическій захватъ*. Но совершенно понятно, конечно, что тамъ, гдѣ въ силу особо сложившихся историческихъ условий, сохранилась въ значительной степени старо-либеральная система свободной торговли, гдѣ, съ другой стороны, государственная территорія достаточно велика, — что въ такихъ случаяхъ, на ряду съ завоевательной политикой, выступаетъ стремленіе къ соединенію разрозненныхъ частей государственнаго тѣла, къ слиянію колоній съ метрополіей, къ образованію громадной единой «имперіи» съ общей таможенной стѣной. Таковъ англійскій империализмъ. Ничего другого, кромѣ созданія громадной хозяйственной территоріи, какъ монопольнаго средства для конкуренціи на внѣшнемъ рынкѣ, не имѣютъ въ виду и всѣ разговоры о созданіи средневропейскаго таможеннаго союза. На самомъ дѣлѣ это продуктъ интересовъ и идеологій финансового капитализма, который, проникая во всѣ поры мірового хозяйства, создаетъ въ то же время сильнѣйшую тенденцію къ замыканію національных тѣлъ, къ хозяйственной «автаркіи», какъ къ средству укрѣпленія своего монопольнаго положенія. *Такъ, наряду съ интернационализацией хозяйства и интернационализацией капитала происходитъ чрезвычайный крупнейшими послѣдствіями процессъ «національнаго» связыванія капитала, процессъ его «націонализации»¹⁾.*

Этотъ процессъ «націонализации» капитала, т. е. созданіе однородныхъ, замкнутыхъ въ государственныя границы и рѣзко противостоящихъ другъ другу хозяйственныхъ тѣлъ, стимулируется также и размѣнами въ трехъ крупныхъ сферахъ мірового хозяйства: сферѣ рынковъ сбыта, сферѣ рынковъ сырья и сферѣ приложенія капиталовъ. Мы должны поэтому анализировать измѣненія условий воспроизводства мірового капитала съ этихъ трехъ точекъ зрѣнія.

¹⁾ Когда мы говоримъ о «національномъ» капиталѣ, «національномъ» хозяйствѣ etc., мы всюду разумѣемъ не національный элементъ въ собственномъ смыслѣ, а государственно-территориальный элементъ хозяйственной жизни.

Глава V. Мировой рынок сбыта и изменения в условиях сбыта.

1. Массовое производство и выход из госуд. границ. 2. Образование цѣн. при обменѣ странъ съ разной хозяйственной структурой и образование сверхприбыли. 3. Колоніальная политика великихъ державъ и раздѣлъ міра. 4. Таможенная политика державъ и рынки сбыта. 5. Обостреніе конкуренціи на мировомъ рынкѣ сбыта и капиталистическая экспансія.

Всякій «національный» капитализмъ постоянно проявлялъ тенденцію къ экспансіи, къ распиренію своей мощи, къ выходу за предѣлы національно - государственныхъ границъ. Это вытекаетъ изъ самой сущности капиталистической структуры общества.

«Условія непосредственной эксплуатаціи и условія ея (т. е. прибавочной цѣнности. Н. Б.) реализаціи не тождественны. Они не совпадаютъ не только по мѣсту и времени, но и въ понятіи. Первые ограничены только производительной силой общества, вторыя — пропорціональностью различныхъ отраслей производства и потребительной силой общества. Но эта послѣдняя опредѣляется не абсолютной производительной силой и не абсолютной потребительной способностью, а потребительной способностью на основаніи отношеній распредѣленія, которыя сводятъ потребление огромной массы къ минимуму, измѣняющемуся лишь въ болѣе или менѣе узкихъ границахъ. Она ограничена далѣе стремленіемъ къ накопленію, стремленіемъ къ увеличенію капитала и производству прибавочной цѣнности въ расширяющемся масштабѣ. Таковъ законъ капиталистическаго производства... Поэтому рынокъ долженъ расширяться... Внутреннее противорѣчіе стремится найти себѣ разрѣшеніе въ расширеніи внѣшняго поля производства» ¹⁾).

Этотъ законъ массоваго производства, который есть въ то же время законъ массоваго перепроизводства, не нужно, однако, понимать въ томъ смыслѣ, что выходъ за предѣлы «національно»-государственныхъ границъ есть какая-то абсолютная необходимость; эта необходимость создается въ процессѣ образованія прибыли, и *величина прибыли служитъ регулирующимъ принципомъ всего движенія*. Величина прибыли зависитъ, какъ известно, отъ массы товаровъ и отъ прибыли на единицу товара, которая въ свою очередь, равна продажной цѣнѣ минусъ издержки производства. Если массу товаровъ мы обозначимъ черезъ M , цѣну единицы — черезъ Π , и издержки производства на единицу товаровъ — черезъ I , то сумма прибыли выразится формулой: $M(\Pi - I)$. Чѣмъ меньше издержки производства, тѣмъ больше прибыль на единицу товаровъ и — при неизмѣнномъ или растущемъ сбытѣ — тѣмъ больше сумма прибыли. Но издержки производства тѣмъ ниже, чѣмъ больше масса выбрасываемыхъ на рынокъ товаровъ. Улучшенная техника, ростъ производительныхъ силъ, а, слѣд., и ростъ массы производимаго продукта — вотъ что понижаетъ издержки производства. Поэтому вполне понятны и дешевыя продажи за границу. Даже если при этомъ не получается никакой прибыли, и товары продаются по издержкамъ производства, то этимъ самымъ повышается сумма прибыли, такъ какъ пони-

¹⁾ Маркс: «Капиталъ» т. III, стр. 220 пер. Степанова.

жаются издержки производства. (Мы не говоримъ здѣсь о продажахъ съ убыткомъ изъ «стратегическихъ цѣлей», т. е. для быстрого завсераія рынка и уничтоженія конкурентовъ). Въ общей формулѣ $M (C - I)$ величина издержекъ производства будетъ тогда не та величина ихъ, которая соответствуетъ массѣ продукта M , а значительно меньшая величина, которая соответствуетъ количеству $(M + E)$, гдѣ E есть цѣфра экспортируемаго товара. Такъ движеніе прибыли выталкиваетъ товары за предѣлы государственнхъ границъ. Но тотъ же регулирующий принципъ капитализма—высота прибыли—обнаруживаетъ свое дѣйствіе и другимъ путемъ. Мы имѣемъ въ виду образованіе *сверхприбыли при обменѣ странъ съ различными хозяйственными структурами.*

Уже въ эпоху торговаго капитала совершенно ясенъ этотъ процессъ образованія дополнительной прибыли.

«Пока торговый капиталъ,—пишетъ Марксъ,—играетъ роль посредника при обменѣ продуктовъ неравнхъ странъ, торговая прибыль не только представляется результатомъ обчета и обмана, но по большей части и дѣйствительно изъ нихъ происходитъ. Помимо того, что торговый капиталъ утилизируетъ разницу между цѣнами производства различныхъ странъ... указанные способы производства приводятъ къ тому, что купеческій капиталъ присваиваетъ себѣ подавляющую долю прибавочнаго продукта—отчасти въ качествѣ посредника между обществами, производство которыхъ въ существенномъ еще имѣетъ въ виду потребительную стоимость и для экономической организаціи которыхъ продажа части продуктовъ, вообще поступающей въ обращеніе, слѣд., вообще продажа продуктовъ по ихъ стоимости, имѣетъ втростепенное значеніе; отчасти потому, что при указанныхъ прежнихъ способахъ производства главные владѣльцы прибавочнаго продукта, съ которыми имѣетъ дѣло купецъ—рабовладѣлецъ, феодальный землевладѣлецъ, государство... являются представителями наслаждающихся богатства...»¹⁾.

Здѣсь «обсчетъ» и «обманъ» могли играть такую большую роль благодаря тому, что самъ процессъ обмена былъ нерегулярнымъ, необходимымъ процессомъ «обмѣна веществъ» въ обществѣ съ мировымъ раздѣленіемъ труда, а болѣе или менѣе случайнымъ явленіемъ. Но дисплетельная прибыль получается и тогда, когда международный обменъ сдѣлался уже регулярно проходящимъ моментомъ воспроизводства мирового капитала. Марксъ вполне выяснилъ экономическую природу этой *сверхприбыли* въ слѣдующихъ положеніяхъ:

«Капиталы, вложенные во внѣшнюю торговлю, могутъ давать болѣе высокую норму прибыли, такъ какъ, во-первыхъ, здѣсь идетъ конкуренція съ товарами, которые производятся другими странами при менѣе благоприятныхъ условіяхъ производства, такъ что болѣе передовая страна продаетъ свои товары выше ихъ стоимости, хотя дешевле конкурирующихъ странъ. Поскольку трудъ болѣе передовой страны оцѣнивается при этомъ какъ трудъ болѣе высокаго удѣльнаго вѣса, норма при были повышается, потому что трудъ, не оплачиваемый какъ трудъ болѣе высокаго качества, продается, какъ таковой. То же самое можетъ имѣть мѣсто по отношенію къ той странѣ, въ которую отправляются товары и изъ которой покупаются товары; именно такая страна отдаетъ овеществленнаго труда *in natura* болѣе, чѣмъ получаетъ, и всетаки получаетъ при этомъ товары дешевле

1) Ibidem, стр. 307.

чѣмъ могла бы сама ихъ производить. Совершенно также, какъ фабрикантъ, утилизирующій новсе изобрѣтеніе прежде чѣмъ оно вошло во всеобщее употребленіе, продаетъ дешевле своихъ конкурентовъ и, несмотря на то, выше индивидуальной стоимости своихъ товаровъ, т. е. сравнительно болѣе высокую производительную силу при мѣняемаго имъ труда съ использованием, какъ прибавочный трудъ. Она реализуетъ такимъ образомъ добавочную прибыль (курс. нашъ *Н Б*). Съ другой стороны, что касается капиталовъ, вложенныхъ въ колоніяхъ и т. д., то они могутъ давать болѣе высокія нормы прибыли, такъ какъ тамъ, вслѣдствіе болѣе низкаго развитія, норма прибыли вообще стоитъ выше, а при условіи при мѣненія рабовъ, кули и т. д., стоитъ выше и эксплуатація труда. Трудно было бы понять, почему бы такія болѣе высокія нормы прибыли, которыя такимъ образомъ приносятъ и доставляютъ на родину капиталы, вложенные въ извѣстныя отрасли, почему бы здѣсь эти нормы прибыли, если только этому не противодействуютъ монополіи, не имѣли вліянія при выравниваніи нормы прибыли, и, слѣд., *pro tanto* не повышали ея¹⁾.

Здѣсь Маркъ даетъ теоретическое объясненіе сверхприбыли, исходя изъ теоріи трудовой цѣнности. Дополнительная прибыль представляется съ этой точки зрѣнія въ своей основѣ превышеніемъ общественной цѣнности продукта (при чемъ подъ «обществомъ» разумѣется) весь міровскій капиталъ, какъ единое цѣлое) надъ индивидуальной цѣнностью продукта (при чемъ подъ «индивидуумомъ» въ данномъ случаѣ разумѣется «національное хозяйство»). Болѣе того, Маркъ предвидитъ и объясняетъ и тотъ случай, когда происходитъ извѣстная фиксація повышеннѣйшей прибыли, а именно, захватъ данной области монополистическими организаціями, случай, особенно важный въ нашу эпоху.

Итакъ, не невозможность дѣятельности внутри страны, а погоня за болѣе высокой нормой прибыли,—вотъ что является движущей силой мірового капитализма. Даже современное «капиталистическое полнокровіе» не является абсолютной границей. Болѣе низкая норма прибыли гнать товары и капиталы все дальше отъ ихъ «родины». Но этотъ процессъ происходитъ одновременно въ различныхъ частяхъ мірового хозяйства. Капиталисты различныхъ «національных хозяйствъ» сталкиваются здѣсь, какъ конкуренты, и чѣмъ сильнѣе ростъ производительныхъ силъ мірового капитализма, чѣмъ интенсивнѣе ростъ внѣшней торговли, тѣмъ обостреннѣе конкурентная борьба. И какъ разъ послѣднія десятилѣтія принесли съ собой такія количественныя измѣненія въ этой области, что они приняли уже качественно новую формулировку.

Эти измѣненія идутъ, такъ сказать, съ двухъ концовъ. Во-первыхъ, крайне обостряется процессъ массоваго производства, т. е. растетъ масса товаровъ, ищущихъ себѣ внѣшняго сбыта, явленіе, которое свойственно въ высокой степени именно послѣднему времени; во-вторыхъ, все уже становится свободнымъ, т. е. не захваченный монополистическими «великими державами» рынокъ. Эти великія державы, двигаемыя потребностями отечественнаго капитала, весьма быстро подчинили себѣ свободныя области, и съ 70—80 годовъ прошлаго вѣка «территоріальныя присвоєнія» шли лихорадочнымъ темпомъ. Достаточно сдѣлать лишь краткій перечень результатовъ этой «исключительной политики», которая сдѣлалась настоящей маніей всѣхъ современныхъ капиталистическихъ государствъ.

¹⁾ Ibidem, стр. 218.

Англія, которая, вообще говоря, обладает громадной государственной территорией, съ 1870 г. успѣла присоединить цѣлый рядъ новыхъ областей: въ Азіи—Белуджистанъ, Бирму, Кипръ, Британское Сѣверное Борнео, Вейхайвей, области противъ Гонконга; расширила Straits Settlements, объявила протекторатъ надъ Ковейтомъ (1899), прислѣдила Синайскій полуостровъ и т. д.; въ Австраліи были присоединены нѣкоторые острова, юго-восточная часть Новой Гвинеи, большая часть Соломоновыхъ о-вовъ и о-вовъ Тонга. Въ Африкѣ, гдѣ конкуренція и захваты шли, какъ извѣстно, особенно интенсивно, Англія прислѣдила: Египеть, египетскій Суданъ съ Угандой, Брит. Вост. Африку, британское Сомали, Занзибаръ и Пембу; въ южной Африкѣ—обѣ бурскія республики, Родезію, «Британск. Центр. Африку»; въ Западной Африкѣ—помимо расширенія прежнихъ колоній—занята была Нигерія ¹⁾. Таковы были «успѣхи» Англіи.

Не менѣе «успѣшно» дѣйствовала *Франція*. «Съ 1870 года,—пишетъ одинъ французскій империалистъ,—мы присутствуемъ при дѣйствительномъ колоніальномъ возрожденіи. Третья Республика подчинила Аннамъ своему протекторату, завоевала Тонкинъ, аннектировала Ласъ, распространила на Тунисъ и Коморскіе о-ва (около Мадагаскара. *Н. В.*) французскій протекторатъ, заняла Мадагаскаръ, неизмѣримо (démésurement) расширила свои владѣнія въ Сахарѣ, Суданѣ, Гвинее, на Берегу Слоновой Кости, въ Дагомеѣ, на берегахъ Сомали и основала новую Францію, которая тянется отъ Атлантическаго океана и Конго до озера Чадъ ²⁾. Къ концу XIX вѣка французскія колоніи по площади превосходили уже самое Францію въ 19 разъ!»

Германскій империализмъ выступилъ на сцену позже; но онъ быстро стремится наверстать потерянное время. Начало колоніальной политики Германіи датируется 1884 годомъ. Завоеванія въ Юго-Западной Африкѣ, Камерунѣ, Того, Восточной Африкѣ, «прислѣрженіе» Новой Гвинеи и цѣлаго ряда о-вовъ («Земля Императора Вильгельма», «Архипелагъ Бисмарка», Каролинскіе, Маріанскіе etc. острова); дальѣ, захватъ Кіао-Чау въ 1897 году, подготовка грабежей въ Турціи и Малой Азіи—вся эта «эволюція» проходитъ также лихорадочно-быстро ³⁾. Наконецъ, что касается *россійской* колоніальной политики, то мы напомнимъ читателю о завоеваніи Средней Азіи, манчжурской и монгольской политикѣ, а за самое послѣднее время о персидской политикѣ Россіи, которая проводилась, какъ извѣстно, съ помощью Англіи (герой ея—полковникъ Ляховъ) ⁴⁾. То же самое происходитъ и съ политикой въ европейскихъ странахъ, изъ которыхъ важнѣйшую роль играютъ *Соединенные Штаты* и Японія. Въ результатѣ этого «раздѣла» свободныхъ земель, а, слѣдовательно, въ значительной степени, и свободныхъ рынковъ, міровая конкуренція между «національными» капиталистическими группами должна была неизбѣжно обостриться до чрезвычайности. Современное распредѣленіе территории и жителей иллюстрируется слѣдующей таблицей.

¹⁾ S. Schilder, l. c., S. 147 ff.

²⁾ Paul Giffarel: «L'histoire de l'Expansion Coloniale de la France depuis 1870 jusqu'en 1915; avant-propos.

³⁾ B-von König: «Le développement commercial, économique et financier des colonies lalemandes», Revue écon. int., 1907, 4 vol., p. 130. ss.

⁴⁾ См. *М. Н. Покровский*: «Внѣшняя политика Россіи въ концѣ XIX вѣка» въ Исторіи Россіи въ XIX в., выпускъ 35.

Великія державы.	Размѣры колоній.				Размѣры метрополій.		И т о г о.	
	1876 г.		1914 г.		1914 г.		1914 г.	
	км²	Жит.	км²	Жит.	км²	Жит.	км²	Жителей.
	въ милліон.		въ милліон.		въ милліон.		въ милліонахъ.	
Англія	22,5	251,9	33,5	393,5	0,3	46,5	33,8	440,0
Россія	17,0	15,9	17,4	33,2	5,4	136,2	22,8	169,4
Франція	0,9	6,0	10,6	55,5	0,5	39,6	11,1	95,1
Германія	—	—	2,9	12,3	0,5	64,9	3,4	77,2
Соед. Штаты	—	—	0,3	9,7	9,4	97,0	9,7	106,7
Японія	—	—	0,3	19,2	0,4	53,0	0,7	72,2
Итого 6 вел. держ.	40,4	273,8	65,0	523,4	16,5	437,2	81,5	960,6
Колоніи, принадле- жащія маленькимъ государств. (Бель- гія, Голландія и т. д.)	—	—	9,9	45,3	—	—	9,9	45,3
Три полуколоніи (Турція, Персія, Китай)	—	—	—	—	—	—	14,5	361,2
И т о г о	—	—	—	—	—	—	105,9	1.367,1
Другія страны	—	—	—	—	—	—	28,0	289,9
Міровое	—	—	—	—	—	—	133,9	1.657,0 1)

Такимъ образомъ, за періодъ съ 1876 по 1914 годъ великія державы присобрѣли около 25 милл. кв. километровъ колоніальныхъ земель, область, которая вдвое больше всей Европы. Весь міръ почти подѣленъ между «хозяйствами» великодержавныхъ націй. Совершенно понятно поэтому, что конкуренція обостряется до невѣроятнаго предѣла, и что давленіе капиталистическій экспансіи на оставшіяся свободными страны возрастаетъ въ такой же мѣрѣ, какъ и шансы грандіозной свалки крупно-капиталистическихъ державъ 2).

1) Таблица составлена тов. В. Ильинымъ и заимствована нами изъ одной его работы, вышедшей за послѣднее время.

2) Поэтому всѣ интернаціональные конфликты, начиная съ 1871 г., вызывались именно колоніальной политикой. Ср. Joaquín Fernández Prada. Historia de los conflictos internacionales del siglo XIX. Barcelona. 1901, стр. 118 и слѣд. Что экспансіонная политика направляется прежде всего на свободныя земли объясняется лишь тѣмъ, что буржуазія идетъ по линіи наименьшаго сопротивленія.

Но эти шансы еще больше увеличиваются в силу действия *таможенных пошлин*. Именно таможенные пошлины создают тот барьер, на который наталкивается ввоз товаров, и преодолеть который можно одним единственным путем: путем давления, путем применения силы. В качестве предварительного средства применяются иногда таможенные войны, т. е. повышение ставок в целях вынуждения уступки («таможенная ретерсия»). Такие таможенные войны вели, напр., Австро-Венгрия с Румынией (1886—1890), с Сербией (1906—1911), с Черногорией (1908—1911); Германия с Россией (1893—1894), Испанией (1894—1899) и Канадой (1903—1910); Франция с Италией (1888—1892) и Швейцарией (1893—1895) и т. д. Чем скорее «разбираются» свободные рынки, тем скорее включаются они в таможенные границы, и тем ожесточеннее становится конкуренция, тем рвоче сталкивается таможенная политика держав. Но таможенные войны—это лишь частичные вылазки, вскрывание почвы. В конечном счете противоречие разрешается столкновением «реальных сил», т. е. силой оружия. Такая погоня за рынками сбыта неизбежно создает конфликты между «национальными» группами капитала. *Величайший рост производительных сил и сужение до минимума свободных рынков за последнее время, таможенная политика держав, связанная с господством финансового капитала и обострение затруднений при реализации товарных ценностей создают ситуацию, где решающий голос принадлежит военной силе.*

Здесь проявляются те противоречия капиталистического развития, которые были проанализированы Марксом. Рост производительных сил вступает в конфликт с антагонистической формой распределения и диспропорциональностью капиталистического производства—отсюда капиталистическая экспансия; с другой стороны, общественный труд вступает в конфликт с частновладельческой его организацией, что выражается в конкуренции национальных капиталов. Нет условий равновесия и плавного развития всех частей общественного механизма—и за последнее время экономическая жизнь была особенно далека от них—отсюда жесточайшие кризисы и переломы.

Глава VI. Мировой рынок сырья и замещения в условиях покупки материалов.

1. Диспропорциональность общественного производства. 2. Монополия собственности на землю и рост диспропорциональности между индустрией и сельским хозяйством.
3. Дороговизна сырых материалов и сужение рынков сырья. 4. Обострение конкуренции на мировом рынке сырья и капиталистическая экспансия.

В предыдущей главе мы видели, каким образом новейшее развитие капитализма, вызывая растущее затруднение при реализации товарных ценностей, толкает командующие классы различных «национальных» групп к экспансионной политике. Но процесс воспроизводства капитала вовсе не ограничивается одной только фазой сбыта. В формуле воспроизводства $D—T... P'—D'$ только последняя часть выражает реализацию цены произведенного продукта. ($P'—D'$). Обычно указывали с и отчасти затруднения именно в процессах $P'—D'$, т. е. в процессах сбыта.

Погоня за рынками сбыта и, въ особенности, промышленные кризисы наталкивали на анализ затруднений, которые встречаются при протекании капитализма фазы $T'-D'$. Но затруднения могут возникать также в процессе первой фазы, которую проходит капитал, когда деньги обмениваются на средства производства ($D-T$). И, действительно, новейшее развитие капиталистических отношений создает растущие затруднения и в этой области воспроизводства общественного капитала.

Операция $D-T$ разлагается, как известно, на две части: $D-R$ и $D-Cr. п.$, где R обозначает рабочую силу, а $Cr. п.$ —средства производства, так что формула этой фазы в ее развернутом виде будет $D-T (R-Cr. п.)$. Мы должны рассмотреть поэтому обе части формулы.

Поскольку рост производительных сил обусловил собою изменение в структуре и соотношениях классовых сил общества, он выразился, между прочим, в том факте, что страшно обострились социальные антагонизмы, противопоставив друг другу организованную мощь классовых протестов. Состояние относительного равновесия предполагает здесь необычайное взаимное давление социальных сил друг на друга. Тенденция к снижению нормы прибыли вызывает стремление интенсифицировать труд—с одной стороны, искать дешевых рабочих рук при дальнейшем расширении—с другой. Последнее опять таки достигается в сфере *колониальной политики* ¹⁾.

Еще более важное значение имеет, однако, другая сторона дела.

Мы имеем в виду несоответствие между развитием индустрии и развитием сельского хозяйства, как поставщика сырых материалов для обрабатывающей индустрии. Последняя требует все более значительного количества этих сырых материалов; сюда входит дерево (бумажное производство, строительное и столярное дело, постройка железных дорог и т. д.); животные продукты (кожа, шерсть, свиная щетина, конский волос, мех, кости, кишки, всевозможные животные жиры, мясо для выделки продуктов питания и т. д.); сырой материал для текстильной индустрии (хлопок, лен, конопля и пр.); наконец, такие товары, как каучук, играющий колоссальную роль во всей промышленной жизни и др. Однако, развитие современного сельского хозяйства отнюдь не успевает за стремительным развитием индустрии,—отсюда, в основе своей, дороговизна, которая стала интернациональным явлением первостепенной важности именно за последний период капиталистического развития, когда индустриальный процесс настолько обострился, что заокеанское производство продуктов сельского хозяйства тоже перестало успевать за спросом передовых капиталистических стран и падение мировых цен сменилось быстрым их повышением. Нижеследующая таблица дает некоторое представление о росте цен.

¹⁾ Мы не будем здесь касаться тех методов эксплуатации, которыми запятнала себя эта политика. Напомним лишь, что она—не только «прошлое», но в высокой степени—настоящее.

Годъ.	Джутъ-сырець Лондонскій рынокъ.	Хлопокъ-сы- рець.	Кожъ бычьихъ солен.	Кожъ телячьихъ русска.	Сало свиное америк.
Гамбургскій рынокъ.					
(Цѣна въ рубляхъ за пудъ).					
1903	1,77	9,12	6,11	19,62	6,62
1904	1,76	9,67	6,49	20,93	5,57
1905	2,42	7,72	6,93	28,64	5,79
1906	3,04	8,96	7,90	28,82	6,31
1907	2,51	9,87	7,96	27,90	7,07
1908	1,88	8,47	6,52	28,66	7,01
1909	1,83	9,46	7,22	25,38	8,97
1910	1,98	11,72	8,35	27,33	9,52
1911	2,62	10,61	8,40	26,54	7,04
1912	2,86	9,65	8,57	25,50	8,17
1913	3,93	10,35	9,47	24,60	8,66 ¹⁾

Такимъ образомъ, за десятилѣтіе 1903—1913 цѣна джута повысилась на 128%, хлопокъ—на 13%, кожъ бычьихъ—на 55%, телячьихъ—на 25%, сала—на 31% ²⁾.

Конечно, при всѣхъ и всяческихъ обстоятельствахъ—даже въ социалистическомъ обществѣ—развитіе производительныхъ силъ выражалось бы въ сторону производства средствъ производства (этотъ процессъ въ капиталистическомъ обществѣ принимаетъ, какъ мы видѣли, форму повышения органическаго состава капитала). Но это отнюдь не означало бы несоотвѣстствія въ распредѣленіи производительныхъ силъ общества—ходъ развитія былъ бы гармоническимъ и главнымъ, «спросъ» на сырые матеріалы росъ бы также быстро, какъ и ихъ «предложеніе». Дѣло, слѣдовательно, не въ относительномъ ростѣ индустріи вообще, а въ ея *диспропорціональномъ* ростѣ. Съ другой стороны, нельзя себѣ представлять этотъ ходъ развитія, какъ выраженіе «абсолютнаго» и «естественнаго» закона, затрудняющаго производство продуктовъ сельскаго хозяйства такъ, какъ это представлялъ себѣ Мальтусъ и его многочисленные—тайные или явные—последователи. Главнѣйшее препятствіе лежитъ въ особой *соціальной категоріи, монополюющей собственности на землю*.

«Чисто юридическая собственность на землю,—пишетъ Марксъ въ главѣ объ абсолютной рентѣ,—не создаетъ земельной ренты для собственника. Но, разумѣется, дать ему власть устранять свою землю отъ эксплуатаціи до тѣхъ поръ, пока экономическія отношенія не сдѣлаютъ возможнымъ такое использованіе ея, которое принесетъ ему извѣстный излишекъ, при чемъ безразлично, найдетъ ли земля примѣненіе для собственно земледѣлія или для иныхъ производственныхъ цѣлей, какъ постройки и т. д. Онъ не можетъ увеличить или уменьшить абсолютнаго размѣра этой сферы предпріятій, но можетъ измѣнить то количество ея, которое находится на рынкѣ. Отсюда, какъ отмѣтили уже Фурье, тотъ характерный фактъ, что во всѣхъ цивилизованныхъ странахъ значительная часть земли всегда устранена отъ воздѣлыванія» ³⁾. «Земельная собственность служить здѣсь барьеромъ

¹⁾ *Сводъ товарныхъ цѣнъ на главныхъ русскихъ и иностранныхъ рынкахъ за 1913 годъ.* Изд. Мин. Торг. и Пром. Петроградъ 1914.

²⁾ Относит. соотношенія между индустріей и сельск. хозяйствомъ въ связи съ дороговизной см. маленькую, но превосходную брошюру Otto Bauer'a: «Die Tenerung» въ изданіи М. С. В.

³⁾ *Марксъ, Капиталъ, III, II, стр. 286.*

ромъ, который, если не уплачивается пошлины, т. е. не взимается ренты, не допускает новой затраты капитала на невоздѣланной до того времени или не сданной въ аренду землѣ, хотя земля эта, вновь привлекаемая къ обработкѣ, принадлежитъ къ тому классу, который не приноситъ дифференціальной ренты (т. е. ренты, получаемой въ силу различія въ качествѣ земельныхъ участковъ etc. *Н. В.*) и который, если бы не существовало земельной собственности, могъ бы воздѣлываться уже при такомъ сравнительно незначительномъ повышеніи рыночной цѣны, когда регулирующая рыночная цѣна покрывала бы лишь цѣну производства (т. е. издержки производства плюс средняя прибыль. *Н. В.*) для воздѣлывателя этой наихудшей земли» ¹⁾.

Но въ то время, какъ повышение цѣнъ на предметы *обрабатывающей* промышленности влечетъ за собой, обычно, сокращеніе спроса, гдѣ кривая спроса быстро измѣняется въ зависимости отъ колебанія цѣнъ, въ области распределенія *сельскохозяйственныхъ* продуктовъ спросъ представляется величиной болѣе устойчивой. (Не слѣдуетъ забывать, что производство сырыхъ матеріаловъ для *обрабатывающей* промышленности есть, въ большинствѣ случаевъ, побочная отрасль производства предметовъ питания: производство кожи связано съ производствомъ мяса, то же — съ производствомъ кишекъ, отчасти шерсти и т. д.). Вотъ почему и конкуренція въ сельскохозяйственномъ производствѣ играетъ существенно меньшую роль, несмотря на слабое относительно развитіе монополистическихъ организаций въ собственномъ смыслѣ этого слова. Законъ массоваго производства, быстрѣйшее накопленіе капитала и т. д. — вещи гораздо менѣе свойственны земледѣлію, чѣмъ промышленности.

Такимъ образомъ, къ диспропорціональности между производственными отраслями капиталистическаго хозяйства вообще, вытекающей изъ анархической хозяйственной структуры капитализма, которая продолжаетъ существовать, *несмотря* на картеллированіе, трестированіе и т. п., присоединяется еще специфическая и все растущая диспропорціональность между индустріей и сельскимъ хозяйствомъ. Вполнѣ понятно, что эта диспропорціональность особенно рѣзко выступила за послѣднее время. Выше мы уже отмѣчали, насколько интенсивно шель процессъ роста производительныхъ силъ какъ разъ въ послѣднія десятилѣтія. Заокеанскія страны, въ первую голову, Соединенные Штаты развили собственную индустрію и, слѣд., свой собственный спросъ на все растущее количество продуктовъ сельского хозяйства. То же происходило и съ другими аграрными странами. Австро-Венгрія, напр., за очень короткій срокъ стала страной, гдѣ ввозъ хлѣба и пр. превышаетъ вывозъ. Общій подъемъ производительныхъ силъ мірового капитализма за послѣднія десятилѣтія настолько передвинулъ и измѣнилъ соотношенія между индустріальнымъ и сельскохозяйственнымъ производствомъ, что и здѣсь *количественное измѣненіе перешло такия границы, за которыми лежитъ уже и качественное измѣненіе*; и именно поэтому эпоха дороговизны, какъ общаго и повсемѣстнаго повышенія цѣнъ на продукты сельскохозяйственнаго производства, есть явленіе повѣйшей фазы капитализма. Повышеніе же цѣны сырыхъ матеріаловъ непосредственно затрагиваетъ норму прибыли, ибо, при прочихъ равныхъ условіяхъ, норма прибыли повышается или понижается въ направленіи обратномъ по сравненію съ движеніемъ цѣны сырого матеріала. Отсюда растущее стремленіе

¹⁾ Ibidem, стр. 291.

капиталистов отдельных «национальных хозяйств» расширить свои рынки сырья. Но этот же самый процесс, который страшно сузил рынки сбыта, сузил и размеры рынков сырья, ибо рынками сырья служили и служат, главным образом, те же страны, какія являются и «внешними» рынками сбыта, т. е. страны болѣе нѣзкаго развитія, въ томъ числѣ колоніи. Поэтому стремленія капиталистовъ различныхъ великихъ державъ становятся здѣсь съ такой же силой, какъ и на почвѣ конкуренціи въ процессѣ сбыта. Въ этомъ нѣтъ ничего удивительнаго, такъ какъ процессъ воспроизводства общественнаго капитала предполагаетъ важность не только тѣхъ измѣненій, которыя могутъ произойти въ послѣдней фазѣ кругооборота Д—Т...П...Т—Д, т. е. въ фазѣ сбыта, но и тѣхъ, какія могутъ произойти въ фазѣ Д—Т, т. е. въ фазѣ покупки средствъ производства. Капиталистическій «производитель» есть не только продавецъ, и но и покупатель. И притомъ не просто продавецъ и покупатель, а капиталистическій продавецъ и покупатель: акты покупки и продажи входятъ здѣсь въ формулу движенія капитала, суть части этой формулы. Отсюда совершенно ясна искусственность тезиса Франца Оппенгеймера, который выставляетъ тезисъ о «смертномъ характерѣ» конкуренціи между покупателями и враждебныхъ отношеніяхъ между продавцами¹⁾. Основой его разсужденій является то положеніе, что продавецъ выноситъ на рынокъ обычно только одинъ товаръ, и его судьба связана именно съ этимъ товаромъ, гвар. съ его цѣны; наоборотъ—разсуждаетъ Оппенгеймеръ—для покупателя интересны крайне разнобразные продукты и ихъ цѣна; его интересы связаны съ каждымъ изъ этихъ товаровъ относительно гораздо болѣе слабо: «повышается цѣна одного (товара), можетъ падать цѣна другого» и т. д. Здѣсь Оппенгеймеръ какъ разъ упускаетъ самое существенное, а именно то, что современный покупатель есть, гл. обр., капиталистическій покупатель. Мѣнше потребление отходитъ на задній планъ по сравненію съ производительнымъ потребленіемъ на основѣ расширяющагося воспроизводства. Но для производственныхъ цѣлей какъ разъ и требуется массовая покупка относительно немногихъ товаровъ. Закупаются, гл. образомъ, громадныя массы однородныхъ продуктовъ, и поэтому одинъ товаръ играетъ часто весьма и весьма существенную роль. (ср., напр., значеніе хлопка для текстильной индустрии²⁾).

Итакъ, нѣтъ ровно никакихъ основаній считать борьбу за рынки сырья менѣе «острой» на основаніи соображеній Оппенгеймера. Невѣроятное усиленіе конкуренціи и въ этой области есть фактъ, который еще болѣе усиливается стремленіемъ присоединить области съ залежами угля, желѣзной, мѣди и преч. руды, нефтеносными землями и т. д., эти отрасли производства, играющія крупную роль и зависящія отъ природныхъ условій, легко поддаются монополизации и, слѣдовательно, развѣ попасть въ руки

¹⁾ См. его изложеніе причинъ войны въ «Die neue Rundschau», August 1915 (Franz Oppenheimer: «Die Wurzel des Krieges»). Общій взглядъ Оппенгеймера на ходъ развитія, а также его «положительное» рѣшеніе вопроса, не выходящее, по нашему мнѣнію, особенно далеко за предѣлы идей, развитыхъ Генри Джорджемъ и буржуазными «земельными реформаторами», изложенъ кратко въ его «критической» работѣ: «Die soziale Frage und der Sozialismus». Кстати, Подъ сильнѣйшимъ влияніемъ этого буржуазнаго экономиста находится не кто иной, какъ г. П. Масловъ.

²⁾ Точно такъ и «производители» in concreto производить вовсе не одинъ только товаръ, а тѣмъ болѣе продавцы вообще. Ср., напр., универсальные магазины. Этимъ мы вовсе не хотимъ оспаривать значенія специализаціи. Мы хотимъ лишь возстановить «поруганныя права» покупателей.

однѣхъ «національныхъ» группъ, пропадаютъ для другѣхъ. Но это относится, конечно, и къ земледѣльческому производству, поскольку на сцену выступаетъ сплоченная «національная» группа, имѣющая въ своемъ распоряженіи необходимыя средства «оккупаци». Политика Англіи въ Египтѣ и превращеніе всего Египта въ гигантскую плантацію хлопка, поставляющую сырой матеріалъ англійской текстильной индустріи, можетъ служить яркой тому иллюстраціей.

Итакъ, новѣйшая фаза капитализма и въ этой области обостряетъ конфликты. Чѣмъ быстрее темъ капиталистическаго развитія, чѣмъ сильнѣе процессы индустриализаціи хозяйства и «урбанизаціи» (роста городовъ) странъ, тѣмъ больше нарушается равновѣсіе между промышленностью и сельскимъ хозяйствомъ, тѣмъ сильнѣе конкуренція между развитыми странами изъ за странъ отсталыхъ, тѣмъ неизбежнѣе открытое ихъ столкновение.

Капиталистическая экспансія является и здѣсь, такимъ образомъ, «разрѣшеніемъ» противорѣчій, которыя съ неумолимой неизбежностью приводятъ къ рѣшающему моменту империалистской политики — в ѣ ѣ.

До сихъ поръ мы рассматривали измѣненія, которыя произошли въ условіяхъ мірового товарообмѣна и которыя до чрезвычайности обострили конкуренцію между «національными» капитализмами, а, слѣдовательно, и ихъ агрессивную политику. Но тѣ измѣненія, которыя характерны для нашей эпохи, отнюдь не ограничиваются этимъ. Развитіе производительныхъ силъ мірового капитализма выдвинуло на сцену и другія формы экономическихъ интернаціональных связей. Мы разумѣемъ международное движеніе капиталныхъ дѣйностей, къ анализу котораго мы и переходимъ.

Глава VII. Міровое движеніе капитала и измѣненіе экономическихъ формъ интернаціональной связи.

1. Перепроизводство капитала и его ростъ. 2. Движущія силы экспорта капитала. 3. Картели и экспортъ капитала. 4. Экспортъ капитала и займы. 5. Экспортъ капитала и торговые договоры. 6. Экспортъ капитала и экспортъ товаровъ. 7. Обостреніе конкуренціи изъ-за сферъ приложенія капитала и капиталистическая экспансія.

Международное движеніе капитала можно рассматривать съ точки зрѣнія вывозящей и съ точки зрѣнія ввозящей капиталъ страны. Въ первомъ случаѣ рѣчь будетъ идти объ *экспортѣ* капитала.

Экспортъ капитала изъ данной страны предполагаетъ *перепроизводство* капитала въ этой странѣ, его перенакпление. Это перепроизводство было бы абсолютнымъ въ томъ случаѣ, если бы дополнительный капиталъ ничего не приносилъ бы съ капиталистической точки зрѣнія, т. е. если бы капиталъ K , возросшій до $K + \Delta K$, приносилъ бы столько же прибыли, сколько и до своего увеличенія на ΔK .¹⁾ Но для экспорта капитала вовсе не требуется, чтобы перепроизводство достигло этой границы: «Если капиталъ посылается за границу, то это происходитъ не потому, чтобы онъ абсолютно не могъ быть помѣщенъ въ дѣло внутри страны. Это происходитъ потому, что за границей онъ можетъ быть помѣщенъ при болѣе высокой нормѣ

¹⁾ К. Марксъ. Капиталъ т. III, стр. 227.

²⁾ Ibid, стр. 232.

прибыли». Вполнѣ понятно отсюда, что съ экспортомъ капитала мы встрѣчаемся чуть ли не на всемъ протяженіи развитія капитализма. Но, несмотря на то, именно для послѣднихъ десятилѣтій экспортъ капитала приобрѣлъ совершенно исключительное значеніе, какого онъ не имѣлъ никогда раньше. Можно даже сказать, что до извѣстной степени рѣчь идетъ о созданіи новаго типа экономической связи между странами—настолько возросъ удѣльный вѣсъ именно этой формы интернаціональнаго хозяйственнаго общенія.

Здѣсь дѣйствовали и дѣйствуютъ причины двоякаго рода. Во-первыхъ. При крупно-капиталистическомъ производствѣ, въ обстановкѣ непрерывнаго, идущаго гигантскими шагами техническаго прогресса и повышенія производительной силы труда; при необычайномъ ростѣ транспорта и усовершенствованіи средствъ обращенія вообще, а, слѣдовательно, при ускореніи оборотовъ капитала, накопленіе послѣдняго идетъ невиданно быстрымъ темпомъ. Массы капиталовъ, ищущихъ примѣненія, достигаютъ небывалой величины. Но, съ другой стороны, современная организація капитала, картели и тресты, имѣютъ тенденцію класть извѣстныя границы помѣщенію капиталовъ, устанавливая опредѣленные размѣры производства. Что же касается некартелированныхъ областей, то помѣщать капиталы въ эти отрасли становится все менѣе выгоднымъ. Ибо преодолѣть тенденцію къ пониженію нормы прибыли путемъ полученія картельной сверхъ-прибыли монополистическія организаціи могутъ лишь за счетъ некартелированныхъ отраслей. Изъ ежегодно производимой прибавочной цѣнности часть ея, производимая въ некартелированныхъ отрасляхъ, переходитъ къ совладѣльцамъ капиталистическихъ монополій, тогда какъ доля *outsider*овъ все понижается. Весь процессъ выталкивается, такимъ образомъ, капиталъ за предѣлы страны.

Во-вторыхъ. Существованіе высокихъ таможенныхъ пошлинъ кладетъ величайшія препятствія проникновенію товаровъ. Массовое производство и массовое перепроизводство дѣлаютъ необходимымъ ростъ внѣшней торговли, но послѣдняя встрѣчаетъ барьеръ въ видѣ высокихъ ставокъ. Правда, внѣшняя торговля продолжаетъ развиваться, иностранный сбытъ растетъ, но все это происходитъ *несмотря* на затрудненія и *вопреки* имъ. Изъ этого, однако, не слѣдуетъ, что таможенное обложеніе не даетъ себя чувствовать. Оно отражается, прежде всего, на нормѣ прибыли. Но если таможенные рогатки ставятъ большія затрудненія экспорту *товаровъ*, то онѣ нисколько не задерживаютъ экспорта *капиталовъ*. Ясно, что чѣмъ выше поднимается волна таможеннаго обложенія, тѣмъ больше должна быть, при прочихъ равныхъ условіяхъ, утечка капитала изъ страны. «Защита индустріи (1) не даетъ иностранцу толчка основывать фабрику внутри таможенной границы. Только тогда, когда иностранный фабрикантъ и импортеръ теряетъ часть своего сбыта или весь свой сбытъ, наступаетъ моментъ, когда онъ прибѣгаетъ къ основанію фабрикъ за границей, что постоянно связано съ большими издержками и опасностями. Запретительные тарифы, вызывающіе такія послѣдствія, содержатся въ Mac-Kinley и Dingley Bill'ы въ Соед. Штатахъ (1890 и 1897 гг.), затѣмъ въ русскомъ законодательствѣ 1877, 1881, 85 и 91 гг., а также во французскихъ законахъ 81 и 92 года»¹⁾.

Таможенные пошлины дѣйствуютъ на экспортъ капитала и другимъ путемъ. А именно, онѣ сами становятся приманкой для капиталиста. По-

¹⁾ Sartorius von Waltershausen, I. c., S. 179.

сколько капиталъ уже ввезенъ и начинаетъ функционировать въ «чужой» странѣ, какъ капиталъ, постольку въ пошлинахъ онъ получаетъ такую же «защиту», какъ и туземные предприниматели¹⁾. Отсюда опять-таки громадное усиленіе тенденціи къ капитальному экспорту.

Этотъ экспортъ, однако, нельзя разсматривать *an und für sich*, безъ связи съ другими, чрезвычайно важными экономическими и политическими явленіями, которыя его сопровождаютъ. Мы рассмотримъ здѣсь нѣкоторыя, наиболѣе значительныя изъ этихъ явленій.

Если, напримѣръ, мы имѣемъ *государственные или коммунальные займы*, то не слѣдуетъ думать, что кредитующая страна получаетъ только проценты по займамъ. Обычно въ условіяхъ сдѣлки оговаривается и цѣлый рядъ другихъ обязательствъ, въ первую очередь обязательство *заказовъ* (покупки оружія, военныхъ снарядовъ, броненосцевъ, желѣзнодорожнаго матеріала и т. д.) или выдача *концессій* на постройку желѣзнодорожной сѣти, трамваевъ, проведеніе телеграфной и телефонной линій, постройку гаваней, эксплуатація рудниковъ, лѣсного промысла и т. д. Такія сдѣлки либо стоятъ непосредственно въ договорѣ о займѣ, какъ одно изъ условій, либо являются неизбѣжнымъ слѣдствіемъ всего «хода событій». Для примѣра приведемъ описаніе одной изъ концессій, данной Учетно-Ссудному Банку Персіи (русскому) персидскимъ правительствомъ на постройку жел. дороги Джульфа—Тавризъ (въ 1913 г.):

«Шрина колеп—русская. Срокъ дѣйствія концессіи—75 лѣтъ. Персидскому правительству предоставляется право выкупа желѣзной дороги черезъ 35 лѣтъ, съ возмѣщеніемъ всѣхъ затраченныхъ капиталовъ съ % изъ 5 годовыхъ, если послѣдніе были уже выручены отъ концессіи дороги. Банкъ приобретаетъ по концессіи право разрабатывать залежи угля и нефти въ 60-верстной полосѣ по обѣимъ сторонамъ дороги и строить подъѣздыные пути къ этимъ рудникамъ. Банку предоставлено также преимущественное право на постройку желѣзной дороги Тавризъ—Казвикъ и исключительное право на сооруженіе колесной желѣзной дороги между этими пунктами въ теченіе 8 лѣтъ и на разработку залежей угля и нефти на 60 верстъ по обѣ стороны. По отчисленіи въ пользу концессіонера изъ прибыли желѣзной дороги 7% на всѣ затраченные для ея сооруженія капиталы, остальной чистый доходъ дѣлится поровну между концессіонеромъ и персидскимъ правительствомъ. Съ нефтяныхъ и угольныхъ копей концессіонеръ уплачиваетъ персидскому правительству по 5% чистаго дохода. Всѣ предприятия концессіонера освобождаются навсегда отъ какихъ-либо персидскихъ податей и налоговъ²⁾».

Къ «мѣрамъ воздѣйствія» присоединяется и воздѣйствіе государственной власти въ формѣ *запрещенія котировки иностр. займовъ и цѣнныхъ бумагъ вообще*. Такъ, специальнымъ узаконеніемъ 6 февр. 1880 г. французское министерство финансовъ облечено полномочіями запрещать торговлю иностранными цѣнными бумагами, а также не допускать иностранные займы къ котировкѣ на французскихъ биржахъ (въ 1909 г. франц. правительство отказало въ займѣ Аргентинѣ, которая отдала въ 1908 г. заказъ Круппу, а не Шнейдеру въ Steinst; въ 1909 г. отклоненъ болгарскій заемъ изъ-за недостаточныхъ гарантій заказовъ—онъ перешелъ затѣмъ къ австро-нѣмецкому банковому консорціуму; въ теченіе 4 десятилѣтій нѣмецкія государствен-

¹⁾ Sartorius, l. c., 180.

²⁾ М. П. Павловичъ: Великіе желѣзнодорожные и морскіе пути будущаго, СПб. 1913, стр. 143.

ныя бумаги не допускаются къ котировкѣ; въ сентябрѣ 1910 г. отклоненъ венгерскій заемъ; сербскій заемъ заключенъ на условіи заказовъ у Шнейдера; послѣ революціи русскіе заказали брѣненосцы во Франціи за займы и т. д.¹⁾

Помимо заказовъ и концессій, за заключеніе займа могутъ быть выворены опредѣленные уступки въ торговыхъ договорахъ (ср., напр., русско-французскій торговый договоръ отъ 16—29 сент. 1905 г. продленный до 1917 г.; шведско-французскій 2 дек. 1908 г.; соглашеніе съ Даніей въ 1908 г.; французо-японскій таможенный тарифъ 19 авг. 1911 г.; въ то же время отказъ отъ котировки акцій United States Steel Corporation на парижскій биржѣ за обложеніе винъ, шелка и автомобилей по американскому Rupe-Tarif'у 1909 г.²⁾

Наконецъ, при экспортѣ капитала частными лицами и обществами промышленными и банковыми, опять таки расширяется вывозъ товаровъ изъ Mutterland'a, такъ какъ эти заграничныя предпріятія сами представляютъ извѣстный спросъ, а затѣмъ расширяютъ своей дѣятельностью большую часть зависимый отъ нихъ рынокъ. Нужно при этомъ имѣть въ виду, что «заграничныя» предпріятія суть, какъ это мы видѣли въ первомъ отдѣлѣ, предпріятія, финансируемыя крупнѣйшими банками или банковыми консорціумами и располагающія колоссальней экономическою мощью³⁾. Вотъ одинъ примѣръ. Въ нѣмецкой африканской колоніи Камерунъ $\frac{1}{3}$ земли находится въ частной собственности; при этомъ значительная часть этой земли принадлежитъ всего на всего двумъ обществамъ. Общество Южнаго Камеруна имѣетъ 7.700.000 гектаровъ, общество Юго-Западнаго Камеруна—8.800.000 га, т. е. въ 6 разъ больше земли, чѣмъ королевство Саксонія (1.500.000 га) и больше, чѣмъ вся Баварія (7.600.000 га⁴⁾). Но если не имѣется собственной территоріи, то имѣется финансовая сила и помимо нея. Когда Deutsche Bank строитъ Багдадскую дорогу, то онъ потребляетъ въ Турціи не только нѣмецкій матеріалъ, идущій непосредственно на постройку дороги, но создаетъ цѣлую сеть рыночныхъ отношеній, куда легко притянуть именно нѣмецкимъ товарамъ. Такимъ образомъ, экспортъ капитала создаетъ благоприятныя условія и для индустріи, производящей на родинѣ этого капитала.

Экспортъ капитала необыкновенно обостряетъ отношенія между великими державами. Уже борьба за возможность приращенія капитала, т. е. борьба за концессіи и проч., постоянно подкрѣпляется силой военнаго давленія. Всякое правительство или «страна», являющаяся объектомъ политики финансовыхъ крупныхъ державъ, обычно уступаетъ тому изъ конкурентовъ, которое кажется ему болѣе сильнымъ въ военномъ отношеніи. Когда теперь нѣкоторые пацифисты (особенно англійскіе) думаютъ подѣйствовать на господствующіе классы логическими доводами и уговорить ихъ разоружиться на томъ основаніи, что товары находятъ сбытъ независимо отъ количества дредноутовъ, то они будутъ жестоко разочарованы. Ибо та

¹⁾ S. Schilder, l. c., 343 и слѣд.

²⁾ Ibidem., 353.

³⁾ У г. Павловича читатель найдетъ много примѣровъ банковской политики въ области железнодорожнаго строительства, отдающаго фактически цѣлыя страны на съѣденіе капиталистическимъ «національнымъ» и «интернаціональнымъ» акуламъ.

⁴⁾ См. любопытнѣйшую книгу: «Deutsche Kolonialreform», 2-ую часть работы подъ заглавіемъ: «Staatsstreich oder Reformen», написанную авторомъ съ псевдонимомъ «ein Ausland-Deutscher», Zürich, 1905, S. 1318.

«мирная» политика, которая велась до войны и будет вестись после нея, на каждом шагу велась именно при помощи постоянных угроз военной силой. Как правильно замечает английский писатель Brailsford, «постоянная война стали и золота не прекращается ни на минуту, даже во время мира»¹⁾. Еще более отчетливо рисуется атмосфера ожесточенной конкуренции Сартруа, крупный теоретик немецкого империализма: «Растущая индустриализация мира есть факт, с которым должна считаться всякая экономическая мировая политика (jede Weltwirtschaftspolitik)... Никому не дано остановить ход развития, и если бы государство запретило бы своим подданным основывать предприятия за границей, то из этого извлекли бы только пользу дельцы третьего государства. Поэтому самое лучшее своевременно вмешаться в дело («die Hand rechtzeitig im Spiel haben»)... хозяйственный мир не стоит спокойно на месте, одна перемена подталкивает другую. Для сильного народа есть постоянная возможность вмешательства. («Sage diem» — годится и здесь»²⁾).

Но если давление военной силы дает концессии и всевозможные привилегии, то и дальнейшее функционирование капитала требует особого «покровительства». Раньше центр тяжести лежал в *товарном* экспорте, и экспортеры рисковали лишь своим товаром, т. е. своим *оборотным* капиталом. Совсем иное теперь. В «чужой» стране функционируют громадные суммы, глав. образом, *основного* капитала, вложенного в гигантские сооружения: железные дороги, схватывающие тысячи верст, дорогие электрические предприятия, крупные плантации и т. д. и т. д. Капиталисты экспортирующей страны заинтересованы весьма прочно в «сохранении» своего богатства, поэтому они идут на все, лишь бы оставить у себя в руках возможность дальнейшего накопления³⁾.

Если эксплуатируемая страна при этом слаба в военном отношении, то «мировое происхождение» («*originellement pacifique*») капитал превращается довольно быстро в тоже «мирную» скупацию, либо раздѣль, или же влечет за собой вооруженную борьбу стран, конкурирующих из-за сферы приложения капитала. Весьма типична в этом отношении судьба Турции в связи с франко-германской конкуренцией. Для иллюстрации мы приведем только две выдержки из писем французских и немецких империалистов, появившихся задолго до войны. «Турецкая империя наводнена германскими ордами (*in des germaniques*) коммерсантов и коммивояжеров...» «Таким образом, мало-по-малу, сфера германских банков распространяется по всей османской империи, поддерживая индустрию, захватывая средства транспорта, конкурируя с иностранными финансовыми учреждениями... Одним словом, благодаря могущественной политической поддержке (наш курс в *Н. Б.*), эти банки стараются окончательно укрепить немецкое влияние на всем Леванте»⁴⁾.

¹⁾ H. N. Brailsford: «The War of Steel and Gold», 1914.

²⁾ Sartorius, I. c., S. 190—191.

³⁾ «Капитал» — говорит обозреватель Quarterly Review — изобгает шума и борьбы: онъ боязлив по природѣ. Это весьма правильно, но это не вся истина. Капиталъ испытываетъ страхъ, когда нѣтъ прибыли или она очень мала, точно такъ же, какъ природа боится пустоты. При приличной прибыли онъ становится смѣлымъ. Десять вѣрныхъ процентовъ — и его можно употребить на что угодно. 20% — онъ полонъ жизни. 50% — и онъ становится положительнымъ головорѣзомъ. За 100% онъ попираетъ своей пятой всѣ чело-вѣческіе законы, и нѣтъ такого преступленія, на которое онъ бы не рискнулъ, даже подъ страхомъ висѣлицы. (Т. J. Dunning, цит. у Маркса, т. I, стр. 742 1-мъ изд., примѣч. 250).

⁴⁾ Dubief: «Le chemin de fer de Bagdad» в Revue écon. int. 1912, tome 2, p. 7 ss.

Такъ негодуешь по поводу «германскихъ ордъ» французскій буржуа. Но точно также негодуешь и нѣмецкій:

«...французы стараются систематически обратить и Турцію въ своего должника-раба, давъ ей взаймы до сего времени въ цѣломъ 2 миллиарда 200 миллионъ франковъ. Въ числѣ этихъ денегъ на однѣ только желѣзнодорожныя постройки пошло $\frac{1}{2}$ миллиарда, такъ что теперь Франція понастроила больше дорогъ, чѣмъ какая бы то ни было другая нація. Гавани важнѣйшихъ турецкихъ портовъ, какъ, напр., Константинополя, Салоникъ, Смирны и Бейрута—во французскихъ рукахъ. Точно также и маяки на турецкихъ берегахъ—въ рукахъ у французовъ. Наконецъ, важнѣйшій банкъ Турціи, Оттоманскій банкъ, работаетъ въ Константинополѣ всецѣло подъ французскимъ вліяніемъ: кто же можетъ избѣгнуть въ политическомъ отношеніи такого мощнаго давленія капитала! Французская дипломатія самымъ усиленнымъ образомъ используетъ также и это свое преимущество въ Турціи, въ особенности въ послѣднее время!»¹⁾

Экспортъ капитала въ его теперешнемъ объемѣ и съ его теперешнимъ значеніемъ вызывается, какъ мы видимъ, особенностями хозяйственнаго развитія послѣднихъ лѣтъ. Если его разсматривать съ точки зрѣнія распространенія организационныхъ формъ современнаго капитализма, то онъ является не чѣмъ инымъ, какъ захватомъ и монополизацией новыхъ сферъ приложенія капитала со стороны монополистическихъ предпріятій великой державы, или—беря процессъ въ цѣломъ—со стороны организованной «національной» индустріи, «національнаго» финансоваго капитала. Экспортъ капитала составляетъ удобнѣйшій методъ экономической политики финансовыхъ группъ, наиболѣе легко подчиняя новыя области. Вотъ почему обостреніе конкуренціи между различными государствами принимаетъ тутъ особенно яркія формы. Такъ интернаціонализация хозяйственной жизни и здѣсь неизбежно влечетъ за собой рѣшеніе спорныхъ вопросовъ огнемъ и мечемъ.

Глава VIII. Мировое хозяйство и «національное» государство.

1. Воспроизводство мирового капитала и корни капиталистической экспансии.
2. Перепроизводство индустриальныхъ продуктовъ, недопроизводство сельскохозяйств. продуктовъ и перепроизводство капитала, какъ три стороны одного и того же явленія.
3. Конфликтъ между мировымъ хозяйствомъ и рамками «нац. государства».
4. Имперіализмъ, какъ политика финансоваго капитала.
5. Идеология имперіализма.

Тѣ тренія и конфликты между «національными» группами буржуазіи, которые неизбежно возникаютъ въ нѣдрахъ современнаго общества въ своемъ развитіи приводятъ къ войнѣ, какъ къ единственному—съ точки зрѣнія руководящихъ общественныхъ круговъ—разрѣшенію вопроса, эти тренія и конфликты вызываются, какъ мы видѣли, перемѣнами, которыя произошли въ условіяхъ воспроизводства мирового капитала. Капиталистическое общество, построенное на цѣломъ рядѣ антагонистическихъ элементовъ, можетъ находиться въ состояніи относительнаго равновѣсія только путемъ болѣзненныхъ переломовъ; приспособленіе различныхъ частей

¹⁾ Deutsche Kolonialreform, S. 1396—1397. Не слѣдуетъ забывать, что книга написана въ 1905 году. Съ тѣхъ поръ и соотношенія силъ и карта міра значительно измѣнились.

общественного организма может проходить лишь при колоссальной непроизводительной растрате энергий, громадных «*fruits*» этого приспособления, который вытекают из характера капиталистического общества, какъ такового, т. е. определенной исторически формулировки развития вообще.

Мы вскрыли три основных мотива завоевательной политики современных капиталистических государств: обострение конкуренции на рынках сбыта, рынках сырья и изъ-за сферы приложения капитала,—вотъ къ чему привело новѣйшее развитие капитализма и превращение его въ финансовый капитализмъ.

Но эти три корня политики финансового капитализма представляютъ собою по существу дѣла лишь три стороны одного и того же явления: конфликта между ростомъ производительныхъ силъ и «национальной» ограниченностью производственной организации.

Въ самомъ дѣлѣ. Перепроизводство продуктовъ индустріи есть недопроизводство продуктовъ сѣльскаго хозяйства. Недопроизводство продуктовъ сѣльскаго хозяйства въ данномъ случаѣ постольку и важно для насъ, поскольку спросъ со стороны индустріи чрезвычайно великъ, то-есть поскольку громадные массы продуктовъ обрабатывающей промышленности не могутъ обмѣняться на продукты сѣльскохозяйственного производства, поскольку между этими двумя отраслями нарушена (и все болѣе нарушается) производственная пропорциональность. И именно поэтому падшая индустрія ищетъ себѣ аграрнаго «хозяйственного дополненія», что въ предѣлахъ капитализма—и въ особенности при существованіи его монополизирующей формы, т. е. финансового капитала—неизбѣжно проявляется въ видѣ подчиненія аграрныхъ странъ путемъ военной силы.

Сейчасъ рѣчь шла о товарообмѣнѣ. Но и капитальный экспортъ не представляетъ изолированнаго явления. Онъ основывается, какъ мы уже видѣли, на относительномъ перепроизводствѣ капитала. Однако, перепроизводство капитала, опять таки, есть не что иное, какъ другая формулировка товарнаго перепроизводства:

«Перепроизводство капитала,—пишетъ Марксъ,—никогда не означаетъ чего-либо иного, какъ перепроизводство средствъ производства,—средствъ труда и средствъ существованія,—которые могутъ функционировать, какъ капиталъ, т. е. могутъ примѣняться для эксплуатаціи труда при данной степени эксплуатаціи...» «... Капиталъ состоитъ изъ товаровъ, и потому перепроизводство капитала предполагаетъ перепроизводство товаровъ»¹⁾.

И обратно: когда уменьшается перепроизводство капиталовъ, уменьшается и перепроизводство товаровъ. Поэтому экспортъ капитала, уменьшая перепроизводство капиталовъ, содѣйствуетъ этимъ и уменьшенію товарнаго перепроизводства. (Въ сибѣхъ замѣтимъ, что если, напр., желѣзныя балки вывозятся въ другую страну, чтобы быть тамъ проданными,—тогда мы имѣемъ передъ собою простой товарный экспортъ; если же фирма, производящая балки, основываетъ предприятие за границей и для оборудованія его вывозитъ свои товары,—тогда мы будемъ имѣть капитальный экспортъ; крите-

¹⁾ К. Марксъ: «Капиталъ», т. III, стр. 231 и 232. Поэтому и моменты, опредѣляющіе экспортъ товаровъ (сбытъ, сырой матеріалъ, рабочія руки etc) могутъ опредѣлять и капитальный экспортъ. Объ этой сторонѣ дѣла см.: Hermann Schumacher: «Weltwirtschaftliche Studien». Leipzig, 1911, Art: «Die Wanderungen der Grossindustrie in Deutschland und Vereinigten Staaten», особ. стр. 406—407.

рий, следовательно, лежить въ томъ, имѣется или нѣтъ сдѣлки купли-продажи).

Но и помимо простого «разрѣженія», поскольку послѣднее создается въ результатѣ экспорта капитала въ товарной формѣ, и въ дальнѣйшемъ имѣется связь между экспортомъ капитала и уменьшеніемъ товарнаго производства. Отто Бауэръ очень хорошо формулируетъ эту связь. «Такимъ образомъ,—говоритъ онъ,—эксплуатація экономически отсталыхъ странъ капиталистами какой-нибудь европейской страны имѣть два ряда послѣдствій: непосредственно—созданіе капиталу новыхъ сферъ приложения въ колониальныхъ странъ, а вмѣстѣ съ тѣмъ и расширенный сбытъ для индустріи господствующей страны; косвенно же—новые сферы приложения капитала также внутри господствующей страны и увеличеніе сбыта для товаровъ сѣкъ отраслей ея индустріи»¹⁾.

Итакъ, если разсматривать вопросъ во всемъ его масштабѣ и при томъ съ его объективной стороны, т. е. съ точки зрѣнія условій приспособленности современнаго общества, здѣсь налицо растущая дисгармонія между балансомъ общественнаго хозяйства въ его *мировомъ* объемѣ и своеобразной *классовой* структурой общества, гдѣ самъ руководящій классъ (буржуазія) раскалывается на «національныя» группы съ противрѣчивыми хозяйственными интересами, группы, которыя, будучи противопоставлены мировому пролетариату, въ то же время конкурируютъ между собой въ процессѣ *раздѣла* производимой въ мировомъ масштабѣ прибавочной цѣнности. Производство носитъ общественный характеръ. Интернаціональное раздѣленіе труда превращаетъ частно-«національныя» виды въ части гигантскаго, всеобъемлющаго трудового процесса, охватывающаго почти все человѣчество. Присвоеніе принимаетъ характеръ «національно-государственнаго присвоенія, гдѣ субъектомъ его выступаютъ громадныя государственныя союзы ф. финансово-капиталистической буржуазіи. Въ тѣсныхъ рамкахъ государственныхъ границъ движется развитіе производительныхъ силъ, уже переросшихъ эти рамки. При такихъ условіяхъ неизбежно возникаетъ конфликтъ, который на капиталистической базѣ разрѣшается кровавымъ расширеніемъ государственныхъ границъ, влекущимъ за собой новые, еще болѣе грандіозныя, конфликты.

Соціальнымъ носителемъ этого противрѣчія являются различныя государственно-организованныя группы буржуазіи съ ихъ противрѣчивыми интересами. Развитіе мирового капитализма приводитъ, съ одной стороны, къ интернаціонализациі хозяйственной жизни и экономической интelleктуализаціи, съ другой стороны—и въ неизмѣримо большей степени—тотъ же самый процессъ хозяйственнаго развитія до крайности обостряетъ стремленіе къ «націонализациі» капиталистическихъ *интересовъ*, къ образованію тѣсныхъ «національных» группъ, вооруженныхъ съ головы до ногъ и готовыхъ каждый моментъ броситься другъ на друга. Невозможно лучше опредѣлить основныя цѣли современной политики, чѣмъ это сдѣлалъ Р. Гильфердингъ. «Политика финансоваго капитала—глаголетъ онъ—преслѣдуетъ трѣякаго рода цѣли: во-первыхъ, созданіе возможно болѣе обширной хозяйственной территоріи, которая, во-вторыхъ, должна быть ограждена отъ иностранной конкуренціи таможенными стѣнами и такимъ образомъ должна прекратиться, въ-третьихъ, въ область эксплуатаціи для національ-

¹⁾ Отто Бауэръ: Національный вопросъ и социаль-демократія. Изд. «Серич.» СПб. 1909, стр. 489.

ныхъ монополистическихъ союзовъ»¹⁾. Расширеніе хозяйственной территории доставляетъ «національнымъ» картелямъ аграрныя области, а слѣд., и рынки сырья, увеличиваетъ рынки сбыта и сферу приложенія капитала; таможенная политика позволяетъ подавить иностранную конкуренцію, получать добавочную прибыль и пускать въ ходъ таранъ dumping²⁾; вся система въ цѣломъ—способствуетъ повышенію нормы прибыли для монополистическихъ организацій. Эта политика финансового капитала и есть империализмъ.

Подобная политика предполагаетъ насильственные методы, такъ какъ расширеніе государственной территории есть война. Но отсюда не вытекаетъ, конечно, обратнаго заключенія, что всякая война и всякое расширеніе территории государства предполагаетъ империалистскую политику; представляющимъ является то обстоятельство, что данная война является выраженіемъ политики финансового капитала въ томъ значеніи этого термина, о которомъ мы говоримъ выше. Какъ и повсюду, мы точно также и здѣсь встречаемъ нѣкоторыя промежуточные формы, существованіе которыхъ нисколько не подрываетъ основного опредѣленія. Поэтому въ корнѣ неутрны попытки, подобныя попыткамъ извѣстнаго итальянскаго экономиста и социолога Ахилла Лорія сконструировать два понятія империализма, скрывающія якобы «существенно разнородныя» (des réalités tout à fait hétérogènes). Лорія различаетъ³⁾ империализмъ «экономическій» (l'imperialisme économique), «ökonomischer Imperialismus» и империализмъ «коммерческій» или «торговый» («l'imperialisme commercial», «Handelsimperialismus»). Объектомъ перваго являются тропическія страны, объектомъ втораго—страны съ условіями, подходящими и для европейской колонизаціи; методъ перваго—вооруженная сила, методъ втораго—мирныя соглашенія (des accords pacifiques); первый не имѣетъ никакихъ стѣпеновъ и градаций, второй обладаетъ ими, имѣя на ряду съ maximum¹⁾ мъ полной ассимиляціи или единого таможеннаго союза также и неполную формулировку, напр., предпочтительные тарифы между колоніями и метрополіей и т. д.

Такова теорія Лорія. Однако, совершенно ясно, что вся она высосана изъ пальца. По существу и «экономическій» и «экономическій» империализмъ суть выраженіе однихъ и тѣхъ же тенденцій, какъ это мы видѣли выше. Замкнутая логика таможенныхъ ставокъ и увеличеніе этихъ послѣднихъ, если не привели въ данный моментъ къ вооруженному столкновенію, то они приведутъ къ нему въ слѣдующій моментъ,—такимъ образомъ, нельзя противопоставлять «мирныя соглашенія» «вооруженной силѣ» (мирныя соглашенія Англіи съ колоніями есть обостреніе отношеній между Англіей и другими странами); точно такъ же нельзя говорить объ исключительно «тропическомъ» характерѣ «экономическаго» империализма: судьба Бельгій, Галліи и вѣроятная судьба Южной Америки, Китая, Турціи и Персіи—лучшее тому доказательство.

Подведемъ итоги. Развитіе производительныхъ силъ мірового капитализма сдѣлало за послѣднія десятилѣтія гигантскій скачекъ вверхъ. Повсюду въ процессѣ конкурентной борьбы крупное производство вышло побѣдителемъ, сплотивъ «магнатовъ капитала» въ желѣзную организацію,

¹⁾ Рудольфъ Гильфердингъ: Финансовый капиталъ, стр. 495.

²⁾ См. Achille Loria: «Les deux notions de l'imperialisme» въ Revue écon. int. за 1907 г., т. 3, стр. 459 и слѣд.

завладѣвшую всей экономической жизнью. У власти стала финансовая олигархія, управляющая производствомъ, связаннымъ банками въ единъ узелъ. Этотъ процессъ организаціи производства шелъ снизу, закрѣпившись въ рамкахъ современныхъ государствъ, ставшихъ точными выравителями интересовъ финансоваго капитала. Каждое изъ развитыхъ въ капиталистическомъ смыслѣ слова «народныхъ хозяйствъ» прерратилось въ своего рода «національны»-государственный трестъ. Съ другой стороны, процессъ организаціи передовыхъ экономически частей мірового хозяйства спровождается необычайнымъ обостреніемъ ихъ взаимной конкуренціи. Перепроизводство товаровъ, связанное съ ростомъ крупныхъ предприятий, экспортная политика картелей и суженіе рынковъ сбыта въ связи съ колониальной и таможенной политикой капиталистическихъ державъ; возросшая диспропорціональность между колоссально-развившейся индустріей и отсталымъ сельскимъ хозяйствомъ; наконецъ, громадный ростъ экспорта капитала и экономическое подчиненіе цѣлыхъ областей «національнымъ» банковымъ консерціумамъ,—доводятъ до послѣдней степени противрѣчія между интересами «національных» группъ капитала. Здѣсь эти группы находятъ послѣдній аргументъ въ силѣ и мощи государственной организаціи и, прежде всего, своихъ армій и флота. Могущественная государственнo-военная власть—послѣдній козырь въ борьбѣ державныхъ. Боевая способность на міровомъ рынкѣ зависитъ, такимъ образомъ, отъ силы и сплоченности «нации», ея финансовыхъ и военныхъ ресурсовъ. Самодовлѣющая государственно-національная и хозяйственная единица, безгранично расширяющая свою великую силу вплоть до мірового царства—всесвѣтной имперіи,—таковъ идеалъ, построенный финансовымъ капиталомъ.

«Твердымъ яснымъ взоромъ окидываетъ онъ вавилонское смѣшеніе народовъ, и выше всѣхъ ихъ видитъ свою собственную націю. Она реальна, она живетъ въ мощномъ, все умножающемъ свою мощь и величіе государствѣ, и его возвышенію посвящены всѣ его силы. Этимъ достигнуто подчиненіе интересовъ индивидуума высшимъ общимъ интересамъ, представляющимъ условіе всякой жизнеспособной социальной идеологіи, враждебное народу государство и нація связаны въ единое цѣлое, и національная идея въ качествѣ движущей силы подчинена политикѣ. Классовыя противрѣчія исчезли и уничтожены, поглощенные службой интересамъ цѣлаго. На мѣсто чреватой для собственниковъ невѣдомыми послѣдствіями опасной борьбы между классами выступили общія дѣйствія націи, объединенной одинаковой цѣлью—стремленіемъ къ національному величію»¹⁾.

Интересы финансоваго капитала пріобрѣтаютъ, такимъ образомъ, величественную идеологическую формулировку, которую стараются всѣми средствами привить и рабочей массѣ, ибо, какъ весьма правильно, съ *своей* точки зрѣнія, замѣчаетъ одинъ нѣмецкій империалистъ «нужно получить власть не только надъ ногами солдатъ, но и надъ ихъ умомъ и сердцемъ»²⁾.

¹⁾ Р. Гильфердингъ, I. с., стр. 515 русск. перевода.

²⁾ «Die deutsche Finanz-Reform der Zukunft». III. Teil von «Staatsstreich oder Reform» von einem Ausland-Deutschen. Zürich, 1907. S. 203.

ОТДѢЛЪ III. ИМПЕРІАЛИЗМЪ, КАКЪ РАСШИРЕННОЕ ВОС- ПРОИЗВОДСТВО КАПИТАЛИСТИЧЕСКОЙ КОНКУРЕНЦИИ.

Глава IX. Имперіализмъ, какъ историческая категория.

1. Вульгарное пониманіе имперіализма. 2. Роль политики въ общественной жизни. 3. Методология классификацій въ общественной наукѣ. 4. Эпоха финансового капитала, какъ историческая категория. 5. Имперіализмъ, какъ историческая категория.

Въ предыдущихъ главахъ мы старались показать, что имперіалистская политика возникаетъ лишь на опредѣленной ступени историческаго развитія. Рядъ противорѣчій капитализма завязывается адѣсь въ одинъ узелъ, который на время разрубается мечомъ войны, чтобы завязаться въ слѣдующій моментъ еще туже. Невѣзможно возникающая на этой стадіи развитія политика господствующихъ классовъ и ихъ идеологія должна, поэтому, быть характеризуема, какъ специфическое явленіе ¹⁾.

Въ литературѣ, наводняющей рынокъ, господствуютъ въ настоящее время двѣ *soi-disant* «теоріи» имперіализма. Одна видитъ въ современной завоевательной политикѣ борьбу *расъ*: «славянства» и «теитонства», напри-
мѣръ, при чемъ, смотря по принадлежности къ той или иной группѣ, между этими «расами» распределяются всѣ пероки и добродѣтели. Какъ ни стара и какъ ни вульгарна эта «теорія», она держится до сей поры съ прочностью предразсудка, ибо имѣетъ весьма благоприятную базу въ ростъ «національнаго самосознанія» господствующихъ классовъ, прямо и непосредственно заинтересованныхъ въ томъ, чтобы использовать остатки старыхъ психологическихъ наслоеній въ интересахъ государственной организаціи финансоваго капитала.

Простое указаніе на факты разбиваетъ эту теорію, не оставляя камня на камнѣ отъ этого построенія. Англо-саксы, имѣющіе общее происхожденіе съ нѣмцами, являются самыми злѣйшими ихъ врагами; болгары и сербы, говорящіе почти на одномъ и томъ же языкѣ, коренные славяне, находятся по разныя стороны окоповъ. Болѣе того. Поляки вербуютъ изъ своей среды пламенныхъ сторонниковъ какъ австрійской, такъ и русской оріентаціи. То же происходитъ и съ украинцами, одна часть которыхъ настроена руссофильски, другая—австрѣфильски. А съ другой стороны, каждая изъ воюющихъ коалицій объединяетъ самыя различныя расы, національности,

¹⁾ Мы говоримъ объ имперіализмѣ, гл. обр., какъ о политикѣ финансового капитала. Но можно говорить объ имперіализмѣ, и какъ о идеологіи. Точно такъ же либерализмъ есть, съ одной стороны, политика промышл. капитала (свобода торговли и пр.), но въ то же время этимъ терминомъ обозначается и цѣлая идеологія («свобода личности» и проч.).

племени. Что общего, съ точки зрѣнія расы, между англичанами, итальянцами, русскими, испанцами и чернокожими дикарями французскихъ колоній, которыхъ «славная республика» ведетъ на убиѣ, какъ древніе римляне своихъ колониальныхъ рабовъ? Что общего между нѣмцами и чехами, украинцами и венгерами, болгарами и турками, которые идутъ вмѣстѣ противъ коалиціи союзныхъ странъ? Совершенно очевидно, что не *раса*, а *государственные организации* опредѣленныхъ группъ буржуазіи ведутъ борьбу. Совершенно очевидно также, что та или иная группировка «державныхъ силъ» опредѣляется вовсе не общностью какихъ-то расовыхъ задачъ, а общностью капиталистическихъ цѣлей, *примитивно къ моменту*. Не даромъ сербы и болгары, не такъ давно бывшіе вмѣстѣ противъ Турціи, разбѣлились теперь на враждующіе лагеря. Не даромъ Англія, бывшая раньше врагомъ Россіи, выступаетъ теперь ея гегемономъ. Не даромъ Японія идетъ въ ногу съ русской буржуазіей, хотя всего 10 лѣтъ тому назадъ японскій капиталъ съ оружіемъ въ рукахъ сражался съ капиталомъ русскимъ ¹⁾.

Съ чисто научной, сфальсифицированной точки зрѣнія несостоятельность этой теоріи бросается въ глаза. Несмотря на явную лживость этой теоріи, она тѣмъ не менѣе усиленно развивается и въ прессѣ, и на университетскихъ кафедрахъ на томъ «достаточномъ основаніи», что она сулитъ немалыя выгоды Господину Капиталу ²⁾.

Справедливость требуетъ, однако, отмѣтить, что въ империалистскихъ «ученыхъ» кругахъ, по мѣрѣ роста государственной консолидаціи различныхъ «расъ», объединенныхъ желѣзнымъ кулакомъ милитаристскаго государства, отмѣчается и появленіе менѣе вульгарной, но тѣмъ не менѣе равно несостоятельной попытки дать теорію территориально-психологическаго характера. Вмѣсто «расъ» здѣсь выступаетъ ея суррогатъ въ видѣ «средне-европейскаго», «американскаго» и т. д. «человѣчества» ³⁾. Эта теорія такъ же далека отъ истины, потому что она игнорируетъ основной привнакъ современнаго общества—его *классовую* структуру, и классовые интересы социальныхъ верховъ замѣняютъ такъ называемыми «общими» интересами «цѣлаго».

Второй чрезвычайно распространенной «теоріей» империализма выдвигается опредѣленіе империализма, какъ захватнической политики вообще. Съ этой точки зрѣнія можно говорить съ равнымъ правомъ объ империализмѣ Александра Македонскаго и испанскихъ завоевателей, Карфагена и Ивана III, древняго Рима и современной Америки, Наполеона и Гитлера.

Какъ ни проста эта теорія, она все же абсолютна невѣрна. Невѣрна она потому, что она «объясняетъ все, т. е. ровно ничего не объясняетъ».

Всякая политика господствующихъ классовъ (и «чистая» и военная; и экономическая) имѣетъ совершенно опредѣленное функциональное значеніе. Вырастая на почвѣ даннаго способа производства, она служитъ *средствомъ простого и расширеннаго воспроизводства данныхъ производственныхъ*

¹⁾ Довольно хорошо высмѣиваетъ «расовую теорію» Kautsky. См. его книгу, вышедшую уже во время войны: «Rasse und Judentum».

²⁾ «Научная» литература военного періода изобилуетъ прямо чудовищными приѣмами варварскаго насилія надъ самыми элементарными истинами. Изыскиваются всѣ рѣшительные способы, чтобы доказать культурную несостоятельность и прирожденную мерзость «расы» противника («minderwertige Nationen»). Въ одномъ французскомъ журналѣ было напечатано своего рода «исслѣдованіе», всерьезъ доказывавшее своимъ читателямъ, что ибавецкая моча на $\frac{1}{2}$ доводитъ союзническую вообще и французскую въ частности!

³⁾ См. F. Naumann: «Mitteleuropa».

отношений. Политика феодалов укрѣпляет и расширяет феодальные производственные отношения. Политика торгового капитала увеличивать сферу господства именно торгового капитализма. Политика финансового капитала воспроизводит на расширенной ступени производственную базу финансового капитала.

Совершенно ясно, что то же самое можно сказать и о войнѣ. *Война есть средство воспроизводства определенных производственных отношений.* Завоевательная война есть средство расширенного воспроизводства этих отношений. Но определить войну просто, как войну завоевательную, совершенно недостаточно по той простой причинѣ, что этимъ не указывается самое главное: *Какия производственные отношения укрѣпляет или расширяет эта война, расширенію какого базиса служить данная «захватническая политика»¹⁾.*

Этого не видят и не хотят видѣть буржуазная наука. Она не понимает, что основой классификація для равныхъ «политикъ» должна служить *общественная экономика*, на базѣ которой эти «политики» возникаютъ. Больше того, она склонна не видѣть тѣхъ громадныхъ различій, которые вымѣются между различными періодами экономического развития и какъ разъ теперь, когда все своеобразие историко-экономического процесса современности такъ рѣзко бросается въ глаза, въ буржуазной политической экономіи свила себѣ гнѣздо наименѣе историчная, австрійская и англо-американская школа²⁾. Публицисты и ученые стремятся избавить теперешній империализмъ, на манеръ политикъ героев древности съ ихъ «imperialism».

Таковъ «методъ» буржуазныхъ историковъ и экономистовъ, замазывать коренные различіе между рабовладельческимъ строемъ «античнаго міра» съ зародышами торгового капитала и ремесла и «современнымъ капитализмомъ». Цѣль въ данномъ случаѣ ясна: надо показать и «доказать» безпленность стремленій рабочей демократіи, поставивъ ее на одну доску съ люмпен-пролетариатомъ, рабочими и ремесленниками древности.

Съ чисто-научной точки зрѣнія все подобныя терпін въ высокой степени фальшивы. Если нужно теоретически понять какую нѣбудь полосу развитія, нужно понять ее въ ея особенностяхъ, отличіяхъ, специфически, ей и только ей присущихъ свойствахъ. Тотъ кто подобно «полковнику Терренсу» видѣть въ палкѣ дикаря начало капитала или кто подобно австрійскимъ школамъ въ политической экономіи опредѣляетъ капиталъ, какъ средство производства (что по существу одно и то же), тотъ никогда не будетъ въ состояніи разобраться въ тенденціяхъ капиталистическаго развитія и охватить ихъ единымъ теоретическимъ построеніемъ. Точно такъ же не пойметъ ничего въ развитіи современнаго мирового хозяйства тотъ историкъ или экономистъ, который структуру современнаго капитализма, т. е. современные производственные отношенія будетъ брать за одну общую скобку съ тѣми многочисленными типами производственныхъ отношений, которые приводили къ завоевательнымъ войнамъ. Нужно видѣть то особое, что *отличает* наше время

¹⁾ Известно положеніе *Клаузевица*, что война есть продолженіе политики другими средствами. Но сама политика есть активное «продолженіе» въ пространствѣ данного способа производства.

²⁾ Любопытно, что даже такіе ученые, какъ русскій историкъ *Р. Випперъ* чрезвычайно любятъ сверхъ всякой мѣры «модернизировать» событія, стирая всѣ историческія грани. Впрочемъ, Випперъ обнаружилъ себя за послѣднее время въ качествѣ необузданнаго повинистическаго клевветника, нападая на себя пріятель у гражданина Кабу-

и дать его анализъ. Таковъ былъ методъ Маркса, и такъ долженъ подходить марксизмъ къ анализу империализма¹⁾.

Теперь намъ понятно, что невозможно ограничиться анализомъ однихъ лишь формъ проявленія той или иной политики; нельзя, напримеръ, удовлетвориться ея опредѣленіемъ, какъ «завоевательной», «экспансіонной», «насиловательной» и проч. Необходимо анализъ того базиса, на которомъ она возникаетъ и расширенію котораго она служитъ. Въ предыдущемъ мы опредѣлили империализмъ, какъ политику *финансоваго капитала*. Этими самымъ раскрыто ея функціональное значеніе. Она является носителемъ финансово-капиталистической структуры, она подчиняетъ міръ господству финансового капитала, на мѣсто старыхъ докапиталистическихъ или старыхъ капиталистическихъ производственныхъ отношеній она ставитъ производственные отношенія финансового капитализма. Точно такъ же, какъ финансовый капитализмъ (не смѣшивать съ просто денежнымъ: для финансового капитала характерно то, что онъ одновременно является и банковымъ и промышленнымъ капиталомъ) есть исторически ограниченная эпоха, характерная только для послѣднихъ десятилѣтій, точно такъ же и империализмъ, какъ политика финансового капитализма, есть специфически историческая категория.

Империализмъ есть завоевательная политика. Но не всякая завоевательная политика есть империализмъ. Финансовый капиталъ не можетъ вести иной политики. Поэтому, когда мы говоримъ объ империализмѣ, какъ о политикѣ финансового капитала, ея завоевательный характеръ подразумевается; но, кромѣ этого, здѣсь указывается и *какія производственныя отношенія воспроизводитъ эта завоевательная политика*. Больше того, это опредѣленіе включаетъ и цѣлый рядъ другихъ историческихъ чертъ и характеристикъ. Въ самомъ дѣлѣ, когда мы говоримъ о финансовомъ капиталѣ, мы подразумеваемъ высокоразвитые хозяйственные организмы, а, слѣдовательно, и опредѣленную широту и интенсивность мировыхъ связей, наличность *развитаго мирового хозяйства*; тѣмъ самымъ предполагаемъ опредѣленное состояніе производительныхъ силъ, организационныхъ формъ экономической жизни, извѣстнаго соотношенія классовъ, а, слѣдовательно, и опредѣленное *будущее* хозяйственныхъ отношеній и т. д. и т. д.; даже форма и средства борьбы, организація государственной власти, военная техника и проч.—все это предполагается болѣе или менѣе опредѣленной величиной, тогда какъ формула «завоевательная политика» годится и для морскихъ пиратовъ, и для караванной торговли, и для империализма; другими словами, формула «завоевательная политика» ничего не опредѣляетъ, тогда какъ формула «завоевательная политика *финансоваго капитала*» характеризуетъ империализмъ, какъ исторически опредѣленную величину.

Изъ того, что эпоха финансового капитализма есть явленіе исторически ограниченное, не слѣдуетъ, конечно, что она появилась на свѣтъ божій, какъ *deus ex machina*. Въ дѣйствительности она есть историческое продолженіе эпохи промышленнаго капитала, точно такъ же, какъ эта послѣдняя есть продолженіе торгово-капиталистической фазы. Поэтому основныя про-

¹⁾ Методологія марксистской экономіи блестяще развита Марксомъ въ его «Einleitung zur Kritik der politischen Ökonomie». Къ сожалѣнію, эта гениальная работа, опубликованная Каутскимъ и приложенная къ послѣднему изданію «Zur Kritik der Politischen Ökonomie» Маркса, до сихъ поръ не переведена на русскій языкъ (Это введеніе не нужно соотносить съ предисловіемъ къ «Zur Kritik», гдѣ содержатся основныя положенія теоріи историч. материализма).

творѣнія капитализма, которыя съ его развитіемъ постоянно воспроизводятся на расширенной ступени, находятъ въ нашу эпоху особенно рѣзкое свое выраженіе. Такъ точно обстоитъ дѣло и съ анархической структурой капитализма, которая приспосабливается въ конкуренціи. Анархическій характеръ капиталистическаго общества обосновывается на томъ, что общественное хозяйство не является организованнымъ коллективомъ, руководимымъ единой волей, а системой связанныхъ между собою путемъ обмена хозяйствъ, каждое изъ которыхъ производитъ на свой страхъ и рискъ, никогда не будучи въ состояніи болѣе или менѣе точно приспособиться къ величинѣ общественнаго спроса и производству въ другихъ индивидуальныхъ хозяйствахъ. Это вызываетъ борьбу хозяйствъ другъ съ другомъ, ихъ *капиталистическую конкуренцію*. Формы этой конкуренціи могутъ быть весьма различны. Въ частности, империалистская политика есть одна изъ формъ конкурентной борьбы, и мы хотимъ рассмотреть ее въ слѣдующей главѣ, какъ частный случай капиталистической конкуренціи, а именно конкуренціи въ эпоху финансоваго капитала.

Глава X. Воспроизводство процессовъ концентраціи и централизаціи капитала въ мировомъ масштабѣ.

1. Концентрація капитала. Концентрація капитала въ единоличныхъ предпріятіяхъ. Концентрація капитала въ трестахъ. Концентрація капитала въ организованныхъ «національныхъ хозяйствахъ» («государственно-капиталистическихъ трестахъ»). 2. Централизація капитала. Борьба единоличныхъ предпріятій; борьба трестовъ; борьба «государственно-капиталистическихъ трестовъ». 4. Капиталистическая экспансія современности, какъ частный случай централизаціи капитала. Поглощеніе однородныхъ структуръ (горизонтальная централизація). Поглощеніе аграрныхъ областей (вертикальная централизація, комбинація).

Два важнѣйшихъ процесса капиталистическаго развитія—это процессы *концентраціи* и *централизаціи* капитала, которые очень часто смѣшиваютъ, но которые слѣдуетъ строго различать. Марксъ даетъ такое опредѣленіе этихъ понятій:

«Каждый индивидуальный капиталъ—говоритъ онъ—представляетъ большую или меньшую концентрацію средствъ производства съ соответствующимъ главенствомъ надъ большей или меньшей арміей рабочихъ. Каждое накопленіе становится средствомъ новаго накопленія. Вмѣстѣ съ увеличеніемъ массы богатства, функционирующаго, какъ капиталъ, накопленіе увеличиваетъ его концентрацію въ рукахъ индивидуальныхъ капиталистовъ и потому расширяетъ основы крупнаго производства и специфически капиталистическихъ методовъ производства. Возрастаніе общественнаго капитала происходитъ посредствомъ возрастанія многихъ индивидуальныхъ капиталовъ... Два обстоятельства характеризуютъ этотъ родъ концентраціи, непосредственно покоящейся на накопленіи или даже тождественный съ нимъ (Курсивъ нашъ Н. Б.). Во-первыхъ, ростъ концентраціи общественныхъ средствъ производства въ рукахъ индивидуальныхъ капиталистовъ, при прочихъ равныхъ условіяхъ, ограниченъ степенью возрастанія общественного богатства. Во-вторыхъ, часть общественнаго капитала раздѣляется между многими капиталистами, которые противостоятъ другъ другу, какъ независимые и другъ съ другомъ конкурирующие производители. «Этому раздробленію всего общественнаго капитала на многіе индивидуальные

капиталы или взаимному отталкиванию его кусков (Маркс рассматривает раздѣлъ имущества и т. д. Н. Б.) противодействуютъ ихъ притяженію. Это уже не простая концентрація средствъ производства, тѣ же стѣнная съ нахлещеніемъ, не простое господство надъ трудомъ. Это концентрація обрѣзовавшихся уже капиталовъ, уничтоженіе ихъ индивидуальной самостоятельности, экспроприация капиталиста капиталистомъ, претрашеніе многихъ мелкихъ капиталовъ въ небольшое число крупныхъ. Этотъ процессъ тѣмъ отличается отъ перваго, что онъ предполагаетъ лишь замѣненіе въ распределеніи имѣющихся уже и функционирующихъ капиталовъ... Капиталъ нарастаетъ здѣсь въ однихъ рукахъ, вѣду что тамъ онъ исчезъ изъ многихъ рукъ. Это и есть въ собственномъ смыслѣ централизація, которую нужно отличить отъ накопленія и концентраціи¹⁾.

Итакъ, подъ концентраціей мы понимаемъ увеличеніе капитала благодаря капитализированію прибавочной цѣнности, производимой этимъ самымъ капиталомъ; подъ централизаціей—соединеніе разныхъ индивидуальных капиталовъ въ одинъ.—Концентрація и централизація капитала проходятъ различныя фазы развитія, которыя намъ и необходимо рассмотретьъ. При этомъ замѣтимъ, что оба процесса, и концентрація, и централизація, дѣйствуютъ постоянно другъ на друга. Большая концентрація капитала ускоряетъ поглощеніе болѣе-мелкихъ предпріятій; и обратно, централизація усиливаетъ накопленіе индивидуальнаго капитала и, слѣдовательно, обостряетъ процессъ концентраціи.

Первичной формой процесса концентраціи является *концентрація капитала въ единичномъ предпріятіи*. Эта форма являлась преобладающей вплоть до послѣдней четверти прошлаго столѣтія. Накопленіе общественнаго капитала выражается здѣсь въ накопленіи капитала отдѣльных предпріимателей, противостоящихъ другъ другу, какъ конкуренты. Развитіе акціонерныхъ обществъ, которое дало возможность примѣнять капиталы значительнаго числа отдѣльных предпріимателей и въ корнѣ подорвало принципъ единоличности предпріятія, сводило въ то же время предпосылки для крупныхъ монополистическихъ предпріимательскихъ союзовъ.—Концентрація капиталовъ приняла здѣсь новую форму, а именно форму *концентраціи въ трестахъ*. Накопленіе капитала перестало уже увеличивать капиталы единоличныхъ производителей: оно претратилось въ средство увеличенія капиталовъ предпріимательскихъ организацій. Темпъ накопленія необычайно усиливается. Громадныя массы прибавочной цѣнности, которыя далеко превосходятъ потребности незначительной группы капиталистовъ, претращаются въ капиталъ, чтобы начать новый циклъ движенія. Но и на этомъ не останавливается развитіе. Различными путями связываются отдѣльныя производственныя отрасли въ единый, въ значительной мѣрѣ организованный коллективъ. Финансовый капиталъ охватываетъ всю страну желѣзными тисками. «Народное хозяйство» превращается въ одинъ гигантскій колониризованный трестъ, пайщиками котораго являются финансовыя группы и государство. Мы называемъ такіе образованія государственно-капиталистическими трестами. Конечно, невозможно отскадствлять ихъ структуру со структурой треста въ собственномъ смыслѣ¹⁾; послѣдній есть организація гораздо болѣе централизованная и менѣе авторитарная. Но до известной степени, въ особенности по сравненію съ предыдущей фазой капитализма, развитыя экономически государства въ значитель-

¹⁾ Маркс: Капиталъ, т. I, стр. 445—449 перевода Струве. Послѣдніе курсивы наши.

ней степени уже приближались къ тому чтобы разсматривать ихъ, какъ своего рода трестобразныя организаціи. или, какъ мы ихъ называли, государственно - капиталистическіе тресты. Поэтому теперь можно говорить о *концентраціи капитала въ государственно - капиталистическихъ трестахъ*, какъ составныхъ частяхъ гораздо болѣе значительнаго общественно - хозяйственнаго поля, мірового хозяйства.

Правда, уже самыя ранніе экономисты говорили о «накопленіи капитала въ странѣ» — это была одна изъ любимѣйшихъ темъ, на что указывала хотя бы заглавіе важнѣйшаго труда Адама Смита. Но тогда это выраженіе имѣло существенно иной смыслъ, такъ какъ «народное хозяйство» или «хозяйство страны» отнюдь не представляло изъ себя коллективно - капиталистическаго предпріятія, единаго гигантскаго комбинированнаго треста, формы, которую приняла въ значительной степени передовыя страны современнаго капитализма.

Параллельно имѣненію формъ концентраціи шло имѣненіе формъ централизаціи. При *единоличной* формѣ предпріятій другъ противъ друга стояли въ конкурентной борьбѣ отдѣльные капиталисты. «Народное хозяйство» и «міровое хозяйство» были лишь совокупностями этихъ маленькихъ сравнительно единицъ, «связанныхъ обмѣномъ и конкурирующихъ между собой, главнымъ образомъ, въ «національных» рамкахъ. Централизаціонный процессъ выражался въ поглощеніи мелкихъ капиталистовъ, въ ростѣ крупныхъ единоличныхъ предпріятій. По мѣрѣ роста крупныхъ и гигантскихъ предпріятій все болѣе уменьшался *экстенсивный* характеръ конкуренціи (при данныхъ территориальныхъ границахъ): число конкурентовъ уменьшалось параллельно процессу централизаціи. Но въ громадной степени увеличивалась *интенсивность* конкуренціи, ибо меньшее число болѣе крупныхъ предпріятій стало выбрасывать на рынокъ такую массу товаровъ, какой не видѣли прежнія эпохи. Концентрація и централизація капиталовъ привели, наконецъ, къ образованію *трестовъ*. Конкурентная борьба поднялась на еще болѣе высокую ступень. Изъ конкуренціи многочисленнѣйшихъ единоличныхъ предпріятій она превратилась въ жесточайшую конкуренцію нѣсколькихъ грандіозныхъ капиталистическихъ объединеній, ведущихъ слѣдную и, въ значительной степени, расчлененную политику. Прекращается, наконецъ, конкуренція въ цѣлой отрасли производства, — тѣмъ сильнѣе вспыхиваетъ война за дѣлежъ прибавочной цѣнности между синдикатами различныхъ отраслей: организаціи, производящія фабрикаты, возстаютъ противъ синдикатовъ въ производствѣ сырья и обратно. Шагъ за шагомъ идетъ централизаціонный процессъ дальше. Комбинація и банковые концерны объединяютъ все «національное» производство, принимающее форму союза союзовъ, превращающееся, такимъ образомъ, въ государственно - капиталистическій трестъ. Конкуренція переходитъ въ наивысшую, послѣднюю изъ мыслимыхъ ступеней развитія: *конкуренцію государственно - капиталистическихъ трестовъ на міровомъ рынкѣ*. Въ предѣлахъ «національных» хозяйствъ она доводится до минимума только для того, что бы вспыхнуть въ грандіознѣйшихъ, никогда, ни въ одну изъ предшествовавшихъ историческихъ эпохъ не возможныхъ размѣрахъ. Конкуренція между «національными хозяйствами», т. е. между ихъ господствующими классами, была, конечно, и раньше. Но она носила совершенно иной характеръ, такъ какъ внутренняя структура этихъ «національных» хозяйствъ была совершенно иная. «Національное хозяйство» не выступало на аренѣ мірового рынка, какъ однородное, организованное,

экономически необычайно сильное цѣное; внутри него безусловно паритет свободная конкуренція. И, наоборотъ, конкуренція на мировомъ рынкѣ была крайне слаба. Все выглядит иначе теперь, въ эпоху финансоваго капитализма, когда центръ тяжести переносится на конкуренцію гигантскихъ сплоченныхъ и организованныхъ экономическихъ тѣлъ, обладающихъ колоссальной боевой способностью въ мировомъ состязаніи «націй». Здѣсь конкуренція справляетъ свои оргіи въ максимальномъ масштабѣ, — вмѣстѣ съ ней трансформируется и переходитъ въ высшую фазу *процессъ централизаціи капитала*. Поглощеніе мелкихъ капиталовъ, поглощеніе слабыхъ трестовъ, поглощеніе даже крупныхъ трестовъ отходитъ на задній планъ и кажется дѣтской игрушкой передъ поглощеніемъ цѣлыхъ странъ, которыя насильственно отрываются отъ своихъ хозяйственныхъ центровъ и включаются въ экономическую систему побѣждающей «націи». Такимъ образомъ, империалистская аннексія является частнымъ случаемъ общекапиталистической тенденціи къ централизаціи капитала, централизаціи его въ томъ максимальномъ крупномъ масштабѣ, который соответствуетъ конкуренціи государственно-капиталистическихъ трестовъ. Ареной этой схватки служить мировое хозяйство, ея экономическимъ и политическимъ предѣломъ—всесвѣтный трестъ, единое мировое государство, подчиненное финансовому капиталу побѣдителей, ассимилировавшихъ все остальное, — идеаль, который не снился и самымъ пылкимъ головамъ прошлыхъ поколѣній.

Можно различать два вида централизаціи: первый видъ ея, когда одна хозяйственная единица поглощаетъ другую, себѣ подобную; второй видъ—централизація вертикальная, когда данная хозяйственная единица поглощаетъ другую, не однородную съ ней. Во второмъ случаѣ мы имѣемъ «хозяйственное дополненіе», или комбинацію. Теперь, когда конкуренція и централизація капиталовъ воспроизводятся въ мировомъ масштабѣ, мы находимъ точно также оба эти типа. Если одна страна, одинъ государственно-капиталистическій трестъ поглощаетъ другой, менѣе сильный, но съ одинаковой приблизительно экономической структурой, — мы имѣемъ въ такомъ случаѣ горизонтальную централизацію капитала. Если же въ государственно-капиталистическій трестъ включается хозяйственно дополняющая единица, напр., аграрная страна, — мы имѣемъ тогда образованіе комбинаціи. По существу дѣла, здѣсь вскрываются тѣ же самыя противорѣчія и дѣйствуютъ тѣ же самыя силы, что и въ рамкахъ «національныхъ хозяйствъ»; въ частности, вздорожаніе сырого матерьяла приводитъ къ возникновенію комбинированныхъ предпріятій. Такимъ образомъ, на высшей стадіи борьбы воспроизводится то же противорѣчіе между различными отраслями, но въ значительно расширенномъ масштабѣ.

Конкретный процессъ развитія современнаго мирового хозяйства знаетъ обѣ эти формы. Примѣромъ горизонтальной империалистской аннексіи можетъ служить захватъ Бельгіи Германіей, примѣромъ вертикальной аннексіи — захватъ Египта Англіей. Несмотря на это обычно империализмъ сводитъ исключительно къ колониальнымъ завоеваніямъ. Подобное, совершенно неправильное представленіе находило раньше извѣстное оправданіе въ томъ фактѣ, что буржуазія, идя по линіи наименьшаго сопротивленія, стремилась къ расширенію своей территоріи за счетъ свободныхъ и слабо «сопротивляющихся» земель. Теперь же наступаетъ время настоящаго «чернаго передѣла». Подобно тому, какъ конкурирующіе въ предѣлахъ государства тресты растутъ вначалѣ за счетъ «третьихъ лицъ» (*outsider'овъ*),

и лишь уничтожая промежуточные группировки, съ особой силой бросаются другъ на друга, точно такъ же развивается и конкурентная борьба между государственно-капиталистическими трестами: сперва они борются другъ съ другомъ изъ-за свободныхъ земель, за *jus primi occupantis*; затѣмъ они устраиваютъ передѣлы колоній; при дальнѣйшемъ напряженіи борьбы въ процессъ передѣла вовлекается и территория метрополій. Здѣсь опять-таки развитіе идетъ по линіи наименьшаго сопротивленія, и первыми исчезаютъ съ лица земли наиболее слабые государственно-капиталистическіе тресты. Такъ дѣйствуетъ общій законъ капиталистическаго производства, который можетъ пасть только съ паденіемъ самаго капиталистическаго производства.

Глава XI. Средства конкурентной борьбы и государственная власть.

1. Средства борьбы между единоличными предпріятіями. 2. Средства борьбы между трестами. 3. Средства борьбы между государственно-капиталистическими трестами. 4. Экономическое значеніе государственной власти. 5. Militarизмъ. 6. Измѣненіе структуры государственной власти.

Прослѣженный нами въ предыдущей главѣ ростъ конкуренціи сводится къ тому, что постоянное исчезновеніе конкуренціи между меньшими хозяйственными единицами вызываетъ обостреніе конкуренціи между большими хозяйственными единицами. Этотъ процессъ сопровождается любопытными измѣненіями въ методахъ борьбы.

Борьба единоличныхъ хозяйствъ другъ съ другомъ ведется обычно при помощи дешевыхъ цѣнъ: мелкіе мастерскія продаютъ дешевле, понижая до крайности свой жизненный уровень; капиталисты стремятся удешевить издержки производства путемъ улучшенія техники и пониженія заработной платы и т. д. Когда борьба единоличныхъ предпріятій смѣняется борьбой трестовъ, то средства борьбы (поскольку послѣдняя ведется на мировомъ рынкѣ) претерпѣваютъ нѣкоторое измѣненіе: дешевыя цѣны на внутреннемъ рынкѣ исчезаютъ; онѣ смѣняются дорогими цѣнами, которыя облегчаютъ борьбу на вѣншнемъ рынкѣ; эта послѣдняя ведется при помощи дешевыхъ цѣнъ, за счетъ дорогихъ внутреннихъ. Возрастаетъ значеніе государственной власти: используются таможенныя пошлины, желѣзнодорожные тарифы; громадная экономическая сила трестовъ, противостоящихъ другъ другу и на внутреннемъ, и на вѣншнемъ рынкѣ, позволяетъ имъ, при извѣстныхъ обстоятельствахъ, примѣнять и другіе методы. Такъ, если трестъ представляетъ изъ себя крупное комбинированное предпріятіе, владѣетъ, напр., желѣзными дорогами, пароходами, электрической силой и проч., то онъ, образуя государство въ государствѣ, можетъ вести очень сложную политику по отношенію къ своимъ конкурентамъ путемъ регулированія желѣзнодорожныхъ тарифовъ, фрахтовъ, установки цѣнъ за пользованіе электрической энергіей и т. д. и т. д. Еще болѣе важную роль играетъ закрытіе доступа къ сырымъ матеріаламъ и рынку сбыта, а также лишеніе кредита. Закрытіе доступа къ сырымъ матеріаламъ практикуется, главн. образомъ, тамъ, гдѣ имѣется комбинированный картель. Сырой матеріалъ, производимый предпріятіями, примкнувшими къ картелю, не продаетъ «принципально» своихъ товаровъ *outsider'амъ* (такъ называемый *«ausschlieslicher*

Verbandsverkehr); что касается до рынков сбыта, то здесь составная часть картеля обязуются не покупать ничего у outsiders¹ въ; болѣе того, къ этому обязательству вынуждаются подъ давленіемъ картеля и «третьи лица», обычные покупатели картеля (за это имъ иногда выплачиваются премии, дѣлаются скидки и т. д.). Наконецъ, слѣдуетъ отмѣтить иныя жескіе цѣны и продажу въ убытокъ для того, чтобы задушить конкурента. Здесь еще хотѣть заработать (verdienen) на самомъ предпріятіи, борьба служить только для поражения противника и поэтому ведется внѣ связи съ собственными издержками производства. Не онѣ образуютъ нижнюю границу цѣны, а капиталъная сила и кредитоспособность картеля, т. е. въпросъ о томъ, какъ долго могутъ выдерживать его члены эту — пока не приносящую никакой выгоды (zunächst gewinnlos) — борьбу²). На внутреннемъ рынкѣ этотъ методъ примѣняется, чтобы окончательно добить конкурента, на внешнемъ онъ является сдѣланіемъ dumping'a. Но есть и еще болѣе разительные примѣры борьбы. Мы имѣемъ въ виду борьбу американскихъ трестовъ. Тутъ дѣло уже выходило изъ рамокъ дозволеннаго въ «правовомъ государствѣ»; наемъ грабительскихъ бандъ, разрушающихъ желѣзныя дороги, портящихъ и взрывающихъ нефтепроводныя трубы; поджоги и убійства; грандіозныя прямые подкупы правительственныхъ должностныхъ лицъ, въ томъ числѣ цѣлыхъ судейскихъ корпорацій; штаты собственныхъ шпионовъ въ лагерѣ конкурентовъ и проч. и проч., — все это въ изобиліи можно видѣть въ исторіи возникновенія современныхъ монополистическихъ комбинатовъ Америки³).

Когда конкуренція переходитъ, наконецъ, въ свою наивысшую стадію, — конкуренцію между государственнѣ — капиталистическими трестами, начинается играть крупнѣйшую роль использование государственной власти и связанныхъ съ нею возможностей. Конечно, государственный аппаратъ всегда служилъ орудіемъ въ рукахъ господствующихъ классовъ страны и выступалъ ихъ «защитникомъ и покровителемъ» на мировомъ рынкѣ, но никогда не имѣлъ онъ такого колоссальнаго значенія, какъ въ эпоху финансового капитала и империалистской политики. Съ образованіемъ государственно — капиталистическихъ трестовъ конкуренція почти всецѣло переносится на внешнюю конкуренцію, — ясно, что именно поэтому до чрезвычайности должны усиливаться органы именно этой, «внѣшней» борьбы, и, въ первую голову, государственная власть. Еще болѣе значительно возрастаетъ капиталистическій смыслъ высшихъ таможенныхъ пошлинъ, повышающихъ боевую способность государственно — капиталистическаго треста на мировомъ рынкѣ; усиливаются самыя различныя формы «покровительства національной промышленности», государственные заказы отдаются «на-

¹) См. Frits Kestner: «Die Organisationszwang. Eine Untersuchung über die Kämpfe zwischen Kartellen und Aussenseitern». Berlin 1912. По поводу Kestner'a см. также статью Hilderding'a: Organisationsmacht und Staatsgewalt, Neue Zeit, 32, 2.

²) См. Лафаргъ: «Американскіе тресты»; *Пазаревскій*, I. с. См. также Gustavus Myers: «History of the great american fortunes»: Report of the (New-York) Legislative Insurance Committee 1906 говорить: «Совершенно ясно, что большія страховыя общества пытались подчинить себѣ законодательство этого (Нью-Йорка) и другихъ штатовъ... Три компании подѣляли между собой страну... чтобы такимъ образомъ избѣжать болѣекихъ затрудненій, ибо при этомъ каждая смотрѣла только за своимъ округомъ». Мауеръ добавляетъ къ этому: «Великолѣпно! Даже подкупъ, какъ и промышленность, приводится въ систему и модернизируется! Тотъ же отчетъ приводитъ слѣд. цифры. Въ 1904 г. «The Mutual» израсходовала на подкупъ 364.254 тысячи долларовъ; «Equitable» — 172.698 тысячъ и «New-York» 204.019 тыс. (Томъ III, стр. 270).

национальным фирмам; гарантируются доходы всевозможных рискованных, но «полезных» с общественной точки зрения предприятий; всячески тормозится деятельность «чужеземцев» (ср., напр., описанную во второй главѣ биржевую политику французскаго правительства). Идетъ рѣчь объ измѣненіи торговыхъ договоровъ — на сцену выступаетъ государственная власть договаривающихся, и отъ соотношенія ихъ — въ конечномъ счетѣ военныхъ — силъ зависятъ результаты этого договора; возникаетъ вопросъ о заключеніи займа и оказаніи кредита какой-нибудь странѣ, — правительство, имѣя за спиною военную силу, выговариваетъ наиболѣе выгодныя проценты, обеспечиваетъ обязательные заказы, выговариваетъ концессіи, борется съ иностранными конкурентами. Начнется борьба за финансово-капиталистическую эксплуатацію еще ни кѣмъ фактически не занятой области, — отъ военной мощи государства зависитъ, кому достанется эта страна. Въ «мирное» время государственно-военный аппаратъ скрывается за ширмами, изъ-за которыхъ онъ отнюдь не перестаетъ дѣйствовать; въ военное время онъ выступаетъ на сцену самымъ непосредственнымъ образомъ. Чѣмъ обостреннѣе положеніе на міровомъ полѣ борьбы — а наша эпоха какъ разъ и характеризуется наибольшей напряженностью конкуренціи финансово-капиталистическихъ «національных» группъ — тѣмъ чаще апелліація къ брендированному кулаку государственной власти. Исчезаютъ остатки бывшей идеологіи *laissez faire, laissez passer* — наступаетъ эпоха «новаго меркантилизма» — империализмъ.

«Стремленіе къ империализму объединяетъ явленія хозяйства и великую политическую мощь. Все организуется по крупному масштабу. Свободное движеніе экономическихъ силъ, еще такъ недавно увлекавшее мыслителей и практическихъ дѣателей, замедляется. Повсюду совершается приливъ и отливъ переселенцевъ, и надъ этимъ процессомъ наблюдаетъ государство. Новая хозяйственная и социальная силы нуждаются въ могущественномъ покровительствѣ внутри страны и за ея предѣлами; государство создаетъ для этой цѣли новые органы, множество должностныхъ лицъ и учреждений. Повсюду содержаніе государственной дѣтельности обогащается новыми и новыми функциями. Становится болѣе многостороннимъ и ея вліяніе на факты внутренней жизни и на внѣшнія отношенія. Правительство не отказывается отъ непосредственнаго наблюденія за интересами своего народа (выраженіе «народъ» нужно, разумеется, при чтеніи буржуазныхъ экономистовъ понимать условно. Н. В.), на какой бы точкѣ земного шара ни обнаруживались эти интересы. Народное хозяйство и политика срастаются тѣснѣйшимъ образомъ. Обостряется разрывъ съ эпохой стараго либерализма, съ проповѣдью свободнаго движенія, съ ученіемъ о гармоніи интересовъ; это заставляетъ думать, что въ мірѣ обнаруживается болѣе жестокости и воинственности. Міръ болѣе, чѣмъ прежде, становится единымъ: въ немъ все соприкасаются другъ съ другомъ, все вліяютъ другъ на друга и въ то же время одни толкаютъ другихъ и наносятъ имъ удары»¹⁾.

Если возрастаетъ значеніе государственной власти вообще, то особенно рѣзко выдѣляется ростъ ея военной организаціи, арміи и флота. Борьба государственно-капиталистическихъ трестовъ рѣшается, прежде всего, соотнѣшеніемъ ихъ военныхъ силъ, ибо военная мощь страны есть послѣдняя инстанція, къ которой апелліруютъ борющіеся «національныя» группы капиталистовъ. Колоссально растущій государственный бюджетъ отдаетъ

¹⁾ Проф. Исая, I. с., стр. 261—262.

все большую долю расходов на «оборону страны», какъ эфемеристически называются расходы на ея милитаризацию.

Слѣдующая табличка иллюстрируетъ чудовищный ростъ военныхъ издержекъ и ихъ удѣльнаго вѣса въ государственныхъ бюджетахъ.

Расходы на армію и флотъ.

Государства.	Годы.	Военные расходы на голову населения.	Всѣ государственные расходы на голову населения.	Военные расходы въ % ко всемъ расходамъ.	Годы.	Военные расходы на голову населения.	Всѣ государственные расходы на голову населения.	Военные расходы въ % ко всемъ расходамъ.
Англія	1875	16,10	41,67	38,6	07—08	26,42	111,81	43,6
Франція	1875	15,23	52,71	29,0	1908	24,81	117,14	37,0
Австро-Венгрія	1873	5,92	22,05	26,8	1908	8,49	37,01	22,8
Италія	1874	6,02	31,44	19,1	07—08	9,53	33,24	28,7
Россія	1877	5,24	16,14	34,6	1908	7,42	20,81	35,6
Японія	1875	0,60	3,48	17,2	1908	4,53	18,08	25,1
Германія	81—82	9,43	33,07	28,5	1908	18,44	65,22	28,3
Соед. Штаты	1875	10,02	29,89	33,5	07—08	16,68	29,32	56,9 ¹⁾

Современное состояніе военного бюджета исчисляется такими цифрами: *Соединенные Штаты* (1914 г.)—173.522.804 доллара армія и 139.682.186 д. флотъ, всего 313 204.990 долларовъ; *Франція* (1913 г.)—983.224.376 франковъ армія и 467.176.109 фр. флотъ, всего 1.450.400.485 фр. (въ 1914 г. — 1.717.202.233); *Россія* (1913 г.; одни обыкновенные расходы) — 581.099.921 рублей армія и 244.846.500—флотъ, всего 825.946.421 руб.; *Великобританія* (1913-14)—28.220.000 армія и 48.809.300 флотъ, т. е. 77.029.300 фунтовъ стерлинговъ; *Германія* (1913 г.; обыкновенные и чрезвычайные расходы)—97.845.960 фунтовъ стерлинговъ и т. д. ¹⁾

Мы переживаемъ теперь время исключительно-лихорадочнаго роста вооруженій, вооруженій на сушѣ, на морѣ, въ воздухѣ. Всякое усовершенствованіе военной техники влечетъ за собой реорганизацию и перестройку военного механизма; всякое нововведеніе и всякое расширеніе военной мощи одного государства подталкиваетъ все остальные. Здѣсь происходитъ то же самое явленіе, какое мы видѣли въ области таможенной политики, когда повышеніе ставокъ въ одномъ государствѣ сейчасъ же отражается и на другихъ, вызывая общее повышеніе. Конечно, мы имѣемъ и здѣсь лишь частный случай прінципа конкуренціи, ибо военная мощь государственно-капиталистическаго треста есть оружіе-его экономической

¹⁾ O. Schwarz, «Finanzen der Gegenwart» въ Handwörterbuch d. Staatswissenschaften. Необходимо замѣтить, что цифры для Герм. и Австрій, даваемая Шварцемъ въ таблицѣ, фальшивы, т. к. не включаютъ чрезвычайныхъ и единовременныхъ расходовъ; въ цифры Соед. Штатовъ не засчитаны «грандъ расходы» отдѣльныхъ штатовъ, такъ что цифра увеличена (33,5—56,9) выше действительной.

²⁾ Цифры взяты нами изъ The Statesman's Year-Book за 1910 годъ.

борьбы. — Ростъ вооруженій, создавая спросъ на продукты металлургической индустріи, весьма сильно повышаетъ значеніе тяжелой промышленности и въ частности «пушечныхъ королей» а la Крупшъ. Но было бы вульгарнымъ утверждене, что войны *вызываются* пушечной индустріей ¹⁾. Эта послѣдняя вовсе не является какой-то отраслью an und für sich, искусственно вызваннымъ «зломъ», которая вызываетъ «битвы народовъ». Изъ всего нашего изложенія видно, что вооруженіе есть необходимая принадлежность государственной власти, исполняющей совершенно опредѣленную функцію въ борьбѣ между государственно - капиталистическими трестами. *Капиталистическое общество* немислимо безъ вооруженій, какъ немислимо оно безъ войнъ. И точно такъ же, какъ не дешевыя цѣны вызываютъ конкуренцію, а, наоборотъ, конкуренція вызываетъ дешевыя цѣны, точно такъ же не существованіе армій является основной причиной и движущей силой войнъ (хотя, конечно, безъ армій войны немислмы), а, наоборотъ, неизбежность хозяйственныхъ конфликтовъ обуславливаетъ существованіе армій. Именно поэтому въ наше время, когда хозяйственные конфликты достигли напряженія величайшей силы, мы видимъ и свистопляску вооруженій. Господство финансоваго капитала предполагаетъ, т. о., империализмъ и милитаризмъ. *Въ этомъ смыслѣ милитаризмъ есть такое же типично-историческое явленіе, какъ и самъ финансовый капиталъ.*

При возрастшемъ значеніи государственной власти измѣняется и ея внутренняя структура. Государственная власть, болѣе чѣмъ когда бы то ни было, становится исполнительнымъ комитетомъ господствующиx классовъ. Она, конечно, всегда отражала интересы «верховъ» ²⁾. Но поскольку эти верхи сами были довольно аморфной массой, постольку организованный государственный аппаратъ противостоялъ неорганизованному классу (или классамъ), интересы которыхъ онъ воплощалъ. Теперь дѣло радикально мѣняется. Государственный аппаратъ воплощаетъ теперь не только интересы господствующихъ классовъ вообще, но и ихъ *коллективно-выработанную волю*. Онъ противостоитъ не распыленнымъ членамъ командующиx классовъ, а ихъ *организациямъ*. Правительство de facto превращается, такимъ образомъ, въ «Комитетъ», выбранный представителями предпринимательскихъ организаций и становится *высшимъ руководителемъ государственно-капиталистическаго треста*. Это и есть одна изъ главныхъ причинъ такъ называемаго кризиса парламентаризма. Раньше парламентъ служилъ ареной борьбы различныхъ фракцій господствующихъ группъ (буржуазіи и землевладѣльцевъ, разныхъ слоевъ буржуазіи между собой и т. д.). Финансовый капиталъ сплотилъ почти всѣ ихъ отбѣнки въ «сплошную реакціон-

¹⁾ См., напр., вышеупомянутую книгу Павловича. Еще болѣе плоскій вариантъ этой теоріи даетъ никто иной, какъ Каутскій, когда онъ утверждаетъ (см. «Nationalstaat, imperialistischer Staat und Staatenbund», а также многочисл. статьи въ Neue Zeit за время войны), что война была вызвана... мобилизаціей. Это, дѣйствительно, значить ставить вещи на голову.

²⁾ Это признаютъ и нѣкоторые изъ буржуазныхъ социологовъ и экономистовъ, напр., Францъ Оппенгеймеръ, который видитъ въ государствѣ организацію владѣющихъ средствами производства (въ первую голову земель) классовъ для эксплуатаціи народныхъ массъ. Его формула до нѣкоторой степени приближается къ теоріи марксизма, значительно ухудшая эту послѣднюю (удареніе на «земли» и др.). Любопытно отмѣтить, что въ своихъ полемическихъ замѣчаніяхъ противъ Оппенгеймера такой авторитетъ нѣмецкой социологіи и экономики, какъ Адольфъ Вагнеръ, признаетъ въ значительной степени характеристичну Оппенгеймера, но относитъ ее къ «петорическому» (!) государству. См. его статью «Staat in nationalökonomischer Hinsicht», Handw. d. Staatsw., B. 7 (3. Aufl.), S. 731.

ную массу», объединенную въ многочисленныхъ централизованныхъ организацияхъ. Съ другой стороны, «демократическія» и «либеральныя» настроенія смѣняются ясно выраженной монархической тенденціей современнаго империализма, весьма нуждающагося въ государственной диктатурѣ. Парламентъ служить теперь въ значительной степени лишь декорацией, гдѣ проводятся уже заранее заготовленные въ предпринимательскихъ организацияхъ рѣшенія, и гдѣ коллективная воля всей сплоченной буржуазіи находитъ лишь свое формальное закрѣпленіе. Идеаль «сильной власти», опирающейся на гигантскую армію и флотъ,—вотъ идеаль современнаго буржуа. Это вовсе не «остатки юнкерства», какъ полагаютъ нѣкоторые. Это не обломки прошлаго, случайные свидѣтели старины. Это совершенно *новое* социально-политическое образованіе, вызванное ростомъ финансоваго капитала. Если старая юнкерская «политика крови и желѣза» и могла здѣсь служить внѣшнимъ образцомъ, то лишь постольку, поскольку двигательныя пружины *современной* экономической жизни толкаютъ капиталъ на путь агрессивной политики и милитаризаціи всего «общественнаго бытія». Лучшимъ доказательствомъ этого можетъ служить не только внѣшняя политика «демократическихъ» странъ: Англіи, Франціи, Бельгіи (ср. колониальная политика Бельгіи), Соединенныхъ Штатовъ, но и перемѣны, совершающіяся въ ихъ внутренней политикѣ (милитаризація и ростъ монархизма во Франціи, растущія попытки нападенія на свободу рабочихъ организацій во всѣхъ этихъ странахъ и т. д. и т. д.).

Само являясь крупнейшимъ пайщикомъ государственно-капиталистическаго треста, современное государство является высшей и всеобъемлющей организаціонной инстанціей этого послѣдняго. Отсюда его исполнительная, почти чудовищная мощь.

ОТДѢЛЪ IV. БУДУЩЕЕ МІРОВОГО ХОЗЯЙСТВА И ИМПЕРІАЛИЗМЪ.

Глава XII. «Необходимость» имперіализма и «ультра-имперіализмъ».

1. Понятіе исторической необходимости. Историческая необходимость и практический марксизмъ. Историческая «необходимость» имперіализма. 2. Экономическая постановка вопроса объ ультра-имперіализмѣ (соглашеніе государственно-капиталистическихъ трестовъ). Абстрактная экономическая возможность всемірнаго треста. 3. Конкретный прогнозъ. Экономическія условія образованія трестовъ и ихъ прочности. Интернационалізація и націоналізація капиталистическихъ интересовъ. Значеніе имперіалистской политики для буржуазіи. 4. Преодоленіе имперіализма и условія возможности этого преодоленія.

«Tout comprendre—c'est tout pardonner» (все понять значитъ все изпростить)—говоритъ французская поговорка. Однако, не всякая поговорка выражаетъ правильную мысль. Въ данномъ случаѣ мы имѣемъ дѣло съ «сужденіемъ» явно неправильнымъ. Въ самомъ дѣлѣ. Понятіе какое-нибудь явленіе значитъ установить причинную связь между ними, этимъ явленіемъ, и какимъ-нибудь другимъ явленіемъ или рядомъ явленій. Но изъ этого совершенно не вытекаетъ, что понятое явленіе во всѣхъ случаяхъ необходимо оправдывать. Въ такомъ случаѣ оказалось бы, что всѣ тѣ явленія, которыя на языкѣ «этическихъ личностей» именуются «зломъ», навсегда закрыты для человѣческаго разума: пониманію они не подлежали бы. Въ дѣйствительности дѣло обстоитъ не такъ плохо. И даже наоборотъ. Мы только тогда можемъ толкомъ оцѣнить явленіе, т. е. квалифицировать его какъ положительное или отрицательное, когда мы понимаемъ его. Слѣдовательно, и тогда, когда мы отнюдь не собираемся «прощать», мы должны прежде всего «понять». Эта азбучная истина приложима и къ историческимъ событіямъ. Понятіе историческое событіе—это значитъ представить его, какъ слѣдствіе определенной исторической причины или историческихъ причинъ; другими словами, представить его не какъ «случайную», ничѣмъ не обусловленную величину, а какъ величину, *необходимо* вытекающую изъ совокупности всѣхъ сложившихся условій. Элементъ причинности и есть элементъ необходимости («причинная необходимость»). Марксизмъ учитъ, что историческій процессъ, слѣдовательно, каждое звено исторической цѣпи событій, есть «необходимая» величина. Выводить изъ этого политическій фатализмъ абсолютно нелѣзно по той простой причинѣ, что историческія событія совершаются не помимо, а *черезъ* волю людей, путемъ классовой борьбы, если мы имѣемъ классовое общество. Воля классовъ опредѣляется каждый разъ

конкретной обстановкой; въ этомъ смыслѣ она отнюдь не «свободна». Но она является, въ свою очередь, опредѣляющимъ факторомъ историческаго процесса. Вычеркивая дѣйствія людей, борьбу классовъ и т. д., мы вычеркиваемъ и весь историческій процессъ. *Фаталистическій* «марксизмъ» всегда былъ буржуазной карикатурой на ученіе Маркса, которую теоретики буржуазіи придумывали для наиболѣе удобнаго «преодоленія марксизма». Известенъ получившій широкое распространеніе сфизмъ, что марксисты, предсказывающіе неизбежное наступленіе за-капиталистическаго строя, подобны партіи, которая борется за наступленіе луннаго затмѣнія. Но, съ другой стороны, въ плащѣ этого «марксизма», который существующее въ данный моментъ возводитъ въ абсолютъ и полагаетъ въ этомъ существующемъ предѣлъ, его же не преидеши, любилъ всегда кутаться апологеты буржуазіи, желавшіе найти «строго научную» формулировку своихъ стремленій. «Все дѣйствительное разумно» — это положеніе Гегеля не разъ бывало ими использовано въ своихъ цѣляхъ. Въ то время, какъ для Маркса «разумность всего дѣйствительнаго» была лишь выраженіемъ причинной связи между настоящимъ и прошедшимъ, связи, познаніе которой является исходнымъ пунктомъ для практическаго *преодоленія* «дѣйствительнаго», для апологетовъ эта «разумность» служила цѣлямъ ея *оправданія* и *увѣковѣченія*¹⁾. «Die Geschichte hat immer Recht» («исторія всегда права») — такъ обосновываетъ «марксистъ» *Генрихъ Кунновъ* свое «пріятіе» имперіализма²⁾; всякія мысли о его *преодоленіи* — это лишь «иллюзій», ихъ систематизація — «культъ иллюзій» («Illusionenkultus»). Конечно, нѣтъ ничего болѣе плоскаго, чѣмъ такая интерпретація марксизма. Марксъ очень хорошо отвѣтилъ Куннову, отвѣчая буржуазному экономисту Берку. «Законы торговли» — писалъ этотъ послѣдній — «суть законы природы, а, слѣдовательно, законы Божіи». «При гнусной безхарактерности, господствующей теперь и надобно вѣрующей въ «законы торговли», мы обязаны снова и снова клеймить Берковъ, которые отличаются отъ своихъ послѣдователей только однимъ — талантомъ!» — такъ отвѣчалъ ему Марксъ³⁾.

Но если историческая дѣйствительность подлежитъ различной оцѣнкѣ, то чѣмъ же опредѣляется «практика», гдѣ лежатъ границы достижимаго? Чтобы полнѣе отвѣтить на эти вопросы, мы предположимъ два крайнихъ случая. Допустимъ сперва, что мы имѣемъ слабо развитой пролетаріатъ въ странѣ, которая только что вступила на путь капиталистическаго развитія. Общественные классы находятся еще на той стадіи, когда они представляютъ неорганизованную массу. Самъ пролетаріатъ еще не превратился, выражаясь по Марксу, въ классъ «для себя». Экономическое развитіе настолько слабо, что нѣтъ никакихъ объективныхъ предпосылокъ для организаціи хозяйства въ его общественномъ масштабѣ. Здѣсь можно заранѣе сказать, что предпосылокъ *преодоленія капиталистическихъ противорѣчій* нѣтъ. Принципіально признавая *условность* капитализма, марксисты указываютъ, что, разъ нѣтъ возможности свернуть общественное развитіе съ капиталистическихъ рельсовъ, то приходится, считаясь съ тѣмъ, что развитіе пойдетъ именно капиталистическимъ путемъ, организовывать свои

¹⁾ Марксъ весьма тѣсно замѣчаетъ въ одномъ мѣстѣ по поводу «исторической школы», что ей «исторія, какъ израильскій Іегова Моисею, показываетъ только свое а posteriori». Замѣчаніе попадаетъ не въ бровь, а въ глазъ современнымъ ренегатамъ марксизма.

²⁾ См. Heinrich Kunow: «Partei-Zusammenbruch? Ein offenes Wort zumminneren Parteistreit», Berlin. 1915.

³⁾ K. Marx, «Das Kapital», Band I, Hamburg. 1867. S. 742.

силы для активного преодоления капитализма в будущем, используя в настоящем относительную прогрессивность этого последнего, беря с остатками феодализма, тормозящими общественный прогресс и т. д. Ръшающими моментами при определении основ «практики» являются, следовательно, два: во-первых, «сдѣлка объективных предпосылок», т. е. данной ступени экономического развития; во-вторых, сдѣлка удѣльного социального вѣса самой прогрессивной общественной силы, что, конечно, связано съ первым моментомъ. При положеніи дѣль, которое мы изобразили выше, марксисты говорятъ о необходимости капитализма и въ смыслѣ его *относительной непреодолимости*.

Предположимъ теперь, что мы имѣемъ высокоразвитой капиталистическій организмъ, позволяющій ввести планомѣрный ходъ общественнаго производства; съ другой стороны, соотношение общественныхъ силъ таково, что значительная доля населенія падаетъ на самый прогрессивный классъ. *Въ такомъ случаѣ совершенно нелѣпо думать удѣленіе на капитализмъ, какъ «необходимой» стѣпни развитія.* (Когда говорятъ такъ, то разумѣютъ, конечно, не то, что капитализмъ в его данное состояніе суть продукты историческаго развитія: слово «необходимость» здѣсь является синонимомъ непреодолимости ¹⁾).

Если мы перейдемъ теперь къ вопросу о необходимости (—непреодолимости) империализма, то тотчасъ же найдемъ, что нѣтъ ровно никакого основанія разсуждать о его необходимости въ этомъ смыслѣ. Какъ разъ наборооть. Империализмъ есть политика финансоваго капитализма, т. е. капитализма высокоразвитого и предполагающаго извѣстную—и при томъ весьма значительную—зрѣлость производственной организаціи. Другими словами, империалистская политика самимъ своимъ существованіемъ говорить, что созрѣли объективныя предпосылки новой социально-хозяйственной формы, что следовательно, всякіе разговоры о «необходимости» империализма, какъ *предѣла* практики, есть либерализмъ, есть полумпериализмъ. Вопросъ о дальнѣйшемъ существованіи капитализма и империализма становится вопросомъ соотношенія борющихся социально-классовыхъ силъ, не болѣе того.

Но здѣсь можетъ быть другой оппортунистическій уклонъ, по вѣщности противоположный фатализму, который съ несбыточнымъ рвеніемъ разрабатывается въ литературѣ Карломъ Каутскимъ ²⁾. Правильно отмѣчая, что дальнѣйшее существованіе империализма зависитъ стѣ соотношенія общественныхъ силъ, Каутскій разсуждаетъ дальше такимъ, приблизительно способомъ:

Империализмъ есть опредѣленный методъ капиталистической политики; последняя возможна и безъ насильственныхъ пріемовъ совершенно также, какъ мыслимъ капитализмъ не съ 10 или 12-часовымъ, а съ восьмичасовымъ рабочимъ днемъ. Какъ въ последнемъ случаѣ въ предѣлахъ капитализма

¹⁾ Мы видѣли, что для марксистовъ не существуетъ *абсолютной* непреодолимости. Но тогда, когда имѣется *относительная* непреодолимость (напр., капитализмъ въ началѣ его развитія), то марксисты отнюдь не берутъ на себя священной миссіи «насаждать» капитализмъ или «гнѣти на вытѣчку капитализму». Это они представляютъ господамъ Струве и tutti quanti. У марксистовъ найдутся другія задачи.

²⁾ К. Kautsky: «Nationalstaat, Imperialistischer Staat und Staatenbund», а также статьи въ Neue Zeit за 14—15 годъ. Впрочемъ, и раньше уже Каутскій сталъ становиться на эту, излагаемую ниже въ текстѣ, точку зрѣнія. Такова, напр., была его позиція при вопросѣ о «разоруженіи».

пролетариатъ противопоставляетъ буржуазной тенденціи къ увеличенію рабочаго дня свою пролетарскую тенденцію къ уменьшенію числа рабочихъ часовъ, точно такъ же и буржуазно-насищенческой тенденціи имперіализма необходимо противопоставить миролюбивыя тенденціи пролетариата. Вопросъ, такимъ образомъ—утверждаетъ Каутскій—можетъ быть рѣшенъ *въ предѣлахъ капитализма*. Какъ ни радикально кажется эта теорія на первый взглядъ, на самомъ дѣлѣ она есть теорія насквозь реформистская. Ниже мы займемся подробнымъ разборомъ возможности «мирнаго капитализма» а la Каутскій («ультра-имперіализма»). Сейчасъ сдѣлаемъ только одно общее и формальное возраженіе. А именно. Нельзя изъ того факта, что имперіализмъ есть вопросъ о соотношеніи силъ, заключать, что онъ можетъ исчезнуть въ предѣлахъ капитализма, подобно 15-часовому рабочему дню, нерегулируемой заработной платѣ и т. д. Если бы вопросъ рѣшался такъ просто, то можно было бы «начертать» и такую перспективу: извѣстно, что капитализмъ предполагаетъ присвоеніе прибавочной цѣнности m капиталистами; вся новая цѣнность N распадается на двѣ части: $N = V + m$; это распредѣленіе, рассматриваемое съ количественной стороны, зависитъ отъ соотношенія общественныхъ силъ (антагонизмъ интересовъ былъ формулированъ еще Рикардо). При растущемъ сопротивленіи рабочаго класса воплоти мыслимо, что V будетъ увеличиваться за счетъ m , и все N будетъ распределяться въ пропорціи, болѣе благоприятной для рабочихъ. Но такъ какъ постепенное повышеніе доли пролетариата опредѣляется соотношеніемъ силъ, и нѣтъ никакого заранее установленнаго предѣла для этого повышенія, то, доведя долю капиталистовъ до размѣра простого жалованья, рабочий классъ мирно «исчерпываетъ» капитализмъ, превращая капиталистовъ въ простыхъ служащихъ или—въ худшемъ случаѣ—въ пенсіонеровъ общественнаго коллектива. Эта идиллическая картина есть явная реформистская утопія. Но не меньшей утопіей является и каутскіанскій «ультра-имперіализмъ».

Однако, Каутскій и его сторонники говорятъ, что самъ процессъ капиталистическаго развитія содѣйствуетъ росту тѣхъ элементовъ, на которые могъ бы опереться ультра-имперіализмъ. А именно, ростъ интернаціональной переносимости капитала создаетъ тенденцію къ прекращенію конкуренціи между различными «національными» капиталистическими группами. Эту «мирную» тенденцію и усиливаетъ давленіе снизу. Такъ на сибѣну хищному имперіализму приходитъ кроткій ультра-имперіализмъ.

Разберемъ вопросъ по существу. Въ экономической формулировкѣ его нужно поставить слѣдующимъ образомъ: какъ возможно соглашеніе (или сліяніе) государственно-капиталистическихъ трестовъ? Въ самомъ дѣлѣ, вѣдь, имперіализмъ есть не что иное, какъ проявленіе конкуренціи между государственно-капиталистическими трестами. Исчезаетъ эта конкуренція—исчезаютъ, слѣдовательно, и основанія для политики имперіализма, происходитъ процессъ превращенія раздробленнаго на «національныя» группы капитала въ единую мировую организацію, всеобщій мировой трестъ, которому противопоставитъ мировой пролетариатъ.

Разсуждая абстрактно-теоретически, такой трестъ вполнѣ мыслимъ, такъ какъ, вообще говоря, не существуетъ *экономическаго* предѣла для процесса картеллированія. По нашему мнѣнію, Гильфердингъ въ «Финансовомъ Капиталѣ» совершенно правильно говоритъ:

«Возникаетъ вопросъ, гдѣ же собственно лежатъ границы картеллированія. И отвѣтить на этотъ вопросъ приходится такъ, что не существуетъ

абсолютной границы для картеллирования. Наблюдается, напротив, тенденция къ постоянному распространению картеллирования. Независимыя отрасли... попадают все въ большую зависимость отъ картеллированныхъ и, въ концѣ концовъ, присоединяются ими. Въ результатъ этого процесса долженъ быть бы полученъ *всеобщій картель*. Здѣсь все капиталистическое производство сознательно регулируется изъ одной инстанціи, которая опредѣляетъ размѣръ производства во всѣхъ его сферахъ... Это—сознательно регулируемое общество въ антагонистической формѣ. Но этотъ антагонизмъ есть антагонизмъ распределенія... Тенденція къ созданію такого всеобщаго картеля и тенденція къ учрежденію центральнаго банка совпадаетъ, и изъ соединенія ихъ вырастаетъ великая концентрированная мощь *финансоваго капитала*¹⁾.

Но эта абстрактная экономическая возможность отнюдь не означаетъ, однако, ея реальной вѣроятности. Тотъ же Гильфердингъ съ полнымъ правомъ пишетъ въ другомъ мѣстѣ: «Экономически былъ бы возможенъ всеобщій картель, который руководилъ бы всѣмъ производствомъ и такимъ образомъ устранилъ бы кризисы; онъ былъ бы мыслимъ экономически, хотя социальнo и политически такое состояніе является дѣломъ неосуществимымъ, такъ какъ антагонизмъ интересовъ, доведенный имъ до крайнихъ предѣловъ, неизбежно приведетъ бы его къ крушенію»²⁾.

Однако, на самомъ дѣлѣ, социально-политическія причины не могли бы допустить даже *образованія* такого всеохватывающаго треста. Мы постараемся сейчасъ доказать это положеніе.

Условіемъ для образованія болѣе или менѣе прочнаго соглашенія является приблизительно равенство позицій на мировомъ рынкѣ. Если этого равенства нѣтъ, то для той группы, которая занимаетъ болѣе выгодное положеніе на мировомъ рынкѣ, не имѣетъ смысла вступать въ соглашеніе: ей выгодно, наоборотъ, продолжать борьбу, такъ какъ имѣется основательная надежда на пораженіе конкурента. Это общее правило образованія соглашеній. Въ примѣненіи къ государственно-капиталистическимъ трестамъ, о соглашеніяхъ между которыми у насъ идетъ рѣчь, оно такъ же дѣйствительно, какъ и въ другихъ случаяхъ. Здѣсь, однако, нужно имѣть въ виду два ряда условій.

Во-первыхъ, *равенство часто экономическое*. Сюда относится приблизительно равенство издержекъ производства. Равенство же издержекъ производства, въ конечномъ счетѣ, опирается на равенство трудовыхъ дѣнностей, а, слѣдовательно, на приблизительно одинаковый уровень развитія производительныхъ силъ. Такимъ образомъ, условіемъ образованія соглашеній является одинаковость хозяйственной структуры. Если разница хозяйственныхъ структуръ значительна, и, слѣдовательно, имѣется неравенство издержекъ производства, тогда государственно-капиталистическому тресту съ болѣе высокой техникой невыгодно идти на соглашеніе. Поэтому, напримѣр.,—если брать практику соглашеній въ отѣльныхъ производственныхъ отрасляхъ—высокоразвитая промышленность Германіи предпочитаетъ въ главныхъ подраздѣленіяхъ выступать на мировомъ рынкѣ изолированно. Конечно, когда рѣчь идетъ о государственно-капита-

¹⁾ Р. Гильфердингъ, I, с., стр. 363 и 364 русск. перев.

²⁾ Ibidem, стр. 447.

линистическомъ трестѣ, то принимается въ соображеніе пѣкоторая средняя отъ всѣхъ производственныхъ отраслей; въ данномъ случаѣ исходятъ не изъ интересовъ капиталистическихъ группъ той или другой производственной отрасли, а изъ интересовъ «сбѣдиненной промышленности», гдѣ, впрочемъ, задаютъ тонъ крупные капиталисты тяжелой индустріи, удѣльный хозяйственный вѣсъ которыхъ все болѣе повышается. Къ издержкамъ производства въ собственномъ смыслѣ присоединяются и издержки транспорта.

Кромѣ этого «чисто-экономическаго» равенства, необходимымъ условіемъ для образованія прочныхъ соглашеній является и *равенство экономически-политическое*. Мы видѣли выше, что связанность капитала съ государствомъ превращается въ добавочную *экономическую* силу. Здѣсь болѣе сильное государство обезпечиваетъ наиболѣе выгодныя торговыя договоры и устанавливаетъ значительныя таможенныя пошлины въ ущербъ конкурентамъ. Оно помогаетъ своему финансовому капиталу монополизировать рынки сбыта, сырья и особенно сферы приложенія капитала. Вполнѣ понятно отсюда, что, при учетѣ условий борьбы на мировомъ рынкѣ, государственно-капиталистическіе тресты считаются не только съ чисто экономическими, но и съ экономически-политическими условіями этой борьбы. Поэтому, даже если имѣются приблизительно одинаковыя хозяйственныя структуры, но значительное различіе военныхъ силъ государственно-капиталистическихъ трестовъ, то болѣе сильному изъ нихъ выгодно продолжать борьбу, чѣмъ идти на соглашеніе или фюзію. Если мы съ этой точки зрѣнія рассмотримъ положеніе борющихся «націй», то найдемъ, что нѣтъ никакого основанія ожидать въ сравнительно близкое, по крайней мѣрѣ, время соглашеній или сліяній государственно-капиталистическихъ трестовъ и превращенія ихъ въ единый міровскій трестъ. Стоять только сравнить хозяйственную структуру Франціи и Германіи, Англіи и Америки, наконецъ, развитыя страны—съ такими, какъ Россія (последнія страны, хотя и не подходятъ подъ категорію государственно-капиталистическихъ трестовъ, но создаютъ опредѣленные соотношенія на мировомъ рынкѣ), чтобы понять, какъ далеко стоимъ мы отъ всемірнѣй *капиталистической* организаціи ¹⁾. То же самое нужно сказать и относительно военныхъ силъ. Если теперешняя война показываетъ (по крайней мѣрѣ до сихъ поръ) приблизительносе равенство противниковъ, то не слѣдуетъ забывать, что рѣчь идетъ теперь объ опредѣленной комбинаціи силъ, которая отнюдь не представляетъ изъ себя устлѣй вой величинъ.

Эти соображенія о равенствѣ нужно разсматривать не только статически; но, главнымъ образомъ, динамически. «Національныя» группы буржуазіи строятъ свои планы не только на томъ, что *есть*, но и на томъ, что *вѣроятно будетъ*. Здѣсь подлежатъ строгому учету всякая возможность такого развитія, которое позволило бы стать опредѣленной группѣ через нѣкоторое время выше всѣхъ остальныхъ, хотя бы въ данный моментъ она была бы—экономически и политически—равносильной своему конкур-

¹⁾ Во избѣжаніе недоразумѣній замѣтимъ, что это утвержденіе нисколько не противорѣчитъ другому нашему утвержденію, которое гласитъ, что экономическое развитіе передовыхъ странъ создало «объективныя предпосылки» для общественной организаціи производства. Въ последнемъ смыслѣ передовыя страны стоятъ приблизительно на одномъ уровнѣ. Противорѣчія между этими утвержденіями нѣтъ, т. к. *масштабы различія* не одинаковы.

ренту. Это обстоятельство еще болѣе обостряет состояніе неравно-
вѣсія¹⁾.

Большимъ толчкомъ къ образованію интернаціональнаго государствен-
но-капиталистическаго треста служить процессъ интернаціонализации ка-
питалистическихъ интересовъ, который мы описывали въ первомъ отдѣлѣ
нашей работы (участіе и финансированіе иностранныхъ предпріятій, интер-
національные картели, тресты и т. д.) Какъ, однако, ни значителенъ самъ по
себѣ этотъ процессъ, но ему противостоитъ другая, еще болѣе сильная тен-
денція къ націонализации капитала и замыканію въ государственныя гра-
ницы. Выгоды, которыя получаетъ «національная» группа буржуазіи отъ
продолженія борьбы, суть гораздо большая величина, чѣмъ убытки отъ по-
терь, съ нею связанныхъ. Ни въ коемъ случаѣ нельзя переоцѣнивать зна-
ченія имѣющихся уже интернаціонально - промышленныхъ соглашеній.
Мы уже отмѣчали, что многіе изъ нихъ носятъ очень непрочный характеръ,
представляютъ предпринимательскія организаціи относительно низкаго
типа, со сравнительно малой централизацией и, наконецъ, охватываютъ
часто весьма спеціальныя производственныя отрасли (бутичный синди-
катъ). Только союзы въ производственныхъ подраздѣленіяхъ, опираю-
щихся на естественную монополию (нефть), обладаютъ сравнительно устой-
чивымъ характеромъ. Конечно, «въ послѣднемъ счетѣ», тенденція къ интер-
націонализации все же бы восторжествовала, но послѣ значительнаго пе-
риода жесточайшей борьбы между государственно-капиталистическими
трестами.

Быть можетъ, однако, издержки борьбы, т. е. военныя издержки, на-
столько велики, что онѣ не окупаются для буржуазіи? Такіе факты, какъ
предполагаемая дальнѣйшая милитаризация Англіи, напр., — быть можетъ,
только «глушутъ» буржуазію, которая не видитъ своихъ собственныхъ ин-
тересовъ? Увы, это не такъ. Мы скорѣе должны приписать это свойство
наивнымъ пац фистамъ, а отнюдь не буржуазіи. Послѣдняя очень хорошо
высчитываетъ свой приходо - расходный балансъ. Дѣло въ томъ, что при
такихъ возраженіяхъ, во-первыхъ, обычно упускаютъ изъ виду всю слож-
ность функцій военной власти. Послѣдняя, какъ мы показали выше, дѣй-
ствуетъ не только во время войны, но и въ мирное время, будучи постоянно
употребляемымъ средствомъ и въ «мирной конкуренціи». Во-вторыхъ, за-
бываютъ, что тяжести войны, въ силу переложимости налоговъ etc., падаютъ,
главнымъ образомъ, на рабочій классъ, а отчасти и на экспроприруемые въ
процессѣ войны (и, слѣдовательно, въ процессѣ сильнѣйшей производ-
ственной централизации) промежуточныя экономическія группировки.

Итакъ, конкретный процессъ экономическаго развитія псидеть черезъ
обостренную борьбу государственно - капиталистическихъ трестовъ и от-
сталыхъ экономическихъ образований. Невизбѣженъ рядъ войнъ. Въ истори-
ческомъ процессѣ, который предстоитъ намъ въ ближайшемъ будущемъ,
міровскій капитализмъ будетъ идти по направленію къ всеобщему государ-

¹⁾ Буржуазія прекрасно это понимаетъ. Такъ, напр., нѣмецкій профессоръ Max Krahmann (см. его «Krieg und Montanindustrie», I выпускъ серіи «Krieg und Volkswirtschafts») пишетъ: «Какъ и въ теперешней малой (I) міровой войнѣ, такъ и въ слѣдующей великой, въ которой заговорятъ и Сѣверная Америка съ союзомъ индустриальныхъ государствъ... Всеобщій миръ (der Weltfrieden) былъ бы, такимъ образомъ, совершенно невозможно, чтобы группа аграрныхъ государствъ боролась съ союзомъ индустриальныхъ государствъ... Всеобщій миръ (der Weltfrieden) былъ бы, такимъ образомъ, обезпеченъ, если бы индустриальныя государства могли бы договориться другъ съ другомъ (sich vertragen könnten). Такъ какъ это пока что (vorläufig) исключено, то...» и т. д. (стр. 15).

ственно-капиталистическому тресту через поглощение слабых. Кончится эта война — предстоит «разрешение» мучом новых проблем. Здѣсь могутъ быть, конечно, въ томъ или иномъ случаѣ и частичныя соглашения (напр., очень вѣроятно слияніе Германіи и Австріи). Но всякое соглашение или консолидація будутъ лишь воспроизводить кровавую борьбу въ новомъ масштабѣ. Если объединится «Центральная Европа» и осуществятся планы нѣмецкихъ империалистовъ, ситуация останется приблизительно та же; но если объединится *вся* Европа, то это вовсе не будетъ означать «разоруженія». Это будетъ означать небывалый скачокъ милитаризма вверхъ, такъ какъ на очередь станетъ колоссальная борьба съ Америкой и Азіей. Борьба малыхъ (малыхъ!) государственно - капиталистическихъ трестовъ смѣнится борьбой еще болѣе гигантскихъ. Прекратить эту борьбу «домашними средствами» и розовымъ масломъ — это значило бы стрѣлять въ слона горохомъ. Ибо империализмъ есть система, не только тѣснѣйшимъ образомъ связанная съ современнымъ капитализмомъ, но и существеннѣйшій элементъ этого послѣдняго.

Мы видѣли во II отдѣлѣ всю своеобразность структуры современнаго капитализма и образованія государственно - капиталистическихъ трестовъ. Съ такой экономической структурой связана, однако, и опредѣленная политика — империалистская политика. И не только въ томъ смыслѣ, что империализмъ есть продуктъ финансоваго капитализма, но и въ томъ смыслѣ, что финансовый капиталъ *не можетъ* вести иной политики, кромѣ империалистской, какъ мы ее характеризовали выше. Государственно - капиталистическій трестъ не можетъ стать сторонникомъ свободной торговли, такъ какъ этимъ онъ потерялъ бы значительную долю своего капиталистическаго *raison d'être*. Мы уже указывали на то, что протекціонизмъ позволяетъ получать дополнительную прибыль — съ одной стороны, конкурировать на мировомъ рынкѣ — съ другой. Точно такъ же не можетъ финансовый капиталъ, являющийся выразителемъ монопольных капиталистическихъ организаций, отказаться отъ монополизаци «сферы вліянія», отъ захватовъ рынковъ сбыта и сырья, сферы приложенія капитала. Если данный государственно - капиталистическій трестъ не захватываетъ другой незанятой территории, ее захватываетъ другой. Мирное соперничество, существовавшее эпохѣ свободной конкуренціи и отсутствію какой-бы то ни было организованности производства внутри страны, абсолютно немислимо въ эпоху совершенно иной производственной структуры и борьбы государственно - капиталистическихъ трестовъ. Эти империалистскіе интересы настолько велики для финансово - капиталистическихъ группъ и настолько связаны съ основами ихъ существованія, что правительство не останавливается передъ колоссальнѣйшими военными издержками, чтобы только обезпечить себѣ устойчивое положеніе на мировомъ рынкѣ. Особенно нелѣпа мысль о «разоруженіи» въ предѣлахъ капитализма для тѣхъ государственно - капиталистическихъ трестовъ, которые занимаютъ передовыя позиціи на мировомъ рынкѣ; передъ ихъ глазами носится возможность порабоженія всего міра, невиданныхъ размѣровъ поле для эксплуатаціи — то, что французскіе империалисты называютъ *l'organisation d'économie mondiale*, а нѣмецкіе — *Organisierung der Weltwirtschaft* (организация мирового хозяйства). И этотъ «высокій» идеалъ станетъ буржуазная мѣнять на чечевичную похлебку «выгодъ» отъ разоруженія! И гдѣ же гарантіи для даннаго государственно - капиталистическаго треста, что какой - нибудь коварный его соперникъ даже послѣ формальныхъ обязательствъ и «гарантій» не начнетъ

снова «спрекращенной» политики? Всякий, знакомый съ исторіей борьбы картелей даже въ рамкахъ одной страны, знаетъ, какъ часто при измѣнявшейся ситуациі, скажемъ, измѣнившейся экономической конъюнктурѣ, рядъ соглашеній попался, какъ мыльные пузыри. Стоитъ только одному сильному государственно - капиталистическому тресту — напр., Америкѣ, пойти противъ остальныхъ, хотя бы «объединенныхъ», какъ все «соглашеніе» разлетается въ куски. (Въ данномъ случаѣ мы имѣли бы громадное образованіе, построенное по типу синдиката низшаго типа, составными частями котораго являлись бы государственно - капиталистическіе тресты. Перепрыгнуть сразу въ стадію централизованнаго треста соглашеній между государственно - капиталистическими трестами, конечно, не можно бы. А подобный типъ соглашенія, предполагающій напряженную внутреннюю борьбу, весьма поддается влиянію «конъюнктуры»). Мы предположили случай, что *формальное объединеніе* состоялось. Но оно и не можетъ состояться именно потому, что буржуазія каждой страны вовсе не такъ наивна, какъ многіе изъ добросердечныхъ пацифистовъ, которые больше всего стараются уговорить буржуазію и «доказать» ей, что она не понимаетъ своихъ же выгодъ...

Однако, — скажутъ намъ — вѣдь, Каутскій и его друзья именно и предполагаютъ, что буржуазія откажется отъ империалистскихъ методовъ, будучи къ тому вынуждена давленіемъ снизу. На это мы отвѣчаемъ: въ данномъ случаѣ имѣются двѣ возможности: или это давленіе будетъ слабо, — тогда все останется по прежнему; или это давленіе будетъ больше «противодѣйствія», — но тогда начнется не новая эпоха *ультраимпериализма*, а новая эпоха *безантагонистическаго общественнаго развитія*.

Итакъ, вся структура мірового хозяйства нашего времени толкаетъ буржуазію на империалистскую политику. Какъ колониальная политика неизбежно связана съ насильственными методами, точно такъ же всякая капиталистическая экспансія приводитъ теперь рано или поздно къ кровавой развязкѣ. «Насильственные методы — говоритъ Гильфердингъ — неотдѣлимы отъ существа колониальной, которая безъ нихъ утратила бы свой капиталистическій смыслъ, и такъ же составляютъ интегральный элементъ колониальной политики какъ наличность лишеннаго собственности пролетаріата вообще представленіи *conditio sine qua* поп капитализма. Желать колониальной политики, — и въ то же время толковать объ устраненіи ея насильственныхъ методовъ, — это фантазія, къ которой нельзя относиться серьезно. чѣмъ къ иллюзіи, будто можно уничтожить пролетаріатъ, но сохранить капитализмъ¹⁾».

То же самое можно сказать объ империализмѣ: это интегральный элементъ финансоваго капитализма, безъ котораго послѣдній потерялъ бы свой капиталистическій смыслъ: представить себѣ, что тресты, это воплощеніе монополей, сдѣлались носителями фритредерской политики *мирной* экспансіи, — это глубоко вредная фантазія утописта.

Но, можетъ быть, эпоха «ультраимпериализма» есть все же реальная возможность, которая совершится путемъ централизаціоннаго процесса? Шагъ за шагомъ будутъ пеѣдаться государственно-капиталистическіе тресты другъ друга, пока побѣдно не воцарится держава, побѣдившая всѣхъ. — Это возможность была бы для насъ мыслима, если бы мы механизировали весь общественный процессъ и сносили бы со счета силы, враждебныя поли-

¹⁾ Гильфердингъ, I, с., стр. 481—482 русск. пер.

тикѣ имперіализма. На самомъ дѣлѣ рядъ войнъ, идущихъ одна за другою во все болѣе грандіозныхъ размѣрахъ, неизбѣжно должны вызвать передвижку социальныхъ силъ. Централизационный процессъ въ его капиталистической формулировкѣ неизбѣжно натывается здѣсь на антагонистическую по отношенію къ нему социально-политическую тенденцію, не можетъ дойти до своего логическаго конца, терпитъ крахъ и завершается уже въ очищенной, новой некапиталистической формулировкѣ. Теорія Каутскаго, такимъ образомъ, отнюдь не реалистична. Она разсматриваетъ имперіализмъ не какъ неизбѣжнаго спутника развитою капитализма, а какъ одну изъ «темныхъ сторонъ» капиталистическаго развитія. Подобно *Прудону*, противъ мѣщанскихъ утопій котораго такъ рѣзко выступалъ Марксъ, Каутскій стремится уничтожить «темный» имперіализмъ, оставляя въ неприкосновенности «свѣтлыя» черты капиталистическаго строя. Его концепція предполагаетъ затушевываніе гигантскихъ противорѣчій, которые раздираютъ современное общество, и постольку является концепціей реформистской. Характернѣйшей особенностью теоретизирующаго реформизма является то, что онъ самымъ старательнымъ образомъ отмѣчаетъ всѣ элементы приспособленности капитализма и не видитъ его противорѣчій. Наоборотъ, для послѣдовательнаго марксиста все капиталистическое развитіе есть не что иное, какъ процессъ *постояннаго расширеннаго воспроизводства—противорѣчій капитализма*. Будущее міровое хозяйство въ его капиталистической формулировкѣ не освобождаетъ этого хозяйства отъ имманентныхъ ему элементовъ неприспособленности; оно ихъ постоянно репродуцируетъ на расширенной основѣ. Свои дѣйствительное разрѣшеніе эти противорѣчія находятъ уже въ иной производственной структурѣ общественнаго организма въ общественной, планомѣрной, *соціалистической* организаціи хозяйства.

Глава XIII. Война и хозяйственная эволюція.

1. Измѣненія въ экономическихъ соотношеніяхъ между государственно-капиталистическими трестами (возросшее значеніе Америки, выпаденіе малыхъ государствъ). 2. Міровое хозяйство и хозяйственная аваркія. 3. Измѣненіе внутренней структуры государственно-капиталистическихъ трестовъ (вымираніе среднихъ группъ, ростъ власти финансового капитала, ростъ государственнаго вмешательства, государственныя монополіи и т. д.). 4. Государственный капитализмъ и обостреніе борьбы между государственно-капиталистическими трестами. 5. Государственный капитализмъ и классы.

Война, которая неизбѣжно должна была разразиться, будучи подготовлена всѣмъ предыдущимъ ходомъ событій, не могла не оказать колоссальнаго вліянія на міровую экономическую жизнь. Внутри каждой страны и въ соотношеніяхъ между странами, въ «народныхъ хозяйствахъ» и въ хозяйствѣ міровомъ, она произвела дѣльный переворотъ. Наряду съ поистинѣ варварскими расширеніемъ производительныхъ силъ, уничтоженіемъ матеріальныхъ средствъ производства и живой рабочей силы, наряду съ обезкровленіемъ хозяйства путемъ чудовищныхъ общественно вредныхъ расходовъ, война подобно гигантскому кризису, обострила основныя тенденціи капиталистическаго развитія, ускорила въ несбычайной степени ростъ финансово-капиталистическихъ отношеній и централизаціи капитала въ его міровомъ масштабѣ. Централизующій (по *импералистскому методу*) характеръ данной войны не подлежитъ никакому сомнѣнію. Это есть, прежде всего, крахъ

самостоятельных маленьких государств, будут ли это государства высокого типа (горизонтальная концентрация и централизация), или типа аграрного (вертикальная централизация); как неважная, сравнительно форма, имеется и поглощение остальными величинами более слабых (и тоже остальных) образований. Становится сомнительным самостоятельное существование Бельгии, которая представляет из себя весьма развитую страну, ведущую свою собственную колониальную политику; совершенно ясен процесс централизующаго передѣла на Балканахъ; слѣдуетъ ожидать уничтоженія череполоеицы въ колониальныхъ владѣнiяхъ въ Африкѣ. Съ другой стороны, мы видимъ очень сильное сближенiе (по типу прочнаго соглашенiя синдикатовъ) между Германiей и Австро-Венгriей. Каковъ ли будетъ конкретный исходъ войны, уже теперь ясно (да это можно было бы предположить и à priori), что политическая карта измѣнится въ сторону большей государственной однородности—въ этомъ какъ разъ и выражается ростъ империалистическихъ «государственныхъ національностей» («Nationalitätenstaaten»).

Если общая тенденцiя развитiя, которая съ войной лишь обострилась, заключается въ дальнѣйшемъ процессѣ централизацiи, то эта же война очень ускорила и выступленiе на арену одного изъ крупнѣйшихъ государственно-капиталистическихъ трестовъ, съ необыкновенно сильной внутренней организацiей. Мы разумѣемъ здѣсь *Соединенные Штаты*.

Война поставила Соединенные Штаты въ совершенно исключительныя условiя. Съ прекращенiемъ экспорта русскаго хлѣба etc, усилился спросъ на продукты американскаго сельскаго ховяйства; съ другой стороны, чудовищно-большой спросъ на продукты военной индустрии со стороны воюющихъ странъ точно также направился на Америку¹⁾. Наконецъ, сюда же направились и спросъ на ссудный капиталъ (внѣшнiе займы etc.) Такъ какъ, вообще говоря, Америка до сихъ поръ была должникомъ Европы, то война быстро стала ставить это отношенiе на голову: общая задолженность Америки стала быстро погашаться, а въ области текущихъ расчетовъ и краткосрочнаго кредита Америка стала превращаться въ кредитора Европы. Эта возросшая финансовая роль Соединенныхъ Штатовъ имѣетъ и другую, весьма важную сторону. Мы уже знаемъ, что второстепенныя американскiя государства импортировали капиталъ изъ Европы, главнымъ образомъ, изъ Англiи и Францiи, импортъ же капитала изъ Соединенныхъ Штатовъ, которые сами ввозили европейскiй капиталъ, стоялъ на заднемъ планѣ. За время войны, однако, займы Канады, Аргентины, Панамы, Боливiи и Коста-Рики были реализованы не въ Европѣ, а въ Соединенныхъ Штатахъ. «Американскiя страны получили небольшую сумму, но характерно здѣсь то, что перечисленныя страны являются обычными клiентами лондонскаго рынка. Такимъ образомъ, Нью-Йоркъ на время войны замѣтилъ Лондонъ и, такъ сказать, продвинулъ впередъ осуществленiе финансовой части пан-американской программы²⁾. Дальнѣйшее теченiе войны, покрытие военныхъ

¹⁾ Вотъ ростъ американскаго экспорта за первые 4 мѣсяца въ 1914 и 1915 г.: январь 1914—204, 2; январь 1915 г.—267, 9; февраль—173, 9 и 299, 8; мартъ—187, 5 и 296, 6; апрѣль—162, 5 и 294, 5 миллионъ долларовъ (Вѣстн. Фин., № 38). Характерно замеченiе начальника Bureau of Foreign and Domestic Commerce Пратта: «Мы стоимъ лицомъ къ лицу съ новой торговой фазой, когда терминъ „домашнiй рынокъ“ станетъ архаическимъ и на его мѣсто станетъ лозунгъ „всемирный рынокъ“». (Вѣстн. Фин., № 16).

²⁾ М. Боголюбовъ. «Американскiй рынокъ капиталовъ». Вѣстн. Финансовъ, 1915, № 39, стр. 501. См. также его статьи на ту же тему въ №№ 37 и 38 Вѣстника Финансовъ.

поддержке и займы, а затѣмъ громадный спросъ на капиталъ въ послѣ военное время (въ связи съ восстановленіемъ разрушеннаго основнаго капитала и т. д.) еще болѣе усилить финансовое значеніе Соединенныхъ Штатовъ, ускорить аккумуляцію американскаго капитала, расширить вліяніе его въ остальной Америкѣ и быстро выдвинуть роль Штатовъ въ міровой конкурентной борьбѣ¹⁾.

На примѣрѣ Американскихъ Штатовъ мы видимъ консолидацію и ростъ крупнаго государственно-капиталистическаго треста, который ассимилируетъ зависѣвшія раньше отъ Европы страны и области. Наряду съ расширеніемъ міровыхъ связей Америки, здѣсь налицо чрезвычайно интенсивный ростъ «національнаго» сплоченія. Еще сильнѣе видны «націонализирующія» тенденціи въ воюющихъ группахъ: международный товарообмѣнъ разстроенъ, движеніе капиталовъ и рабочей силы между воюющими странами прекратилось, всѣ почти связи между ними порваны. Въ рамкахъ «національнаго» хозяйства (лучшимъ примѣромъ здѣсь можетъ служить Германія, такъ какъ она закупорена наиболѣе плотно) совершается снѣжное перераспредѣленіе производственныхъ силъ. И не только въ сторону военной индустріи (извѣстно, что въ Германіи даже фарфоровыя фабрики приспособлены къ новымъ задачамъ: онѣ производятъ патроны), но и въ сторону предметовъ питанія и сельскаго хозяйства вообще. Такимъ образомъ война необыкновенно обострила тенденцію къ хозяйственной *астарки*, къ превращенію «національнаго» хозяйства въ самодовлѣющее, болѣе или менѣе изолированное отъ міровыхъ связей цѣлое. Слѣдуетъ ли изъ этого, однако, что такая тенденція будетъ постоянно превалировать, и что міровое хозяйство распадется на рядъ самостоятельныхъ и совершенно изолированныхъ другъ отъ друга частей? Такъ или почти такъ думаетъ *утопическій империализмъ*. Идеологи империализма именно и стремятся къ тому, чтобы производить все «самимъ», чтобы «не зависѣть отъ иностранцевъ» etc. Приобрѣсти надлежащее «хозяйственное дополненіе», обезпечить себя сырьемъ—и задача по ихъ мнѣнію рѣшена. Такія разсужденія, однако, не выдерживаютъ никакой критики. Госнода империалисты здѣсь совершенно позабываютъ, что ихъ захватная дѣятельность предполагаетъ сама *ростъ* экономическихъ міровыхъ связей, расширеніе капитальнаго и товарнаго экспорта, расширеніе импорта сырья и такъ далѣе. Поэтому политика империализма съ извѣстной точки зрѣнія противорѣчива: съ одной стороны, империалистическая буржуазія должна максимально развивать міровыя связи (ср. хотя бы *dumping* картелей), съ другой она отгораживается стѣной таможенныхъ пошлинъ; съ одной стороны она экспортируетъ капиталъ, съ другой—она вопитъ объ иностранномъ засильѣ; однимъ словомъ, съ одной стороны, она интернационализируетъ хозяйственную жизнь, съ другой—она изо всѣхъ силъ стремится законопатить ее въ «національныхъ» рамкахъ. Однако, несмотря на всѣ препятствія базисъ интернаціональныхъ связей растетъ все болѣе. Отсюда совершенно правильное замѣчаніе F. Pinner'a: «Если подумать, что необычайное расширеніе внѣшней торговли произошло какъ разъ въ эпоху строго націоналистической экономической политики, то нужно принять, что война и вызванная войной политическія настроенія великихъ державъ такъ же мало могутъ разрушить интернаціональныя отношенія, какъ мало могли это до сихъ поръ сдѣлать тенденціи къ самоза-

¹⁾ Еще вначалѣ войны растущую роль Америки отмѣтилъ въ «Neue Zeit» Kautsky.

мыканію (*Absperrungstendenzen*)¹⁾. Въ самомъ дѣлѣ, уже и во время войны исчезновеніе или ослабленіе экономическихъ связей въ одномъ мѣстѣ сопровождается нѣкоторымъ ихъ увеличеніемъ въ другомъ. Засилье «нѣмцевъ въ Россіи» исчезло только для того, чтобы смѣниться «засильемъ» союзниковъ. Но это, конечно, не все. Мы должны помнить, что регулирующимъ моментомъ капиталистической дѣятельности является полученіе прибыли. Война—это одна изъ «дѣловыхъ операций» «современнаго буржуа»; она кончена—и онъ съ прежней поспѣшностью начинаетъ налаживать старыя отношенія. (Мы не говоримъ о контрабандныхъ операціяхъ во время войны). Ибо такъ повелѣваетъ капиталистическій расчетъ. Международное раздѣленіе труда, различіе природныхъ и социальныхъ условий есть хозяйственное рѣшеніе, которое не можетъ быть уничтожено даже міровой войной. А разъ это такъ, то намъ даны и опредѣленные цѣностныя отношенія, а, следовательно, и условия реализаціи максимальной прибыли въ процессѣ *международныхъ* сдѣлокъ. Не хозяйственная автаркія, а усиленіе интернациональныхъ отношеній при одновременномъ «національномъ» сплоченіи и нарастаніи новыхъ конфликтовъ на почвѣ міровой конкуренціи—такова дальнѣйшая *эволюція*.

Если война, такимъ образомъ, не можетъ остановить общій ходъ развитія мірового капитала, а, наоборотъ, выражаетъ собою максимальное расширение централизованнаго процесса, то и на структуру отдѣльныхъ «національных» хозяйствъ война вліяетъ такъ, что усиливаетъ централизацию въ предѣлахъ каждаго «національнаго» тѣла и, на ряду съ колоссальной растратой производительныхъ силъ, организуетъ «народное хозяйство», все въ большей степени ставя его подъ соединенную власть финансового капитала и государства.

По своему экономическому вліянію война во многомъ напоминаетъ промышленные кризисы, отличающіеся отъ послѣднихъ, конечно, большей интенсивностью потрясеній и опустошеній. Экономически эти опустошенія отражаются, прежде всего, на среднихъ прослойкахъ буржуазіи, которыя—точно такъ же, какъ и во время промышленныхъ кризисовъ—вымираютъ при такихъ условіяхъ гораздо скорѣе. Когда теряются рынки, гибнутъ цѣлыя производственныя отрасли, потому что отсутствуетъ платежеспособный спросъ, разстраиваются прочныя десятилетия связи, потрясается вся кредитная система и т. д. и т. д., наиболѣе затронутыми (мы не говоримъ здѣсь о рабочихъ, конечно) являются промежуточные слои буржуазіи: банкротству подвержены здѣсь, прежде всего, они. Наоборотъ, наиболѣе крупная, картеллированная индустрія чувствуетъ себя вѣсее не такъ плохо. Можно было бы собрать очень большой цифровой матеріалъ, иллюстрирующій *повышеніе* прибылей цѣлаго ряда наиболѣе крупныхъ предпріятій, въ особенности же предпріятій, близкихъ къ поставкамъ на армію, то-есть, въ первую голову, предпріятій въ области тяжелой индустріи (такъ называемая «военная прибыль»). Несмотря на то, что общая сумма производимой прибавочной цѣнности не увеличивается (она *уменьшается* въ силу отвлеченія громаднаго количества рабочихъ рукъ въ армію), прибыли крупно-буржуазныхъ группъ растутъ. Это происходитъ въ значительной степени за счетъ прибылей другихъ группъ буржуазіи, мелкихъ и некартеллированныхъ. (Съ другой стороны, возрастаніе прибылей объясняется и возраста-

¹⁾ Felix Pinner. «Die Konjunktur des wirtschaftlichen Sozialismus». Die Bank. 1915. April.

нiемъ бумажныхъ цѣнностей, какъ требованiй на будущее). При колоссальной тратѣ производительныхъ силъ, при «проеданiи» основного капитала общества¹⁾, несомнѣнна ускоренная передвижка и относительный ростъ крупно-буржуазныхъ категорiй. Эта тенденцiя вовсе не закончится войной. Если въ процессѣ войны крупная буржуазiя отстаиваетъ и укрѣпляетъ свои позицiи, то послѣ войны громадныя требованiя на капиталъ будутъ способствовать ускоренному росту крупнѣйшихъ банковъ, а, слѣдовательно, и ускоренной централизаци и концентраци капитала. Начнется перiодъ лихорадочнаго залѣчивания ранъ, нанесенныхъ войной: возстановленiе разрушенныхъ и сносившихся желѣзныхъ дорогъ, мастерскихъ и фабричныхъ зданiй, машинъ и аппаратовъ, подвижнаго состава въ области транспорта и т. д.; наконецъ, не послѣднее мѣсто будетъ занимать починка и расширенiе военно-государственнаго аппарата. Все это подниметъ въ очень большой степени спросъ на капиталъ и усилитъ позицiю банковыхъ консорциумовъ²⁾.

Наряду съ усиленiемъ финансово-капиталистическихъ группъ слѣдуетъ отмѣтить колоссальное усиленiе государственнаго вмѣшательства въ экономическую жизнь³⁾.

Сюда относится: образованiе государственныхъ монополiй (производственныхъ и торговыхъ); организацiя такъ называемыхъ «смѣшанныхъ предпрiятiй» («gemischte Betriebe»), гдѣ государство (или муниципалитеты) является пайщикомъ предпрiятiя наряду съ частными синдикатами или трестами; государственный контроль надъ производственнымъ процессомъ частныхъ предпрiятiй (обязательное производство, регулированiе методовъ выработки и т. д.); регулированiе распределенiя (обязательность поставокъ и приема продуктовъ); организацiя государственныхъ «центральныхъ распределительныхъ пунктовъ»; государственные склады сырья, топлива, пищевыхъ продуктовъ; таксацiя цѣнъ; хлѣбныя, мясныя и проч. карточки; запрещенiе ввоза и вывоза и т. п.); организацiя государственнаго кредита; наконецъ, организацiя государствомъ потребленiя (коммунальныя кухни⁴⁾).

Въ Англiи, кромѣ того, установлено государственное страхование морскихъ грузовъ, государственная гарантiя купеческихъ векселей, государственная выплата въ данный моментъ не могущихъ быть полученными суммъ, принадлежащихъ англiйскимъ кушамъ за границей и т. п. Аналогичныя мѣропрiятiя, въ большей или меньшей степени проведены всѣми воюющими государствами.

«Мобилизацiя промышленности», т. е. ея милитаризацiя, проходила тѣмъ легче, тѣмъ сильнѣе были развиты предпринимательскiя организацiи:

¹⁾ Военные займы суть не что иное, какъ поглощенiе также и снанивающихъ составныхъ частей основнаго капитала, который замѣняется бумагами; реальная цѣнность въ себѣ вещественной формѣ разстрѣливается въ воздухъ, и, такимъ образомъ, потребляется непродуцируемо.

²⁾ См. Kunow: Vom Wirtschaftsmarkt. Neue Zeit. 33 Jahrg. 2 B. № 22. Der Bank- und Geldmarkt im ersten Kriegsjahr. См. также Dr. Weber: Krieg und Banken. Volkswirtschaftliche Zeitfragen. Krieg und Volkswirtschaft. Heft 7. Verl. von Leonhard Simion. 1915. S. 27.

³⁾ Относит. Германiю см. сводки Johann'a Müller'a: «Nationalökonomische Gesetzgebung. Die durch den Krieg hervorgerufenen Gesetze, Verordnungen, Bekanntmachungen usw.» въ «Jahrbücher für Nationalökonomie und Statistik» за 1915 г.

⁴⁾ См. Jaffé. «Die «Militarisierung» unseres Wirtschaftslebens» въ «Archiv für Sozialwissenschaft und Sozialpolitik», 1915, 40 B., 3 Heft.

картели, синдикаты и тресты. Эти хозяйские союзы, въ интересахъ которыхъ въ сущности и предпринималась война, поставили весь свой регулирующий аппаратъ на службу империалистскому государству, съ которымъ они на-ходятся въ ближайшемъ родствѣ. Они обезпечили, такимъ образомъ, техни-чески-экономическую возможность милитаризаціи хозяйственной жизни, начиная съ непосредственного процесса производства и кончая тонкостями кредитнаго обращенія. И какъ разъ тамъ, гдѣ промышленность была органи-зована картелями, ея «мобилизація» приняла наиболѣе грандіозные раз-мѣры.

«Широкія области промышленной жизни (des Erwerbslebens)—пишетъ о Германіи г. Pinner—уже въ теченіе десятилѣтій находились въ тѣснѣй-шихъ объединеніяхъ съ почти коллективно-экономическимъ характеромъ дѣятельности, вобрали въ себя значительную часть производствъ и поста-вили его подъ единое руководство: это—картели и синдикаты¹⁾).

Цѣли промышленной мобилизаціи, равно какъ и ея значеніе хорошо видны изъ рѣчи англійскаго министра Ллойд-Джоржа 3 июня въ Манче-стерѣ: «Заключи о защитѣ страны—гов. министр—дастъ намъ (т. е. прави-тельству Н. Б.) полную власть надъ всеми заводами. Онъ дастъ намъ возмож-ность поставить на первую очередь работы, нужныя правительству. Мы можемъ распоряжаться всеми заводами, мы можемъ распоряжаться каж-дой машиной, и если гдѣ нибудь мы встрѣтимъ затрудненіе, министерство снабженія арміи, пользуясь этимъ закономъ, можетъ примѣнить самыя дѣйствительныя мѣры²⁾).

Аналогичныя мѣры приняты и во Франціи³⁾ и въ Россіи. Кромѣ та-кого прямого контроля государственной власти надъ производственной жизнью частныхъ предпріятій, война ввела и цѣлый рядъ государственныхъ монополій: въ Англіи—железныя дороги стали государственной собствен-ностью, въ Германіи введена хлѣбная, картфельная, азотная и т. д. монополія и предвидится (мы еще вернемся къ этому вопросу) цѣлый рядъ другихъ; даже угольная промышленность превращается въ «смѣшанный картель», гдѣ синдикатъ кооперируетъ съ государствомъ⁴⁾. Если въ приведенныхъ выше примѣрахъ имѣется непосредственное вмѣшательство государства въ производственную область, то, съ другой стороны, ростъ этого вмѣшатель-ства совершается въ высокой степени и черезъ посредство отношеній *кре-дитна*. Типичной и здѣсь является организація «финансовой мобилизаціи» и связанныхъ съ нею операцій въ Германіи. Если въ началѣ войны Импер-скій Банкъ дѣйствовалъ черезъ рядъ другихъ крупныхъ банковъ, то впо-слѣдствіи его роль возросла и другимъ путемъ. Сюда относится, напр., учрежденіе такъ называемыхъ «судныхъ кассъ» («D rlehnskassen»), какъ государственныхъ учреждений, зависящихъ отъ Reichsbank'a и въ скоромъ

¹⁾ Pinner: Organisierte Arbeit. Handels-Zeitung des «Berliner Tageblatts», 28 Aug. 1915.

²⁾ Цитируемъ по *Вѣстнику Финансовъ*, № 24 за 1915 г., стр. 618.

³⁾ См. Yves Guyot: «Les problèmes économiques après la guerre» въ *Journal des éco- nomistes* отъ 15 авг. 1915.

⁴⁾ См. E. Meyer: «Die Drohung mit dem Zwangssyndikat». Neue Zeit, 33. Jahrg. B. 2, № 18. См. также: Die Bergwerksdebatte im Reichstag. Handels-Zeitung des Berliner Tage- blatt, № 435 (26 Aug.).

времени сдѣлавшихся крупнымъ факторомъ кредитныхъ операций страны¹⁾. Громадную роль сыграли затѣмъ внутренніе военные займы, размѣщаемые въ публику непосредственно Имперскимъ Банкомъ. Такимъ образомъ, Имперскій Банкъ, имѣвший и до войны исключительное значеніе въ хозяйственной жизни Германіи, необычайно усилилъ это значеніе, превратившись въ очень сильный центръ стягиванія высвобождающагося капитала. Съ другой стороны, онъ самъ все въ большей степени выступаетъ въ роли учрежденія, финансирующаго растущія государственныя предпріятія и его экономическія организациі. Такимъ путемъ центральный банковый институтъ государства становится «золотой головкой» всего государственно-капиталистическаго треста.

Не нужно думать, что подобная эволюція совершается только въ Германіи. *Mutatis mutandis* тотъ же процессъ происходитъ во всѣхъ воюющихъ странахъ (онъ происходитъ и въ не воюющихъ странахъ, но, разумѣется, въ ослабленной степени).

Мы должны остановиться здѣсь болѣе подробно на одномъ, на нашъ взглядъ, чрезвычайно важномъ вопросѣ, а именно на вопросѣ о государственныхъ монополіяхъ и ихъ будущности.

«По точнымъ изслѣдованіямъ—заявилъ въ рейхстагѣ д-ръ Гельферихъ въ августѣ текущаго года—общая стоимость этой мировой войны у всѣхъ ея участниковъ слѣдуетъ оцѣнивать приблизительно въ 300 милліоновъ марокъ на каждый день, т. е. около 100 милліардовъ марокъ. (Слушайте! Слушайте!). Это—величайшее разрушеніе цѣнностей и ихъ передвижка, какихъ еще нигде не знала мировая исторія²⁾. Само собой разумеется, что цифры «финансоваго маршала» д-ра Гельфериха не даютъ никакого представленія о дѣйствительной «общей стоимости войны», такъ какъ говорятъ лишь о непосредственныхъ тратахъ на войну, производимыхъ государственной властью. Но въ данной связи насъ интересуютъ именно эти расходы, и будетъ поэтому небезопасно привести болѣе детальныя свѣдѣнія о военныхъ займахъ. Несмотря на то, что государства тратятъ на веденіе войны и часть регулярныхъ доходовъ, все же и по приводимымъ ниже цифрамъ можно составить нѣкоторое представленіе о колоссальности военныхъ издержекъ³⁾. Мы пользуемся сводкой, данной въ №44 «Вѣстника Финансовъ» за 1915 годъ, подчеркивая, что приводимыя цифры «говорятъ лишь о военныхъ займахъ шести наиболѣе крупныхъ державъ изъ общаго числа воюющихъ (двѣнадцати) державъ. Понятно, что при такихъ небывалыхъ тратахъ, идущихъ, кстати сказать, на дальнѣйшее разрушеніе цѣнностей, до чрезвычайности возрастаетъ государственный долгъ, и финансовая организациія государства выбивается изъ колеи. Бюджетное равновѣсіе нарушается настолько серьезно, что приходится изыскивать дополнительные источники, изъ которыхъ можно было бы пополнить госу-

¹⁾ D-r Weber. «Krieg und Banken», S. 14.

²⁾ Цит. по *Vorwärts* у, 21 Aug. 1915.

³⁾ Эти цифры недостаточны и въ другомъ отношеніи: государства прибѣгаютъ къ использованию печатнаго станка, выпуская бумажныя деньги, что является своеобразнымъ безпроцентнымъ займомъ. Въ таблицѣ указано, что Австро-Венгрія раздобыла до августа 1915 г. (а т. к. цифры для Германіи доведены до сентября 1915 г. включительно, то можно думать, что и до октября) около 13 милліардовъ кронъ; а въ то же время до конца августа военные расходы австро-венгерскаго правительства составляли около 18 милліардовъ кронъ (см. В. Ф. №), а къ концу сентября уже болѣе 19 милліардовъ кронъ. Ясно, что должны же быть какіе-то источники покрытія этихъ расходовъ! Т. о. не подлежитъ сомнѣнію, что итоговія цифры таблицы сильно преуменьшены.

Военные займы шести воюющих державъ.

Великобританія (въ тыс. ф. ст.).	Франція (въ тыс. франковъ).	Россія (въ тыс. рубльяхъ).	Италія (въ тыс. лиръ).	Германія (въ милл. марокъ).	Австро-Венгрія (въ милл. кронъ).
3 1/2% заемъ х/1914 . . . 350000	Судны фр. банка . . . 7000000	5% обьявл. ути. въ Г.Б. 5% заемъ х/1914 . . . 2650000	4 1/2% заемъ х/1914 . . . 1000000	5% заемъ х/1914 . . . 3492	5 1/2% заемъ х/1914 . . . 2300
3% бондъ ш/1915 . . . 33800	Судны фр. б. сомен. подъ учет. казнач. . . 530000	5% заемъ ш/1915 . . . 500000	5% заемъ х/1915 . . . 1000000	5% обьявл. х/1914 . . . 1000	6% заемъ х/1914 . . . 1170
4 1/2% заемъ х/1915 . . . 585000	3 1/2% заемъ х/1914 . . . 500000	5 1/2% заемъ ш/1915 . . . 500000	Судны въ В. д'Италія . . . 1216350	5 1/2% заемъ ш/1915 . . . 9103	5 1/2% заемъ ш/1915 . . . 2780
5% амер. з. х/1915 . . . 50000	Бонны . . . 7871000	4% серіи х/1914 . . . 300000	4% серіи ш/1915 . . . 300000	5% заемъ х/1915 . . . 12101	6% заемъ ш/1915 . . . 1124
Объя. казна- чейства . . . 214000	Облигаціи . . . 2241000	Учотъ обя. казнач. въ Англіи . . . 1248324	Объя. казна- чейства . . . 4304	6% в. въ Германіи (валютн.) х/1914 . . . 248	Тоже х/1915 . . . 263
	Англ. судны 1250000	Тоже во Франціи . . . 224750		Текущій долгъ . . . 5112	
	Судны въ С.-Ш. А. . . 1250000	Валютный з. ш/1915 . . . 200000			
		5 1/2% заемъ х/1915 . . . 1000000			
Итого . 1232600 =	Итого . 20642000 =	Итого	Итого . 3216350 =	Итого . 30000 =	Итого . 12987 =
= 11.660.396 т. руб.	= 7.755.000 т. руб.	. 7.933.074 т. руб. . .	= 1.206.129 т. руб.	= 13.890.000 т. р.	= 5.112.982 т. р.
А ВСЕГО . . 47.557.581.000 рублей (15 годовыхъ бюджетовъ Русскаго Государства).					

1) Этого заемъ въ моментъ составленія таблицы лишь обьявлено, въ «В. Ф.» оны не упомянуты.

дарственную казну: иначе колоссальные расходы, которые останутся и после войны (платежи процентов по государственным займам, помощь семьям инвалидов и проч.) останутся без покрытия. В Германии, напр., доходы государства придется увеличить не менее, чем вдвое¹). При сохранении обычных видов государственного дохода (собственные предприятия государства, прямое и косвенное налоговое обложение), покрытие расходов представляется невозможным, и государства должны будут прибегнуть к расширению монополий. Руководящие круги буржуазии все больше привыкают к этой мысли, так как, в конечном счете, сила государства есть их собственная сила. Вот что говорит «научный» орган германских банков устами д-ра Felix'a Pinneг'a: «Резкие принципиальные противоречия, которые перед войной обнаруживались во мнениях по поводу монополий вообще или по поводу той или иной определенной монополии, исчезли в один момент (uber Nacht verschwunden), и почти все считают, что такие проекты, как проект спиртной, керосиновой, электрической (собственно, электрического тока. Н. В.), и спичечной, а также, может быть, и угольной, соляной, калийной, табачной и страховой монополии, уже близки к осуществлению²). При таком положении дел весьма вероятно и дальнейшее распространение монополизирующей тенденции. Возьмем, например, электрическое производство; с ним конкурирует производство газовое; следовательно, вероятно и газовая монополия. Еще более вероятно расширение государственной власти над смежными с монополиями предприятиями. При монополизации государством угольной индустрии затрагивается и производство чугуна. Таких примеров можно привести довольно много. Возникает, однако, вопрос, не остаются ли все подобные проекты на бумаге, не наткнутся ли они на сопротивление самой буржуазии?

Мы только что отмечали перемену тона по отношению к государственным монополиям. Правда, и сейчас имеются различные подклассы буржуазии, с интересами, расходящимися в том или другом отношении. Но хозяйственная эволюция, усиленная в этом пункте войной, должна приводить и приводить к тому, что буржуазия в целом все терпимее относится к монополистическому вмешательству государственной власти. Основная причина этого явления заключается в том, что фактически государственная власть становится во все более тесное отношение к руководящим кругам финансового капитала. Предприятия государства и частно-монополистические предприятия сливаются воедино в рамках государственно-капиталистического треста. Интересы государства и интересы финансового капитала все больше совпадают. С другой стороны, громадная напряженность конкуренции на мировом рынке требует *максимальной централизации и максимальной силы государства*. Этими двумя причинами с одной стороны, фискальными соображениями — с другой исчерпываются *основные факторы огосударствления производства в капиталистических рамках*.

¹ См., напр., Adolf Braun в Nene Zeit, 33. Jahrg. I. B. S. 584.

² F. Pinneг: Die Konjunktur des wirtschaftlichen Sozialismus, Die Bank, April, S. 326—327. О конкретных монополиях в Германии см. Adolf Braun «Elektrizitätsmonopol». N. Z. № 19 и 20 за 1915; Edmund Fischer: «Das Werden des Elektrizitätsmonopols». Sozialistische Monatshefte, SS. 443 ff, отчасти Kautsky: Zur Frage der Steuern und Monopole. N. Z. 1914—15. I. Band., p. 682 и след.

Буржуазія ничего не теряет от того, что перекладывает производство изъ одной своей руки въ другую; ибо современная государственная власть есть не что иное, какъ огромной силы предпринимательскій союзъ, во главѣ котораго стоятъ даже тѣ же самыя лица, что и во главѣ банковско-синдикатскихъ конторъ. Она получаетъ только свой доходъ не изъ конторъ синдиката, а изъ конторъ государственныхъ банковъ. Но, съ другой стороны, буржуазія много выигрываетъ отъ такой передачи, ибо только при условіи централизованнаго, милитаризованнаго, а, слѣдовъ, *огосударствленнаго* производства она можетъ надѣяться выйти побѣдителемъ изъ кровавой схватки.

Для современной войны нужно не только финансовое «фундированіе». Для ея успѣшнаго веденія необходимо, чтобы фабрики и заводы, рудники и сельское хозяйство, банки и биржи — чтобы *все* «работало» на войну. «Все для войны» — таковъ лозунгъ буржуазіи. Потребности войны и империалистской подготовки къ войнѣ толкаютъ буржуазію къ новой формѣ капитализма, къ огосударствленію производства и распределенія, къ окончательному уничтоженію стараго буржуазнаго индивидуализма.

Конечно, далеко не все мѣропріятія военного времени останутся и послѣ войны. Такія мѣры, напр., какъ нормировка потребленія хлѣба и мяса, запрещеніе выдѣлки цѣлаго ряда продуктовъ, запрещеніе вывоза и т. д. — все это исчезнетъ послѣ заключенія мира. Но такъ же несомнѣнно, что тенденція къ завладѣванію производствомъ со стороны государства будетъ увеличиваться все болѣе. По всей вѣроятности, въ цѣломъ рядѣ производствъ будетъ введена кооперація между государствомъ и частно-капиталистическими монополіями, по типу «смѣшанныхъ предпріятій»; наоборотъ, въ отрасляхъ военной индустріи наиболѣе вѣроятенъ чисто-государственный типъ. Будущее національных хозяйствъ Куновъ опредѣляетъ очень вѣрно въ такихъ словахъ: «господство банковыхъ финансистовъ, ростъ индустріальной концентраціи, увеличеніе государственнаго контроля и государственныхъ предпріятій»¹⁾.

Процессъ организаціи промышленности и усиленія государственно-экономической дѣятельности ставятъ общій вопросъ о социальномъ смыслѣ этого — по выраженію профессора Jaffé — принципиальнаго измѣненія хозяйственной структуры. Прежде всего, подняли голову такъ называемые государственные социалисты, насчитывающіе своихъ сторонниковъ, гл. обр., среди профессорскихъ коллегій германскихъ университетовъ. Karl Ballod совершенно серьезно ставитъ вопросъ о возрожденіи утопій, думая, что государственныя монополіи etc. уже реализуютъ новую производственную структуру²⁾. Jaffé пишетъ, что милитаризація хозяйственной жизни отличается отъ социализма, гл. обр., тѣмъ, что съ понятіемъ «социализмъ» соединяется «авдемонистическій ходъ мыслей», здѣсь же личность вся отдается на службу «цѣлому»³⁾. Очень любопытное сужденіе находимъ мы у проф.

¹⁾ Н. Kunow: «Die Wirtschaftsgestaltung nach dem Kriege. Correspondenzblatt der Generalkommission der Gewerkschaften Deutschlands». 26. Jahrg. № 37 von 11 sept. 1916. Напоминаемъ, что Куновъ дѣлаетъ изъ этого совѣтъ невѣрныхъ, либеральныхъ заключеній.

²⁾ Karl Ballod: Einiges aus der Utopienliteratur der letzten Jahre. Archiv für die Geschichte des Sozialismus und der Arbeiterbewegung, hg. von Grünberg. VI. Jahrg. I. Heft S. 117—118.

³⁾ Jaffé, I. c., S. 523.

Крахманн'a. Последний такъ опредѣляетъ будущее горной индустріи: «Те-перешнее могучее воздѣйствіе всѣхъ поддерживающихъ государство и за-щищающихъ страну мѣропріятій, проводимыхъ изъ-за военныхъ сообра-женій государственной властью, приводитъ насъ, конечно, и въ области горной индустріи на изрядную величину ближе къ государственному со-ціализму. Но совсѣмъ не тѣмъ путемъ, котораго опасались до войны одни, ожидали — другіе. Это — не интернаціонально - разводненный, а націо-нально - окрѣпшій социализмъ. Къ нему мы приближаемся. Это — не демо-кратическій коммунизмъ, еще метѣе — аристократическое классовое господ-ство, а примиряющій классы націонализмъ; къ нему мы приблизились со времени 1 авг. 1914 года гигантскими шагами, которые раньше считались абсолютно невозможными»¹⁾.

Что же такое представляетъ изъ себя «принципіально видоизмѣненная» картина современнаго «государственнаго социализма»? Послѣ нашего преды-дущаго изложенія отвѣтъ напрашивается самъ собой: передъ нами про-цессъ ускоренной централизаціи въ рамкахъ государственно - капитали-стическаго треста, развивающагося до своей наивысшей формы, формы не государственнаго социализма, а *государственнаго капитализма*. Принци-піально новой производственной структуры, т. е. измѣненія классоваго отношенія, здѣсь отнюдь не имѣется; наоборотъ, передъ нами потенцирован-ная власть класса, владѣющаго средствами производства въ размѣрѣ до сего времени небываломъ. Поэтому прилагать къ данному состоянію вещей терминологию, указывающую на за-капиталистическія отношенія, не только въ высшей степени рискованно, но и чудовищно нелѣзно. «Kriegssozialismus» и «Staatssozialismus» суть термины, которые пускаются въ оборотъ съ пря-мой цѣлью ввести въ заблужденіе и «хорошимъ словомъ» прикрыть дѣйстви-тельное и далеко не прекрасное *содержаніе*. Капиталистическій способъ производства базируется на томъ, что средства производства монополизи-рованы классомъ капиталистовъ на общей основѣ товарнаго хозяйства. При этомъ принципіально совершенно безразлично, является ли государ-ственная власть *непосредственнымъ* выраженіемъ этой монополизаціи, или же эта монополизація организована «частнымъ путемъ». И въ томъ, и въ другомъ случаѣ налицо сохраненіе *товарнаго хозяйства* (міровой рынокъ, прежде всего) и — что еще болѣе важно — *классоваго отношенія между пролетариатомъ и буржуазіей*²⁾.

Итакъ, будущее принадлежитъ (поскольку удерживается капитализмъ вообще) хозяйственнымъ формамъ, близкимъ къ государственному капи-

¹⁾ Max Krahmann, Krieg und Montanindustrie, S. 22—23. Противоположную точку зрѣнія занимаетъ Liefmann (см. его: «Stehen wir dem Sozialismus näher?»; впрочемъ, его работа написана вообще противъ всякихъ «иллюзій», чего онъ нисколько не скрываетъ).

²⁾ Если бы былъ уничтоженъ товарный характеръ производства (напр., при органи-заціи всего *мірового* хозяйства, какъ одного гигантскаго государственнаго треста, невоз-можность чего мы доказывали въ главѣ объ ультраимпериализмѣ), то у насъ была бы со-вершенно особая хозяйственная форма. Это былъ бы уже не капитализмъ, такъ какъ исчезло бы производство *товаровъ*; но еще менѣе это былъ бы *социализмъ*, такъ какъ сохра-нилось бы (и даже бы углубилось) господство одного класса надъ другимъ. Подобная эконо-мическая структура напоминала бы болѣе всего замкнутое рабовладельческое хозяйство при отсутствіи рынка рабовъ.

тализму. Эта дальнейшая эволюция государственно - капиталистических трестов, в высокой степени ускоренная войной, отражается, в свою очередь, и на мировой борьбе между государственно - капиталистическими трестами. Мы уже видели раньше, как отразилась тенденция к превращению капиталистических государств в государственно - капиталистические тресты на взаимоотношениях этих государств. Монополизирующия стремления внутри «национального» тела сейчас-же вызвали монополизирующия захватныя стремления *во-вне*, что страшно обострило конкуренцию и формы этой последней. Съ дальнейшей внутренней централизацией это обостренное положение возводится в квадрат. Сюда же присоединяется и ускорившийся процесс сужения свободного поля капиталистической деятельности. Не подлежит поэтому никакому сомнению тот факт, что ближайшее будущее будет чревато жесточайшими конфликтами, и общественная атмосфера не перестанет быть насыщенной постоянной военной грозой. Одним из вышних выражений этого обстоятельства является необычайный рост милитаризма и империалистических настроений. Англия, страна «свободы» и «индивидуализма», уже ввела таможенные пошлины и вводит постоянную армию; государственный бюджет ея милитаризуется. Америка подготавливает прямо грандиозныя военныя работы; то же самое происходит повсюду: и в Германии, и во Франции, и в Японии. Пора идиллическаго «мирнаго» существованія безвозвратно канула в Лету, и капиталистическое общество закружилось в безумном вихрь мировых войн...

Намъ остается сказать еще нѣсколько словъ о будущности отношений между классами, такъ какъ уже а priori совершенно ясно, что новыя формы капиталистическихъ отношений не могутъ не отразиться на положеніи различныхъ общественныхъ группировокъ. Основной экономической вопросъ состоитъ въ томъ, какова судьба различныхъ частей «национальнаго» дохода; другими словами, вопросъ заключается въ томъ, какъ будетъ распределяться «национальный» продуктъ между различными общественными классами, и, въ первую голову, какъ будетъ эволюционировать «доля» рабочаго класса. При этомъ мы предполагаемъ, что процессъ происходитъ приблизительно одинаково во всѣхъ развитыхъ странахъ, и положенія, вѣрные для «национальныхъ» хозяйствъ, вѣрны и для хозяйства мирового.

Прежде всего, приходится отмѣтить глубоко идущую тенденцію къ паденію *реальной заработной платы*. Дороговизна, въ основѣ своей базирующаяся на диспропорціональности капиталистическаго производства, не только не исчезнетъ, но, наоборотъ, обострится (мы говоримъ, конечно, не о специфически «военной» дороговизнѣ). Диспропорціональность между мировой индустріей и мировымъ сельскимъ хозяйствомъ будетъ расти все болѣе и болѣе, такъ какъ мы вступили въ полосу ускоренной индустриализаціи аграрныхъ странъ. Ростъ милитаризма и войны будутъ страшно повышать налоговое обложеніе, доводя его до крайнихъ предѣловъ: «все, что можетъ быть обложено, будетъ обложено; все, что будетъ обложено, будетъ нести наивысшее податное бремя» — такъ писала русская «Торгово-Промышленная Газета»¹⁾. И это не пустая фраза. При колоссальныхъ непроизводительныхъ тратахъ и перестройкѣ государственнаго бюджета ростъ и прямого и косвеннаго обложенія неизбежны. Обостреніе дороговизны идетъ и другимъ путемъ: во-первыхъ, цѣны повышаются благодаря

¹⁾ Торгово-Промышленная Газета, № 217 за 1915 г.

повышенію таможенныхъ ставокъ, во-вторыхъ, сюда присоединяется ростъ *монопольныхъ* цѣнъ въ картеллированныхъ отрасляхъ; государственныя монополіи удорожаютъ продукты изъ фискальныхъ соображеній. Въ результатъ — все большая часть продукта будетъ отходить буржуазіи и ея государству.

Съ другой стороны, противоположная тенденція, идущая со стороны рабочаго класса, будетъ наткаться на возрастающее сопротивление консолидированной и организованной буржуазіи, непосредственно сросшейся съ государствомъ. Обычныя въ прошлую эпоху завоеванія рабочихъ дѣлаются почти невозможными. Такимъ образомъ, на сцену выступаетъ уже не относительное, а и абсолютное ухудшеніе положенія рабочаго класса. Классовые антагонизмы неизбежно обостряются. Они будутъ обостряться и по другой причинѣ. Государственно — капиталистическая структура общества влечетъ за собой, помимо ухудшенія экономическаго положенія рабочаго класса, и его форменное *закрѣпощеніе империалистскому государству*. Въ самомъ дѣлѣ. Еще до войны служащіе и рабочіе въ государственныхъ предпріятіяхъ были лишены дѣлаго ряда самыхъ элементарныхъ правъ: права коалиціи, права стачекъ и т. д. Стачка на желѣзныхъ дорогахъ или на почтѣ считалась чуть ли не государственнымъ преступленіемъ. Война еще болѣе закрѣпила эти категоріи пролетаріата за хозяевами. Но поскольку государственный капитализмъ дѣлаетъ государственно-важными чуть ли не все отрасли производства, поскольку эти послѣднія начинаютъ непосредственно обслуживать интересы войны, постольку карательное законодательство переносится на всю производственную жизнь. Рабочіе лишаются свободы передвиженія, права стачекъ, права принадлежать къ такъ называемымъ «антигосударственнымъ» партіямъ, права свободного выбора предпріятія и т. д. Они превращаются въ *крѣпостныхъ*, прикрѣпленныхъ не къ землѣ, а къ фабрикѣ. Они становятся бѣлыми рабами разбойничьяго империалистскаго государства, всосавшаго въ рамки своей организаціи всю производственную жизнь.

Такимъ образомъ, классовые антагонизмы пріобрѣтаютъ невозможную раньше принципиальную высоту. Отношенія между классами получаютъ самую ясную, самую прозрачную формулировку; мнѣшское «надклассовое государство» исчезаетъ даже въ головахъ людей, такъ какъ оно превращается въ непосредственнаго предпринимателя и организатора производства. Затѣмненныя цѣлымъ рядомъ промежуточныхъ звеньевъ отношенія собственности выступаютъ въ ничѣмъ не прикрытой наготѣ. И если таково будетъ положеніе рабочаго класса въ короткіе промежутки между войнами, то оно будетъ, несомнѣнно, еще тяжелѣе во время войны. И поэтому вполне правъ былъ журналъ англійскихъ финансистовъ «Economist», когда еще въ самомъ началѣ войны онъ писалъ, что міръ вмѣстѣ съ войной вступаетъ въ полосу самыхъ рѣзкихъ социальныхъ конфликтовъ...

Глава XIV. Мировое хозяйство и пролетарский социализм.

1. Капиталист и рабочий, как полюсы общественных отношений. 2. Классовая противоположность и относительная солидарность интересов. 3. Интересы длительные и интересы минуты. 4. Такъ называемыя патріархальныя отношенія между трудомъ и капиталомъ. 5. Рабочій классъ и буржуазное государство. 6. Рабочій классъ и империалистская политика буржуазнаго государства (относительная форма «солидарности»). 7. Рабочій классъ и война. 8. Крахъ «соглашенія» съ буржуазнымъ государствомъ и возрожденіе революціоннаго социализма.

Война принесла съ собою на первыхъ порахъ не кризисъ капитализма (зародыши котораго были видны только наиболѣе острымъ умамъ какъ буржуазнаго, такъ и пролетарскаго лагеря), а крахъ «соціалистическаго» Интернаціонала. Это явленіе, которое многіе пытались объяснить, исходя изъ анализа исключительно внутреннихъ отношеній въ каждой данной странѣ, не можетъ быть, однако, понято сколько бы то ни было удовлетворительно на этой основѣ. Ибо крахъ пролетарскаго движенія вырастаетъ на основѣ разнороднаго положенія «государственно - капиталистическихъ трестовъ» въ предѣлахъ *мирового* хозяйства. Точно такъ же, какъ нельзя понять современнаго капитализма и его империалистической политики безъ анализа тенденціи капитализма *мирового*, точно такъ же необходимо исходить изъ этого анализа при изслѣдованіи основныхъ тенденцій *пролетарскаго движенія*.

Капиталъ предполагаетъ трудъ. Трудъ предлагаетъ капиталъ. Капиталистическій способъ производства — это есть опредѣленное отношеніе между людьми, между общественными классами, изъ которыхъ одинъ предполагаетъ существованіе другого и наоборотъ. Съ этой точки зрѣнія и капиталисты, и рабочіе суть члены, составныя части, полюсы одного и того же *капиталистическаго* общества. И поскольку существуетъ капиталистическое общество, постольку существуетъ и взаимозависимость между этими противоположными классами, зависимость, выражающаяся въ формѣ *относительной* солидарности интересовъ, которые *по существу* противоположны. Эта «солидарность» интересовъ есть солидарность интересовъ *минуты*, а не длительная солидарность, которая сплавляетъ членовъ одного и того же класса. Буржуазная политическая экономія, а вслѣдъ за нею и ея «соціалистическіе» послѣдователи какъ разъ и выдаютъ преходящее, минутное, для классовой борьбы въ ея общественномъ масштабѣ *случайное* за суть дѣла; изъ-за деревьевъ они не видятъ лѣса и неизбежно скатываются до роли простыхъ прислужниковъ финансоваго капитала.

Поясимъ примѣромъ. Вспомъ известенъ тотъ фактъ, что въ началѣ капиталистической эпохи, когда рабочій классъ только что началъ выдѣляться и отдѣляться отъ хозяйчиковъ, когда господствовали такъ называемыя «патріархальныя отношенія» между хозяиномъ и рабочимъ, послѣдній въ значительной степени отождествлялъ свои интересы съ интересами своего эксплуататора.

Это отождествленіе интересовъ, по существу глубоко противоположныхъ, не висѣло, конечно, въ воздухѣ. Оно имѣло подъ собою весьма реальную базу. «Чѣмъ лучше идетъ дѣло въ *нашей* мастерской, тѣмъ лучше для меня» — такъ разсуждалъ рабочій того времени. И это разсужденіе опира-

лось на возможность повышения заработной платы при повышении суммы реализуемых данных предприятием ценностей.

Ту же самую психологию мы встречаем и в других вариациях. В самом дѣлѣ, что представляет изъ себя, скажемъ, такъ называемая «цеховая ограниченность» англійскихъ тредъ-юнионовъ? Здѣсь мы сталкиваемся по существу дѣла съ той же самой мыслью: *наше* производство, *наша* производственная область, включающая и рабочихъ и промышленниковъ, должна процвѣтать прежде всего. Никакое вмѣшательство инопородныхъ элементовъ недопустимо.

Въ новѣйшее время мы встречаемъ и полную аналогію такого чисто-локальнаго «патріотизма своей колокольни» въ особо квалифицированныхъ предприятияхъ. Примѣромъ такихъ предприятий могутъ служить фабрики извѣстнаго американскаго «пацифиста» (и въ то же время военнаго поставщика) Форда. Рабочіе туда отбираются съ большимъ разборомъ, имъ платятъ повышенное жалованье, вводятъ систему всевозможныхъ премій и участія въ прибыляхъ, ставя неперемѣннымъ условіемъ *прикрѣпленіе* къ заводу. Въ результатѣ одуроченные рабочіе «преданы» своему господину.

Въ болѣе крупномъ масштабѣ то же явленіе мы наблюдаемъ, когда разсматриваемъ такъ называемый *рабочій протекціонизмъ*, съ его политикой охраны «національной промышленности», «національнаго труда» и т. д. Значительная часть австралійскихъ и американскихъ рабочихъ проникнута такой идеологіей: существуетъ *наша* отечественная промышленность, въ которой «мы» (т. е. и капиталисты и рабочіе) одинаково заинтересованы, ибо чѣмъ выше будутъ стоять прибыли «нашихъ», тѣмъ выше будетъ подниматься и заработная плата.

Въ процессѣ конкурентной борьбы между различными предприятиями не воѣ они занимаютъ совершенно одинаковое положеніе. Всегда выдѣляются болѣе или менѣе квалифицированныя предприятия, обладающія исключительнымъ, привилегированнымъ положеніемъ. Въ дѣлѣхъ прибавочной стоимости, производимой во *всемъ* обществѣ, ихъ удѣльный вѣсъ непропорціонально великъ, ибо они получаютъ дифференціальную прибыль съ одной стороны, картельную ренту (поскольку идетъ рѣчь о новѣйшемъ времени) съ другой. Создается, такимъ образомъ, базисъ для временной связанности интересовъ капитала и труда въ *данной* производственной отрасли, связанности, выражающейся въ служеніи капиталу не за страхъ, а за совѣсть.

Совершенно ясно, что подобнаго рода «солидарность интересовъ» между капиталистомъ и рабочимъ носитъ временный характеръ и не можетъ (съ точки зрѣнія «должнаго») опредѣлять линіи поведения пролетаріата. Если бы рабочіе вѣчно цѣплялись за полу своего ховяина, тогда бы они не могли провести ни одной стачки, и предприниматели, подкушая ихъ поодиночкѣ, по одиночкѣ бы ихъ и разбивали.

Но тѣмъ не менѣе, поскольку пролетаріатъ не научился еще отличать интересы сепаратные и временные отъ интересовъ общихъ и длительныхъ, онъ проникнутъ такой ограниченной психологіей. Она изживается лишь въ результатѣ развертывающейся классовой борьбы, которая, въ концѣ концовъ, разбиваетъ мѣстную ограниченность, сплачивая рабочихъ и противопоставляя ихъ, какъ классъ, классу капиталистовъ. Такъ изжита была психологія патріархальнаго періода, когда разорвалась связь между ховяиномъ и рабочимъ отдѣльнаго предприятия. Такъ изживалась «цеховая ограниченность» профессиональныхъ союзовъ квалифицированныхъ рабочихъ.

Но конецъ девятнадцатаго вѣка, который разрушилъ въ значительной степени связь между капиталистами и рабочими, противопоставивъ эти классы и ихъ организаціи, какъ классы и организаціи принципиально враждебные другъ другу, не уничтожилъ еще связи между рабочимъ классомъ и самой крупной организаціей буржуазіи: *империалистскимъ государствомъ*.

Связанность рабочаго класса съ этой организаціей выражалась въ идеологии рабочаго патриотизма («соціалъ-патриотизма»), въ идеѣ «отечества», которому обязанъ служить рабочій классъ.

Матеріальная основа этого явленія послѣ всего вышесказаннаго становится ясной, если мы обратимъ вниманіе на всю сферу мірового хозяйства.

Мы видѣли, что конкурентная борьба въ концѣ XIX и въ началѣ XX вѣка перенеслась въ значительной степени на внѣшнюю конкуренцію, т. е. на конкуренцію на міровомъ рынкѣ. Такимъ образомъ, государственная организація капитала, «государство - отечество», превратившееся въ государственно - капиталистическій трестъ, заняло мѣсто отдѣльнаго предпріятія и выступило на міровую арену борьбы со всеѣмъ своимъ тяжеловѣснымъ аппаратомъ.

Съ этой точки зрѣнія нужно прежде всего рассмотреть *колоніальную политику империалистскихъ государствъ*.

Среди многихъ умѣренныхъ интернаціоналистовъ господствуетъ та точка зрѣнія, что колоніальная политика ничего не приноситъ рабочему классу кромѣ вреда и что *поэтому* она должна быть отвергнута. Отсюда совершенно естественное желаніе доказать, что колоніи не приносятъ никакого дохода, что онѣ представляютъ чистый минусъ даже съ точки зрѣнія буржуазіи и т. д. Такую теорію развиваетъ, напр., Каутскій.

Къ сожалѣнію, эта теорія страдаетъ тѣмъ недостаткомъ, что она просто на просто невѣрна. Колоніальная политика приноситъ колоссальные доходы великимъ державамъ, т. е. ихъ господствующимъ классамъ, «государственно капиталистическому тресту». Именно поэтому буржуазія и ведетъ колоніальную политику. Но разъ это такъ, то тѣмъ самымъ открывается возможность повышенія заработной платы рабочихъ за счетъ эксплуатаціи колоніальныхъ дикарей и завоеванныхъ народовъ.

Именно таковы были результаты колоніальной политики великихъ державъ. За эту политику расплачивались вовсе не континентальные рабочіе и не рабочіе Англіи, а колоніальные народцы. Вся кровь и грязь, весь ужасъ и позоръ капитализма, весь цинизмъ, алчность, звѣрство современной банократіи сконцентрировались именно въ колоніяхъ. Европейскіе же рабочіе, наоборотъ, *съ точки зрѣнія минуты*, выигрывали, получая прибавки къ заработной платѣ въ виду «промышленнаго процвѣтанія». Вѣдь, относительное «преуспѣваніе» европейско - американской промышленности было какъ разъ и обусловлено тѣмъ, что открытъ былъ предохранительный клапанъ въ видѣ колоніальной политики. Такъ эксплуатація «стрѣтыхъ лицъ» (докапиталистическихъ производителей) и колоніальнаго труда приводила къ повышенію заработной платы европейскихъ и американскихъ рабочихъ.

При этомъ слѣдуетъ отмѣтить одно чрезвычайно важное обстоятельство: въ борьбѣ за колоніи, за рынки сбыта и сырья, за сферы приложенія капиталовъ, за дешевый рабочій трудъ «государственно - капиталистическіе тресты» имѣли далеко неодинаковый успѣхъ. Въ то время, какъ Англія, Германія, Америка на всехъ парахъ продвигались въ своемъ побѣдномъ

пествіи на міровомъ рынкѣ, Россія и Італія— несмотря на всѣ потуги імперіалістовъ — оказались слишкомъ «слабосильными».

Такимъ образомъ, нѣсколько імперіалистскихъ великихъ державъ выдвинулись какъ претенденты на міровую монополію. По отношенію къ остальнымъ они оказались «внѣ конкуренціи».

Съ экономической точки зрѣнія дѣло обстоитъ слѣдующимъ образомъ. Происходитъ раздѣлъ міровой прибавочной цѣнности въ процессѣ борьбы на міровомъ рынкѣ. Какъ и въ рамкахъ «національнаго хозяйства», точно такъ же и въ рамкахъ хозяйства мірового, наиболѣе сильные конкурренты (здѣсь нужно учитывать многосложные факторы: производственную структуру, силу государственно - милитаристскаго аппарата, выгоды положенія, обусловливаемые наличиемъ какихъ - либо «естественныхъ монополій» и т. д.) получаютъ *сверхъ-прибыль*, своеобразную дифференціальную прибыль (въ силу высшей производственной структуры) и своеобразную картельную ренту (въ силу давленія милитаристскаго аппарата, закрѣпляющаго монополію).

Сверхприбыль, получаемая імперіалистскимъ государствомъ сопровождается повышенной заработной платой соответствующихъ слоевъ рабочаго класса, и въ первую голову *квалифицированныхъ рабочихъ*.

Такого рода явленіе наблюдалось и раньше. Его не разъ отмѣчалъ Фридрихъ Энгельсъ, когда онъ указывалъ на монопольное положеніе *Англіи* на міровомъ рынкѣ и на проистекающій отсюда консерватизмъ англійскаго пролетаріата.

На почвѣ относительной заинтересованности пролетаріата въ колониальномъ грабѣжѣ возрастала и укрѣплялась связь съ хозяйской организаціей буржуазнаго імперіалистскаго государства. Въ социалистической литературѣ подобная психологія находила себѣ выраженіе въ «государственной» точкѣ зрѣнія социаль-демократическихъ оппортунистовъ. Эта «государственная мудрость», которая подчеркивалась при всякомъ удобномъ и неудобномъ случаѣ, была полнымъ забвеніемъ точки зрѣнія *революціоннаго марксизма*.

Марксъ и Энгельсъ видѣли въ государствѣ организацію господствующаго класса, кровью и желѣзомъ давящую классъ угнетенный. Они полагали, что въ будущемъ обществѣ никакого государства не будетъ по той простой причинѣ, что не будетъ никакихъ классовъ. Правда, для переходной эпохи пролетарской диктатуры, гдѣ временно господствующимъ классомъ является пролетаріатъ, они (съ полнымъ правомъ) настаивали на *своеобразномъ* аппаратѣ государственной власти рабочаго класса, какъ аппаратѣ *обузданія* свергнутыхъ классовъ. Но они относились съ бѣшеной ненавистью къ угнетательскому государственному аппарату буржуазіи, и съ этой точки зрѣнія безпощадно критиковали лассальянцевъ и другихъ «государственныхъ мужей». И безусловно, что въ связи съ этой, революціонной, точкой зрѣнія стоитъ извѣстный тезисъ «Коммунистическаго Манифеста»: у пролетаріевъ нѣтъ отечества.

Однако, социалистическими эпигонами марксизма революціонная позиція Маркса—Энгельса была сдана въ архивъ. Вмѣсто нея появилась на свѣтъ божій теорія «истиннаго патріотизма» и «истинной государственности», которая, впрочемъ, какъ двѣ капли воды, походила на самый обыкновенный патріотизмъ и самую обыкновенную государственность господствующей буржуазіи. Подобная идеологія органически выростала изъ соучастія

пролетаріата въ великодержавной политикѣ государственно-капиталистическихъ трестовъ.

Немудрено, что, когда разразилась великая война, рабочий классъ передовыхъ капиталистическихъ странъ, привязанный къ колеснидѣ буржуазной государственной власти, выступилъ на поддержку этой послѣдней. Къ этому его подготовило все предыдущее развитіе, къ этому привела связанность пролетаріата съ государственнымъ союзомъ финансоваго капитала.

Однако, сама война, которая могла вестись лишь съ молчаливаго согласія или гедостаточнаго возмущенія пролетаріата, показала ему, что *его заинтересованность въ империалистской политикѣ ничто по сравненію съ тѣми ранами, какія наноситъ ему война.*

Такъ наступаетъ кризисъ империализма и возрожденіе пролетарскаго социализма. Къ рабочему классу Европы империализмъ обратился теперь своимъ настоящимъ лицомъ. Если раньше его варварская, истребительная, хищническая дѣятельность почти цѣликомъ обрушивалась на дикарей, то теперь она со всей ужасающей силой кровавой разнузданной стихіи обрушивается на трудящихся Европы. Лишніе пятачки, которые получали европейскіе рабочіе отъ колониальной политики империализма, — развѣ они могутъ итти въ счетъ передъ миллионами вырѣзанныхъ рабочихъ, передъ миллиардами, поглощенными войной, передъ чудовищнымъ прессомъ обнаглѣвшаго милитаризма, передъ вандалскимъ расхищеніемъ производительныхъ силъ, передъ голодомъ и дороговизной?

Война разбиваетъ послѣднюю цѣпь, привязывавшую рабочихъ къ хозяевамъ — рабскую покорность империалистскому государству. Изживается послѣдняя форма ограниченности міровоззрѣнія пролетаріата: его *национально-государственная* ограниченность, его патриотизмъ. Интересы минуты, временная выгода отъ империалистскаго грабежа и отъ связи съ империалистскимъ государствомъ, отступаетъ на второй планъ передъ постоянными и общими интересами класса въ его цѣломъ, передъ идеей социальной революціи международнаго пролетаріата, вооруженной рукой свергающаго диктатуру финансоваго капитала, разрушающаго его государственный аппаратъ и строящаго новую власть, власть рабочихъ противъ буржуазіи. А на мѣсто идеи защиты или расширенія границъ буржуазнаго государства, которыя связываютъ по рукамъ и ногамъ развитіе производительныхъ силъ мирового хозяйства, выдвигается лозунгъ *уничтоженія* государственныхъ границъ и сліянія народовъ въ одну социалистическую семью. Такъ послѣ мучительныхъ исканій обрѣтаетъ пролетаріатъ пониманіе своихъ дѣйствительныхъ интересовъ, ведущихъ его къ социализму черезъ революцію.



ЗАКЛЮЧЕНИЕ.

Исторія движется путемъ противорѣчій. Путемъ противорѣчій развивается и осто́въ историческаго бытія—экономическая структура общества. Вѣчная смѣна формъ, ихъ преходящее существованіе, живая динамика, постоянно творящая новое—таковъ имманентный законъ дѣйствительности. Діалектика Гегеля, поставленная Марксомъ на ноги, потому и хороша, что она улавливаетъ діалектику жизни, безстрашно анализируетъ настоящее, не смущаясь тѣмъ, что всякое данное состояніе таитъ въ себѣ зародышъ своей, собственной гибели.

«Въ своей мистифицированной формѣ діалектика была модна въ Германіи, потому что она преобразовала и просвѣтляла существующее. Въ своей раціональной формѣ она для буржуазіи и ея глашатаевъ есть соблазнъ и безуміе, потому что она объемлетъ не только положительное пониманіе существующаго, но также пониманіе его отрицанія, его необходимой гибели, потому что она всякую осуществленную форму созерцаетъ въ ея движеніи, а стало быть, какъ нѣчто преходящее, потому что ей, діалектикѣ, ничто не можетъ импонировать, потому что она, по существу своему, проникнута критическимъ и революціоннымъ духомъ». Такъ писалъ Марксъ въ предисловіи къ I тому «Капитала». Съ тѣхъ поръ прошло много времени, и уже ясно слышенъ стукъ въ двери исторіи иного будущаго. Современное общество, развивая до гигантскихъ предѣловъ производительныя силы, мощно завоевывая все новыя области, подчиняя въ небывалой степени всю природу господству человѣка, начинаетъ задыхаться въ капиталистическихъ тискахъ. Тѣ противорѣчія, которыя были заложены въ самомъ существѣ капитализма и въ началѣ его развитія находились лишь въ эмбриональномъ состояніи, расширялись и росли съ каждымъ шагомъ капитализма; въ имперіалистскую эпоху они достигаютъ кричащихъ размѣровъ. Производительныя силы въ ихъ теперешнемъ объемѣ настойчиво требуютъ иныхъ производственныхъ отношеній. Капиталистическая оболочка должна неизбежно лопнуть.

Эпоха финансоваго капитала наиболее рѣзко выявила всѣ элементы непригодности капиталистическаго организма, какъ таковаго. Въ прежнее время, когда капитализмъ выступалъ какъ прогрессивная сила, точно такъ же, какъ и его классовый носитель—буржуазія,—онъ могъ маскировать отчасти свои внутренніе недочеты страшной отсталостью и непригодностью докапиталистическихъ отношеній. Крупное производство, вооруженное исполинскими машинами, безжалостно давило ремесло съ его убогой техникой. Но этотъ болѣзненный процессъ былъ крахомъ докапиталистическихъ производственныхъ формъ. Съ другой стороны, именно существованіе этихъ формъ, всевозможныхъ «третьихъ лицъ» въ

капиталистическомъ производственномъ процессѣ позволяло капитализму расширить «мирно» свою мощь и не обнаруживать, такимъ образомъ, тѣхъ границъ, которые ставятся хозяйственной эволюціи ея капиталистической оболочкой. Поэтому наиболѣе общія черты противорѣчій, внутренне присущихъ капитализму, какъ таковому, составляющія его «законы» могли со всей рѣзкостью обнаружиться лишь на такой стадіи хозяйственного развитія, когда капитализмъ выросъ изъ своихъ дѣтскихъ пеленокъ, когда онъ сталъ не только преобладающей формой общественно-экономической жизни, но когда онъ превратился во *всеобщую* форму экономическихъ отношеній, когда, другими словами, онъ выступилъ, какъ *мировой капитализмъ*. Только теперь внутренняя противорѣчивость капитализма вскрывается съ потрясающей силой. Судороги современнаго капиталистическаго міра, обливающагося кровавымъ потомъ въ предсмертной тоскѣ, — это выраженіе такихъ противорѣчій капиталистическаго строя, которыя, въ концѣ концовъ, взрываютъ его на воздухъ.

Капитализмъ пытался уничтожить свою собственную анархію, стиснувъ ее желѣзнымъ колымомъ государственной организаціи. Но, уничтоживъ конкуренцію въ государствахъ, онъ разнуздаль всѣхъ бѣсовъ міровой свалки.

Капитализмъ пытался приручить рабочій классъ и притупить социальныя противорѣчія, уменьшая давленіе паровъ колониальной отдушины. Но, достигнувъ на минуту этой цѣли, онъ тѣмъ самымъ лишь подготовилъ взрывъ всего капиталистическаго котла.

Капитализмъ пытался приспособить развитіе производительныхъ силъ къ національно-государственнымъ рамкамъ ихъ эксплоатации путемъ империалистскихъ завоеваній. Но онъ оказался неспособнымъ рѣшить эту задачу даже своими методами.

Онъ довелъ до небывалой степени силу милитаризма. Онъ вызвалъ на историческую арену миллионы вооруженныхъ людей. Но оружіе уже начинаетъ оборачиваться противъ него самого. Пробужденія къ политической жизни, въ началѣ покорныя и прирученныя, народныя массы все громче поднимаютъ свой голосъ. Закаленные въ бояхъ, навязанныхъ имъ сверху, каждую минуту привыкшія смотреть въ лицо смерти, онѣ начинаютъ съ такимъ же безстрашіемъ разрывать фронтъ империалистской войны, превращая ее въ гражданскую войну противъ буржуазіи. Такъ, капитализмъ, доведя до небывалой ступени концентрацію производства, создавъ централизованный производственный аппаратъ, въ то же самое подготовилъ колоссальные кадры своихъ собственныхъ могильщиковъ. Въ великомъ столкновеніи классовъ диктатуру финансоваго капитала смѣняетъ диктатура революціоннаго пролетариата. «Бьетъ часъ капиталистической собственности. Экспроприаторы экспроприруются».



ОГЛАВЛЕНИЕ.

	Стр
Предисловіе автора	3

ОТДѢЛЪ I.

(Міровое хозяйство и процессъ интернаціонализации капитала).

Глава I. Понятіе мірового хозяйства.

1. Имперіализмъ, какъ проблема мірового хозяйства. 2. Международное раздѣленіе труда, какъ частный случай общественнаго раздѣленія труда. 3. Естественныя и социальныя предпосылки международного раздѣленія труда. 4. Международный обмѣнъ товаровъ, какъ необходимый и регулярный процессъ. 5. Міровой рынокъ товаровъ. 6. Міровой рынокъ денежнаго капитала. 7. Міровое хозяйство, какъ система производственныхъ отношеній. 8. Различныя формы установленія этихъ отношеній. 9. Соціальное хозяйство вообще и міровое хозяйство (вопросъ о субъектѣ хозяйства)

4

Глава II. Ростъ мірового хозяйства.

1. Экстенсивный и интенсивный ростъ мірового хозяйства. 2. Ростъ производительныхъ силъ мірового хозяйства. Техника. 3. Добыча угля, желѣзной руды, чугуна, мѣди, золота. 4. Производство другихъ продуктовъ. 5. Перевозочная промышленность: желѣзныя дороги, морской транспортъ. Телеграфъ и подводные кабели. 6. Ростъ внешней торговли. 7. Миграція. 8. Движеніе капитала (экспортъ капитала и его формы). 9. Участіе и финансированіе иностранныхъ предпріятій (дѣят. пром. предпріятій и банковъ)

12

Глава III. Организационныя формы мірового хозяйства.

1. Анархическая структура мірового хозяйства. 2. Интернаціональные синдикаты и картели. 3. Интернаціональные тресты. 4. Интернаціональные банковые консорціумы. 5. Характеръ интернац. частно-капиталист. организацій. 6. Интернаціонализация хозяйственной жизни и интернаціонализация капиталистическихъ интересовъ

29

ОТДѢЛЪ II.

(Міровое хозяйство и процесс націонализации капитала).

Глава IV. Внутренняя структура «национальных» хозяйствъ и тамож. политика

1. Национальные хозяйства, какъ узлы мировыхъ экономическихъ связей. 2. Ростъ монополистическихъ организацій. Картели и тресты. 3. Вертикальная концентрація. Комбинированныя предприятия. 4. Роль банковъ и превращеніе капитала въ финансовый капиталъ. 5. Банки и вертикальная концентрація. 6. Государственные и коммунальные предприятия. 7. Система въ цѣломъ. 8. Таможенная политика финансоваго капитала и капиталист. экспансія

36

Глава V. Міровой рынокъ сбыта и измѣненія въ условіяхъ сбыта.

1. Массовое производство и выходъ изъ госуд. границъ. 2. Образование цѣнъ при обмѣнѣ странъ съ разной хозяйственной структурой и образование сверхприбыли. 3. Колоніальная политика великихъ державъ и раздѣлъ міра. 4. Таможенная политика великихъ державъ и рынки сбыта. 5. Обостреніе конкуренціи на мировомъ рынкѣ сбыта и капиталистическая экспансія

49

Глава VI. Міровой рынокъ сырья и измѣненіе въ условіяхъ покупки сырыхъ матеріаловъ

1. Диспропорціонность обществ. производства. 2. Монополия собственности на землю и ростъ диспропорціонности между индустріей и сельскимъ хозяйствомъ. 3. Дороговизна сырыхъ матеріаловъ и суженіе рынковъ сырья. 4. Обостреніе конкуренціи на мировомъ рынкѣ сырья и капиталистическая экспансія

54

Глава VII. Міровое движеніе капитала и измѣненіе экономическихъ формъ интернаціональной связи.

1. Перепроизводство капитала и его ростъ. 2. Движенія силы экспорта капитала. 3. Картели и экспортъ капитала. 4. Экспортъ капитала и займы. 5. Экспортъ капитала и торговые договоры. 6. Экспортъ капитала и экспортъ товаровъ. 7. Обостреніе конкуренціи изъ за сферъ приложенія капитала и капиталистическая экспансія

59

Глава VIII. Міровое хозяйство и «національное» государство.

1. Восспроизводство мирового капитала и корни капиталист. экспансіи. 2. Перепроизводство индустр. продуктовъ, недопроизводство сельскохозяйственныхъ продуктовъ и перепроизводство капитала, какъ три стороны одного и того же явленія. 3. Конфликтъ между мировымъ хозяйствомъ и рамками «національнаго» государства. 4. Имперіализмъ, какъ политика финансоваго капитала. 5. Идеологія имперіализма

64

ОТДѢЛЪ III.

Стр.

(Имперіализмъ, какъ расширенное воспроизводство капиталистической конкуренціи).

Глава IX Имперіализмъ, какъ историческая категорія

1. Вульгарное пониманіе имперіализма. 2. Роль политики въ общественной жизни. 3. Методологія классификацій въ общественной наукѣ. 4. Эпоха финансоваго капитала, какъ историческая категорія. 5. Имперіализмъ, какъ историческая категорія

69

Глава X Воспроизводство процессовъ концентраціи и централизаціи капитала въ міровомъ масштабѣ.

1. Концентрація. Концентрація капитала въ единоличныхъ предприятияхъ. Концентрація капитала въ трестахъ. Концентрація капитала въ организованныхъ „національныхъ хозяйствахъ“ (государственно-капиталистическихъ трестахъ). 2. Централизація капитала. Борьба единоличныхъ предприятий; борьба трестовъ, борьба государственно-капиталистическихъ трестовъ. 3. Капиталистическая экспансія современности, какъ частный случай централизаціи капитала. Поглощеніе однородныхъ структуръ (горизонтальная централизація). Поглощеніе аграрныхъ областей (вертикальная централизація, комбинація)

73

Глава XI. Средства конкурентной борьбы и государственная власть

1. Средства борьбы между единоличными предприятиями. 2. Средства борьбы между трестами. 3. Средства борьбы между государственно-капиталистическими трестами. 4. Экономическое значеніе государственной власти. 5. Милитаризмъ. 6. Измѣненіе структуры государственной власти

77

ОТДѢЛЪ IV.

(Будущее мірового хозяйства и имперіализма).

Глава XII. «Необходимость» имперіализма и «ультраимперіализмъ».

1. Понятіе историч. необходимости. Историческая необходимость и практический марксизмъ. Историческая „необходимость“ имперіализма. 2. Экономическая постановка вопроса объ ультраимперіализмѣ (соглашеніе государственно-капиталистическихъ трестовъ) Абстрактная экономическая возможность всемірнаго треста. 3. Конкретный прогнозъ. Экономическія условія образованія трестовъ и ихъ прочности. Интернаціонализація и націонализація капиталистическихъ интересовъ. Значеніе имперіалистской политики для буржуазіи. 4. Преодоленіе имперіализма и условія возможности этого преодоленія

83

Глава XIII. Война и хозяйственная эволюція.

Стр.

1. Измѣненія въ экономическихъ соотношеніяхъ между государственно-капиталистическими трестами (возросшее значеніе Америки, выпаденіе малыхъ государствъ). 2. Мировое хозяйство и хозяйственная аварія. 3. Измѣненіе внутренней структуры государственно-капиталистическихъ трестовъ (вымирание среднихъ группъ, ростъ власти финансового капитала, ростъ государственнаго вмешательства, государственныя монополіи и т. д.) 4. Государственный капитализмъ и обостреніе борьбы между государственно-капиталистическими трестами. Государственный капитализмъ и классы

92

Глава XIV. Мировое хозяйство и пролетарскій социализмъ.

1. Капитализмъ и рабочій, какъ полюсы общественныхъ отношеній. 2. Классовая противоположность и относительная солидарность интересовъ. 3. Интересы длительные и интересы минуты. 4. Такъ называемыя патріархальныя отношенія между трудомъ и капиталомъ. 5. Рабочій классъ и буржуазное государство. 6. Рабочій классъ и империалистская политика буржуазнаго государства (относительная форма „солидарности“). 7. Рабочій классъ и война. 8. Крахъ „соглашенія“ съ буржуазнымъ государствомъ и возрожденіе революціоннаго социализма.

105

Заключеніе 110

Оглавленіе 112





Издательство „ПРИБОЙ“

Центрального Комитета Российской С.-Д. Рабочей Партии.

Петроград, Николаевская, 12.

Вышли в свет:

	Р. К.
Данский. Страхов. рабочих в России и на Западе ч. II, III . . .	3 25
Рабочий праздник 1-ое мая	— 10
Г. Зиновьев и Н. Ленин. Из истории рабочей печати в России	— 10
Н. Ленин. Задачи пролетариата в нашей революции	— 50
В. Либкнехт. Пауки и мухи	— 5
В. Невский. Уроки революции 1848 г. (изд. 2-ое)	— 10
Его же. Домашняя прислуга	— 10
З. Лилина. Организуйте женщин	— 10
Ея же. Кого выбирать в городские думы? (изд. 2-ое)	— 10
Ея же. Что дала революция народу	— 25
К. Маркс и Ф. Энгельс. Манифест коммунистической партии	— 45
К. Маркс. Гражданская война во Франции	— 75
С. Дикштейн. Кто чем живет	— 20
Г. Зиновьев. О 8-ми-часовом рабочем дне	— 50
Его же. Тройственный союз и тройственное согласие	— 30
Его же. Причины краха германской с.-д. Часть I. Попутчики	— 40
Его же. То же. Часть II. Рабочая бюрократия	— 40
Его же. То же. Часть III. Рабочая аристократия	— 40
Ю. Наменев. Империализм и Балканская республика	— 30
Демьян Бедный. Сказки (Морока. Чертовщина. Крысы. Усы да борода. Звонок) с иллюстр.	— 60
Его же. Басни («Куй железо пока горячо») с рисунками	— 60
Его же. Басни («Всяк Еремей про себя разумеет»)	— 75
И. Безработный. Правда об июльских днях (к предстоящему процессу интернационалистов)	— 25
Кого выбирать в Комитеты, Советы, Думы	— 20
К-ий. Задачи профессионального союза	— 20

	Р. К.
К. Попов. Записи официантов (разсказ)	— 20
А. Михайлович. Крушение капитализма	— 40
Г. Зиновьев и Н. Ленин. Социализм и война	— 75
Н. Ленин. Удержат-ли большевики государственную власть	— 40
Г. Зиновьев. Война и кризис социализма	3 25
Ф. Энгельс. Принципы коммунизма (первоначальный проект коммунистического манифеста). Под ред. Г. Зиновьева.	— 50
Н. Ленин. Материалы по аграрному вопросу	— 50
Чинколини. Происхождение современной войны	— 30
Милютин. Земельный вопрос в России	— 15

Готовятся к печати:

Демьян Бедный. Про землю, про волю; про рабочую долю.
 Его же. Песни прошлого.
 Под знамя «Правды». Сборн. пролетар. поэтов.
 Лилина. Солдаты тыла.
 Странник. Из армий.
 Зиновьев. Англия и Германия перед мировой войной.
 Его же. Чего хотят с.-д. большевики. 2-ое изд.
 Бухарин. Мировое хозяйство.
 Его же. От диктатуры империализма к диктатуре пролетариата.
 Преображенский. О кем идти деревенской бедноте.
 3-й Всероссийский Съезд Советов.
 Безработный. Две революции.
 Мецераковъ. Аграрный вопрос.

Имеются на складе:

Все изд. Гельсингфорсского, Кронштадтского и Юрьевского
 Ком. Р. С.-Д. Р. П. «Солдатская и рабочая библиотека»:
 Издательства «Книга», «Пролетарская мысль», «Лучь», «Волна».

При заказе 100 экз. скидка 20%; 1000 экз.—25%.

Провинциальные заказы выполняются только при получении задатка $\frac{1}{3}$ стоимости.

Каталоги бесплатно.

Принимаются заказы на составление библиотек.

Изданія «Прибоя» имеются:

В Москве, Арбат, 40, кн. маг. «Волна».

В Самаре.

В Екатеринбурге, Покровский просп., д. Поклевскаго.

«Правда»

Центральный орган Р. С.-Д. Р. П.

Редакция и Главная контора, Петроград, Ивановская ул., д. 14.

Контора открыта ежедневно, кроме праздничных дней,
от 10 до 4 час. дня.

Прием подписки от 10 до 7 час. веч.

Условія подписки:

с 14 февраля по 31 марта (нов. ст.) 1918 г.

1 м. февр.—3 р. 40 к.; 2 м. февр.—март—9 р. 15 к.

При коллективной подписке не менее 10 экз. скидка 10%.

Перемена адреса 75 коп.

Подписка принимается только с 1-го по 1-ое.

Телефон № 437-55.



Книгоиздательство и книжный склад „ВОЛНА“

имеет следующія книги:

	Р. К.
Бухарин. Классовая борьба и русская революція	— 50
Браке. Долой социал-демократов	— 20
Материалы по пересмотру партійной программы	— 40
Лукин. Милитаризм	— 30
П. Б. Почему все трудящіеся должны быть социалистами	— 15
» Социалистическій манифест о войне	— 4
» Сборник революціонных песен	— 10
Милютин. Сколько стоит война и кто должен расплачиваться за нее	— 15
Боголепов. Война и финансы	— 40
Ленин. К лозунгам	— 15
Рожков. Аграрный вопрос и его решение в программах различных партій	— 30
Богданов. Уроки первых шагов революціи	— 35
Голубков. Утопическій и научный социализм	— 30
Вересаев. Бей его	— 20
» Темный пожар	— 15
» Закон о выборах в учредительное собраніе	— 25
Ор-скій. Барл Маркс	— 35
Степанов. Потребительныя о-ва и рабочій класс	— 35
Антонов. Германская социал-демократія и война	— 25
Ярославскій. Отчего нет в деревне товаров, хлеба в родах	— 45
Степанов. Жан Поль Марат	— 55

Все изданія „ПРИБОЯ“.

Книжный склад выполняет заказы наложенным платежом по получении задатка в размере $\frac{1}{2}$ суммы заказа. Организациям рабочих, крестьян и солдат скидка. Упаковка и пересылка за счет покупателя.

Москва, Арбат, д. 40, к-во «ВОЛНА».

Книгоиздательство **ЛУЧ**

поступили в продажу:

	Р.	К.
Хитрая механика	—	25
Динштейн. Кто чѣмъ живет	—	25
Гед и Лафарг. Чего хотят с.-д.	—	25
Наутскій. Классовые интересы	—	25
» Земельный вопрос в Россіи	—	13
» Соціальная революція	—	50
» На другой день соціальной революціи	—	50
Лафарг. Поклоненіе золоту	—	50
» Проданный аппетит	—	25
Панненк. Раздел добычи	—	15
Беллами. Сказка о воде	—	15
» Жизнь—борьба	—	15
Штерн. Государство будущаго	—	65
Бebelъ. Соціалистическое общество	1	25
Свидерскій. Труд и капитал	—	65
Мархлевскій. Что такое политическая экономія и чему она учит	—	50
Люсня. Суд и социализм	—	20
Цетнина. Женщина и ея экономическое положеніе	—	35
Гедъ. Социализм и государственное предпріятіе	—	35
Бebelъ. Женщина и социализм	5	50
Блосс. Исторія французской революціи	6	—
Арну. Народная исторія парижской коммуны	4	—
Штерн. Историческій матеріализм	—	35

СКЛАДЫ ИЗДАНІЯ:

Книжный склад «ЗЕМЛЯ», Невскій, 58.

Книжный магазин «ПРИБОЙ», Николаевская, 12.

В МОСКВѢ: Книжный магазин «НАУКА», Б. Никитская, 10.

Книжный магазин «ВОЛНА».



Издательство «ПРИБОЙ».

Центральный Комитетъ Р. С.-Д. Р. Партіи.

Николаевская, 12.

Имѣются въ продажѣ:

Н. Бухаринъ. Классовая борьба и революція

въ Россіи. — р. 50 р

— **Міровое хозяйство и импе-**

ріализмъ 2 „ —

Готовится къ печати:

Отъ диктатуры имперіализма къ диктатурѣ
пролетаріата.

